

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
Київський національний університет будівництва і архітектури

**ОРГАНІЗАЦІЯ БУДІВНИЦТВА
ЗА УЧАСТІ ІНОЗЕМНИХ СУБ'ЄКТІВ
ГОСПОДАРЮВАННЯ**

Методичні вказівки
для здобувачів другого (магістерського)
рівня вищої освіти спеціальностей
192 «Будівництво і цивільна інженерія»,
073 «Менеджмент», 051 «Економіка»,
183 «Технології захисту навколишнього
середовища» та 101 «Екологія»

ББК 65.428я73

О-11

Укладачі: Р.Я. Зельцер, канд. екон. наук, професор;
В.М. Погорельцев, канд. екон. наук, професор;
Є.Р. Зельцер, канд. екон. наук, доцент

Рецензент Є.В. Бондаренко, д-р екон. наук, професор

Відповідальний за випуск О.А. Тугай, д-р техн. наук, професор

*Затверджено на засіданні кафедри організації і управління
будівництва, протокол № 8 від 6 лютого 2024 року.*

В авторській редакції.

Організація будівництва за участі іноземних суб'єктів господарювання:

О-11 [Електронний ресурс]: методичні рекомендації / уклад.: Р. Я. Зельцер,
В. М. Погорельцев, Є. Р. Зельцер. – Київ: КНУБА, 2024. – 49 с.

Містять тематичний план та зміст дисципліни за темами, вказівки до виконання розрахунково-графічної роботи, варіанти завдань, послідовність виконання розрахунково-графічної роботи, запитання для самоконтролю, список літератури та додатки.

Призначено для здобувачів другого (магістерського) рівня вищої освіти спеціальностей 192 «Будівництво і цивільна інженерія», 073 «Менеджмент», 051 «Економіка», 183 «Технології захисту навколишнього середовища» та 101 «Екологія».

ЗАГАЛЬНІ ПОЛОЖЕННЯ

Мета дисципліни «Організація будівництва за участі іноземних суб'єктів господарювання» – надати здобувачам вищої освіти знання, що необхідні для кваліфікованого розуміння та вирішення питань участі у зовнішньоекономічній діяльності у процесі розв'язання проблем і практичних завдань організації будівельної діяльності та будівельного виробництва.

Викладання цієї дисципліни сприяє підготовці висококваліфікованих фахівців з будівництва і цивільної інженерії в сучасних умовах.

Правові основи та регулювання зовнішньоекономічної діяльності, режим іноземного інвестування на території України, система валютного регулювання та валютного контролю, принципи організації митної справи, страхування та фінансування у сфері зовнішньоекономічної діяльності, основні аспекти зовнішньоекономічної діяльності будівельного підприємства, принципи і методи складання зовнішньоекономічного контракту розглянуто в [20] та науково- методичній і нормативній літературі.

ТЕМАТИЧНИЙ ПЛАН ДИСЦИПЛІНИ

1. Загальна характеристика правових основ зовнішньоекономічної діяльності.
2. Регулювання зовнішньоекономічної діяльності.
3. Спеціальні правові режими зовнішньоекономічної діяльності.
4. Економічні відносини України з іншими державними та міжнародними міжурядовими організаціями.
5. Захист прав та законних інтересів держави та інших суб'єктів зовнішньоекономічної та господарчої діяльності України.
6. Відповідальність та порядок розгляду суперечок зовнішньоекономічної діяльності.
7. Загальні положення з режиму іноземного інвестування на території України.
8. Створення підприємств з іноземними інвестиціями.
9. Система валютного регулювання та валютного контролю.
10. Принципи організації митної справи.
11. Страхування у сфері зовнішньоекономічної діяльності.
12. Фінансування у сфері зовнішньоекономічної діяльності.
13. Підготовка бізнес-плану.
14. Спільні підприємства (СП).
15. Планування ринкової стратегії підприємства.
16. Організація маркетингових досліджень на зовнішньому ринку.
17. Цінова політика підприємства на зовнішньому ринку.

ЗМІСТ ДИСЦИПЛІНИ ЗА ТЕМАМИ

Теоретичні відомості

Змістовий модуль 1. Введення в навчальну дисципліну

Тема 1. Загальна характеристика правових основ зовнішньоекономічної діяльності

- Термінологія.
- Принципи зовнішньоекономічної діяльності.
- Суб'єкти зовнішньоекономічної діяльності.
- Види зовнішньоекономічної діяльності.
- Право на здійснення зовнішньоекономічної діяльності.
- Договори (контракти) суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності та застосовуване до них право.

Тема 2. Регулювання зовнішньоекономічної діяльності

- Основи регулювання.
- Державне регулювання.
- Органи державного регулювання та місцевого управління зовнішньоекономічною діяльністю.
- Принципи оподаткування.
- Розподіл валютної виручки.
- Принцип митного регулювання.
- Ведення розрахунків та кредитування суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності.
- Страхування зовнішньоекономічних операцій.
- Ліцензування та квотування.
- Стандарти та вимоги.
- Антимонопольні заходи.
- Державне замовлення.
- Облік зовнішньоекономічних операцій.
- Аудит суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності.
- Інформаційне забезпечення.

Тема 3. Спеціальні правові режими зовнішньоекономічної діяльності

- Спеціальні економічні зони.
- Інші спеціальні режими зовнішньоекономічної діяльності.

Змістовий модуль 2. Загальні питання зовнішньоекономічної діяльності і зовнішньоекономічна діяльність будівельного підприємства, організація будівництва за участі іноземних суб'єктів господарювання

Тема 1. Економічні відносини України з іншими державними та міжнародними міжурядовими організаціями

- Економічні відносини України з державними організаціями інших країн.
- Співпраця зі Світовою організацією торгівлі (ГАТТ/СОТ).
- Співпраця з Міжнародною торговою палатою (МТП).
- Відносини з Міжнародним валютним фондом (МВФ).
- Відносини з Міжнародним банком реконструкції і розвитку (МБРР).
- Відносини з Міжнародною фінансовою корпорацією (МФК).
- Відносини з Міжнародним агентством гарантій інвестицій (МАГІ).
- Відносини з Міжнародною асоціацією розвитку (МАР).
- Відносини з Європейським банком реконструкції та розвитку (ЄБРР).

Тема 2. Захист прав і законних інтересів держави та інших суб'єктів зовнішньоекономічної та господарчої діяльності України

- Захист прав і законних інтересів за межами України.
- Відповідні заходи України на дискримінаційні та недружні дії іноземних держав.
- Обмеження реекспорту.
- Заходи проти недобросовісної конкуренції.

Тема 3. Відповідальність та порядок розгляду суперечок зовнішньоекономічної діяльності

- Загальні основи відповідальності суб'єктів.
- Види та форми відповідальності.
- Відповідальність України як держави.
- Порядок притягнення до відповідальності.
- Санкції.
- Розгляд суперечок.

Тема 4. Загальні положення щодо режиму іноземного інвестування на території України

- Види та форми іноземних інвестицій.
- Оцінка інвестицій.
- Державні гарантії захисту іноземних інвестицій.
- Державна реєстрація та контроль за здійсненням іноземних інвестицій.

Тема 5. Створення підприємств з іноземними інвестиціями

- Організаційно-правові форми підприємств та порядок їх створення.
- Види діяльності.
- Дочірні підприємства, відділи та представництва.
- Експорт продукції.
- Оподаткування.
- Права інтелектуальної власності.
- Припинення діяльності підприємств.

Тема 6. Система валютного регулювання та валютного контролю

- Операції з валютними цінностями.
- Повноваження державних органів, функції банків та інших кредитно-фінансових організацій України в регулюванні валютних операцій.
- Права та обов'язки суб'єктів валютних відносин.
- Порядок здійснення валютного контролю.
- Відповідальність за порушення валютного законодавства.

Тема 7. Принципи організації митної справи

- Загальні принципи.
- Митний контроль.
- Переміщення та перепустка через митний кордон України товарів та інших предметів.
- Мито та митні збори.
- Перевезення, зберігання та розпорядження товарами, іншими предметами, що знаходяться під митним контролем.
- Контрабанда.
- Порушення митних правил.
- Порядок та розміри сплати митних зборів.

Тема 8. Страхування у сфері зовнішньоекономічної діяльності

- Страхування як особлива форма зовнішньоекономічних відносин.
- Основні форми страхових організацій.
- Види страхування. Суб'єкти і об'єкти страхування.
- Особливості страхування зовнішньоекономічних відносин.
- Захист від валютного та кредитного ризику під час здійснення зовнішньоекономічних контрактів.

Тема 9. Фінансування у сфері зовнішньоекономічної діяльності

- Основні форми та різновиди кредитів у міжнародній торгівлі.
- Основні умови міжнародних кредитів.
- Лізинг як форма фінансування у міжнародній торгівлі.

Тема 10. Підготовка бізнес-плану

- Цілі, завдання та критерії бізнес-плану.
- Структура та зміст бізнес-плану.

Тема 11. Спільні підприємства (СП)

- Мотиви створення СП.
- Організаційно-правове забезпечення діяльності СП.
- Аналіз стану та розвитку спільного підприємництва в Україні.

Тема 12. Планування ринкової стратегії підприємства

- Структура стратегії підприємства на зовнішньому ринку.
- Процес планування ринкової стратегії підприємства.
- Стратегічна маркетингова програма підприємства.
- Особливості росту малих, середніх і великих підприємств.

Тема 13. Організація маркетингових досліджень на зовнішньому ринку

- Сутність маркетингових досліджень.
- Об'єкти дослідження.
- Напрями досліджень.
- Спеціалізовані маркетингові фірми.

Тема 14. Цінова політика підприємства на зовнішньому ринку

- Сучасна цінова стратегія підприємства.
- Ціни зовнішньоекономічних контрактів і методики їх розрахунків.

Змістовий модуль 3. Надання навичок з організаційно-технологічного проектування зовнішньоекономічних контрактів

Теми практичні заняття

Тема 1. Зовнішньоекономічні контракти

- Контракт у зовнішньоекономічній діяльності.
- Види контрактів.
- Етапи підготовки та укладення зовнішньоекономічного контракту.
- Проведення переговорів за контрактом.
- Характеристика основних умов зовнішньоекономічного контракту.
- Структура та зразки контрактної документації.
- Довідковий матеріал для складання контракту.

Тема 2. Транспортне забезпечення зовнішньоекономічної діяльності

- Базисні умови поставки товару.
- Вибір виду транспорту.

- Морські перевезення.
- Залізничні перевезення.
- Автомобільні перевезення.
- Повітряні перевезення.
- Транспортно-експедиторські підприємства.

Тема 3. Міжнародні правила з тлумачення термінів «Інкотермс»

- Мета і сфера застосування «Інкотермс».
- Включення «Інкотермс» до договору купівлі-продажу.
- Структура «Інкотермс», «Інкотермс» 2010 та «Інкотермс» 2020.
- Термінологія «Інкотермс», «Інкотермс» 2010 та «Інкотермс» 2020.
- Вид транспортування та відповідний термін «Інкотермс» 2000.
- Особливості базисних умов поставки групи Е.
- Базисні умови поставки групи F. Стисла характеристика.
- Базисні умови поставки групи С. Стисла характеристика.
- Базисні умови поставки групи D. Стисла характеристика.

Тема 4. Основні форми розрахунків за овнішньоекономічними договорами (контрактами)

- Способи платежу (платіж готівкою, авансовий платіж, платіж у кредит).
- Засоби платежу (чек, вексель).
- Форми платежів (авансовий платіж, акредитивна форма розрахунків, інкасо, відкритий рахунок).
- Додаткові рекомендації до типових платіжних умов зовнішньоекономічних договорів (контрактів).
- Типові форми захисних застережень до зовнішньоекономічних договорів (контрактів), які передбачають розрахунки в іноземній валюті.

Тема 5. Складання зовнішньоекономічного контракту

- Видача завдання на контрольну роботу.
- Відпрацювання прикладу виконання завдання.

ВКАЗІВКИ ДО РОЗРАХУНКОВО-ГРАФІЧНОЇ РОБОТИ

на тему «Організація будівельної діяльності за участі іноземних суб'єктів господарювання»

Умови завдання

Необхідно дати вичерпну відповідь на запитання та скласти зовнішньоекономічний контракт на таких умовах:

А. Вид контракту:

- 1) контракт на імпорт будівельних матеріалів;
- 2) контракт на експорт матеріалів будівельної хімії;
- 3) контракт на імпорт виробничого устаткування, монтаж та передачу технологій;
- 4) контракт на експорт кабельно-провідникової продукції.

Б. Форма розрахунків:

- 1) акредитив (безвідкличний документарний покритий);
- 2) інкасо (документарне з банківською гарантією платежу).

В. Умови поставки товару (згідно з Інкотермс 2000):

- 1) EXW; 2) FCA; 3) FAS; 4) FOB; 5) CFR; 6) CIF; 7) CPT; 8) CIP; 9) DAF; 10) DES; 11) DEQ; 12) DDU; 13) DDP.

Загальна інформація

Під час укладання договорів купівлі/продажу товарів (надання послуг, виконання робіт) та товарообмінних договорів між українськими та іноземними суб'єктами підприємницької діяльності, незалежно від форм власності та видів діяльності, застосовується «Положення про форму зовнішньоекономічних договорів (контрактів)», яке затверджено наказом Міністерства економіки та з питань європейської інтеграції України від 6 вересня 2001 року № 201, зареєстровано в Міністерстві юстиції України 21 вересня 2001 р. за № 833/6024.

Зовнішньоекономічний договір (контракт) - матеріально оформлена угода двох або більше суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності та їх іноземних контрагентів, і спрямована на встановлення, зміну або припинення їх взаємних прав та обов'язків у зовнішньоекономічній діяльності.

Договір (контракт) укладають відповідно до Закону України "Про зовнішньоекономічну діяльність" та інших законів України з урахуванням міжнародних договорів України. Суб'єкти підприємницької діяльності під час складання тексту договору (контракту) мають право використовувати відомі міжнародні звичаї, рекомендації міжнародних органів та організацій, якщо це не заборонено прямо та у винятковій формі Законом України "Про зовнішньоекономічну діяльність" та іншими законами України.

Існує дві відмінності між зовнішньоекономічним договором (далі – контрактом) і звичайними договорами поставки товарів (купівлі-продажу), надання послуг, виконання робіт тощо:

1. Сторонами контракту є юридичні або фізичні особи, як мінімум, двох різних держав, які допускаються відповідно до їх законодавства до здійснення ЗЕД. Однак, контракт не набуде статусу міжнародного в тому випадку, якщо підприємства сторін-суб'єктів різних держав розташовані на території однієї держави. У той же час контракт буде вважатися міжнародним, якщо його укладено між суб'єктами однієї держави, підприємства яких знаходяться на території різних держав.

2. Зміст контракту регулюється не тільки внутрішнім законодавством, але

й міжнародним правом і звичаями країни-контрагента. Це означає, що контракт складають згідно із Законом України "Про зовнішньоекономічну діяльність" та іншими законами України, але разом з тим суб'єкти ЗЕД мають право під час складання тексту контракту використовувати відомі міжнародні звичаї, рекомендації міжнародних органів та організацій, прямо й у винятковій формі не заборонені законами України.

Зовнішньоекономічний договір (контракт) укладається суб'єктом зовнішньоекономічної діяльності або його представником у простій письмовій формі, якщо інше не передбачено міжнародним договором України чи законом. Повноваження представника на укладення зовнішньоекономічного договору (контракту) може впливати з доручення, статутних документів, договорів та інших підстав, які не суперечать Закону України "Про зовнішньоекономічну діяльність". Дії, які здійснюються від імені іноземного суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності суб'єктом зовнішньоекономічної діяльності України, уповноваженим на це належним чином, вважають діями цього іноземного суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності.

Договір (контракт) може бути визнано недійсним у судовому порядку, якщо він не відповідає вимогам законів України або міжнародних договорів України.

Права та обов'язки сторін зовнішньоекономічної угоди визначаються матеріальним та процесуальним правом місця її укладання, якщо сторони не погодили інше, і відображаються в умовах договору (контракту).

До умов, які мають бути передбачені в договорі (контракті), якщо сторони такого договору (контракту) не погодилися про інше щодо викладення умов договору і така домовленість не позбавляє договір предмета, об'єкта, мети та інших істотних умов, без погодження яких сторонами договір може вважатися таким, що неукладений, або його може бути визнано недійсним внаслідок недодержання форми згідно з чинним законодавством України, належать:

1.1. Назва, номер договору (контракту), дата та місце його укладання

1.2. Преамбула

У преамбулі зазначають повне найменування сторін-учасників зовнішньоекономічної операції, під якими вони офіційно зареєстровані, із зазначенням країни, скорочене визначення сторін як контрагентів ("Продавець", "Покупець", "Замовник", "Постачальник" тощо), особа, від імені якої укладається зовнішньоекономічний договір (контракт), та найменування документів, якими керуються контрагенти під час укладання договору (контракту) (установчі документи тощо).

1.3. Предмет договору (контракту)

У цьому розділі визначають, який товар (роботи, послуги) один з контрагентів зобов'язаний поставити (здійснити) іншому із зазначенням точного найменування, марки, сорту або кінцевого результату роботи, що виконується.

У разі бартерного (товарообмінного) договору (контракту) або контракту на переробку давальницької сировини визначають також точне найменування (марка, сорт) зустрічних поставок (або назва товару, що є кінцевою метою переробки давальницької сировини).

Якщо товар (робота, послуга) потребує детальнішої характеристики або номенклатура товарів (робіт, послуг) досить велика, то все це зазначають у

додатку (специфікації) який має бути невід'ємною частиною договору (контракту), про що роблять відповідну відмітку в тексті договору (контракту).

Для бартерного (товарообмінного) договору (контракту) згаданий додаток (специфікація), крім того, балансується іще за загальною вартістю експорту та імпорту товарів (робіт, послуг).

У додатку до договору (контракту) про переробку давальницької сировини зазначають відповідну технологічну схему такої переробки.

Технологічна схема переробки давальницької сировини має відображати:

- усі основні етапи переробки сировини та процес перетворення сировини в готову продукцію;
- кількісні показники сировини на кожному етапі переробки з обґрунтуванням технологічних втрат сировини;
- втрати виконавця переробки на кожному етапі переробки.

1.4. Кількість та якість товару (обсяги виконання робіт, надання послуг)

У цьому розділі визначають, залежно від номенклатури, одиницю вимірювання товару, характерну для товарів такого виду (у тоннах, кілограмах, штуках тощо), його загальна кількість та якісні характеристики.

У тексті договору (контракту) про виконання робіт (надання послуг) визначають конкретні обсяги робіт (послуг) та термін їх виконання.

1.5. Базисні умови поставки товарів (приймання-здавання виконаних робіт або послуг)

У цьому розділі зазначають вид транспорту та базисні умови поставки (відповідно до Міжнародних правил інтерпретації комерційних термінів чинної редакції – Інкотермс), які визначають обов'язки контрагентів щодо поставки товару і встановлюють момент переходу ризиків від однієї сторони до іншої, а також конкретний строк поставки товару (окремих партій товару).

У випадку укладення договору (контракту) про виконання робіт (надання послуг) у цьому розділі визначають умови та строки виконаних робіт (послуг).

1.6. Ціна та загальна вартість договору (контракту)

У цьому розділі визначають ціна одиниці вимірювання товару та загальну вартість товарів або вартість виконаних робіт (наданих послуг), що їх поставляють згідно з договором (контрактом), крім випадків, коли ціну товару розраховують за формулою, та валюту контракту. Якщо, згідно з договором, (контрактом) поставляють товари різної якості та асортименту, ціну встановлюють окремо за одиницю товару кожного сорту, марки, а окремим пунктом договору (контракту) зазначають його загальну вартість. У цьому разі цінові показники можуть бути зазначені в додатках (специфікаціях), на які роблять посилання в тексті договору (контракту).

Коли розраховують ціну договору (контракту), за формулою зазначають орієнтовну вартість договору (контракту) на дату його укладення.

У договорі (контракті) про переробку давальницької сировини, крім того, зазначають її заставну вартість, ціну та загальну вартість готової продукції, загальну вартість переробки.

У бартерному (товарообмінному) договорі (контракті) зазначають загальну вартість товарів (робіт, послуг), що їх експортують, та загальну вартість товарів (робіт, послуг), що їх імпортують за цим договором (контрактом), з обов'язковим вираженням в іноземній валюті, віднесеній Національним банком України до першої групи Класифікатора іноземних валют.

1.7. Умови платежів

У цьому розділі визначають валюту платежу, спосіб, порядок, строки фінансових розрахунків та гарантії виконання сторонами взаємних платіжних зобов'язань. Залежно від обраних сторонами умов платежу, в тексті договору (контракту) зазначають:

- умови банківського переказу до (авансового платежу) та/або після відвантаження товару або умови документарного акредитива, або інкасо (з гарантією), визначені відповідно до постанови Кабінету Міністрів України і Національного банку України від 21 червня 1995 р. № 444 "Про типові платіжні умови зовнішньоекономічних договорів (контрактів) і типові форми захисних застережень до зовнішньоекономічних договорів (контрактів), які передбачають розрахунки в іноземній валюті";
- умови за гарантією, якщо вона є або, коли вона необхідна (вид гарантії: на вимогу, умовна), умови та термін дії гарантії, можливість зміни умов договору (контракту) без зміни гарантій.

1.8. Умови приймання-здавання товару (робіт, послуг)

У цьому розділі визначають строки та місце фактичної передачі товару, перелік товаросупровідних документів.

Приймання-здавання проводять за кількістю, згідно з товаросупровідними документами, за якістю – згідно з документами, що засвідчують якість товару.

1.9. Упаковка та маркування

Цей розділ містить відомості про упаковку товару (ящики, мішки, контейнери тощо), нанесене на неї відповідне маркування (найменування продавця та покупця, номер договору (контракту), місце призначення, габарити, спеціальні умови складування і транспортування та ін.), за необхідності, також умови її повернення.

1.10. Форс-мажорні обставини

Цей розділ містить відомості про те, за яких випадків умови договору (контракту) можуть бути не виконані сторонами (стихійні лиха, воєнні дії, ембарго, втручання з боку влади та ін.). При цьому сторони звільняються від виконання зобов'язань на строк дії цих обставин або можуть відмовитися від виконання договору (контракту) частково чи в цілому без додаткової фінансової відповідальності. Строк дії форс-мажорних обставин підтверджується торговельно-промисловою палатою відповідної країни.

1.11. Санкції та рекамації

У цьому розділі встановлюють порядок застосування штрафних санкцій, відшкодування збитків та пред'явлення рекамацій у зв'язку з невиконанням або неналежним виконанням одним із контрагентів своїх зобов'язань.

При цьому мають бути чітко визначені розміри штрафних санкцій (у відсотках від вартості недопоставленого товару (робіт, послуг) або суми неоплачених коштів, строки виплати штрафів – від якого терміну вони встановлюються та протягом якого часу діють або їх граничний розмір), строки, протягом яких рекамації можуть бути заявлені, права та обов'язки сторін договору (контракту) при цьому, способи врегулювання рекамацій.

1.12. Урегулювання спорів у судовому порядку

У цьому розділі визначають умови та порядок вирішення спорів у судовому порядку щодо тлумачення, невиконання та/або неналежного виконання договору

(контракту) з визначенням назви суду або чітких критеріїв визначення суду будь-якою зі сторін залежно від предмета та характеру спору, а також погоджений сторонами вибір матеріального і процесуального права, яке буде застосовуватися цим судом, та правил процедури судового урегулювання.

1.13. Місцезнаходження (місце проживання), поштові та платіжні реквізити сторі.

Зазначають місцезнаходження (місце проживання), повні поштові та платіжні реквізити (№ рахунку, назва та місцезнаходження банку) контрагентів договору (контракту).

За домовленістю сторін у договорі (контракті) можуть визначатися додаткові умови: страхування, гарантії якості, умови залучення субвиконавців договору (контракту), агентів, перевізників, визначення норм навантаження (розвантаження), умови передачі технічної документації на товар, збереження торгових марок, порядок сплати податків, митних зборів, різного роду захисні застереження, з якого моменту договір (контракт) починає діяти, кількість підписаних примірників договору (контракту), можливість та порядок унесення змін до договору (контракту) та ін.

Перелік нормативно-правових актів України, що регулюють питання форми, порядку укладання та виконання зовнішньоторговельних договорів (контрактів):

- Цивільний кодекс України;
- Закон України "Про зовнішньоекономічну діяльність";
- Закон України "Про порядок здійснення розрахунків в іноземній валюті";
- Закон України "Про операції з давальницькою сировиною у зовнішньоекономічних відносинах";
- Закон України "Про регулювання товарообмінних (бартерних) операцій у галузі зовнішньоекономічної діяльності";
- Указ Президента України від 4 жовтня 1994 року № 566/94 "Про заходи щодо впорядкування розрахунків за договорами, що укладають суб'єкти підприємницької діяльності України";
- Закон України «Про валюту і валютні операції» від 21 червня 2018 року №2473-VIII;
- Постанова Кабінету Міністрів України і Національного банку України від 21 червня 1995 року № 444 "Про типові платіжні умови зовнішньоекономічних договорів (контрактів) і типові форми захисних застережень до зовнішньоекономічних договорів (контрактів), які передбачають розрахунки в іноземній валюті".

Варіанти завдань

№ завдання	Вид контракту	Форма розрахунків	Умови поставки товару
	А	Б	В
1	1	1	1
2	2	1	2
3	3	1	3
4	4	1	4
5	1	1	5
6	2	1	6
7	3	1	7
8	4	1	8
9	1	1	9
10	2	1	10
11	3	1	11
12	4	1	12
13	1	1	13
14	2	1	1
15	3	1	2
16	4	1	3
17	1	1	4
18	2	1	5
19	3	1	6
20	4	1	7
21	1	1	8
22	2	1	9
23	3	1	10
24	4	1	11
25	1	1	12
26	2	1	13
27	3	1	1
28	4	1	2
29	1	1	3
30	2	1	4
31	3	1	5

№ завдання	Вид контракту	Форма розрахунків	Умови поставки товару
	А	Б	В
32	4	1	6
33	1	1	7
34	2	1	8
35	3	1	9
36	1	1	11
37	2	1	12
38	3	1	13
39	4	1	1
40	1	1	2
41	2	1	3
42	3	1	4
43	4	1	5
44	1	1	6
45	2	1	7
46	3	1	8
47	4	1	9
48	1	1	10
49	2	1	11
50	3	2	12
51	4	2	13
52	1	2	1
53	2	2	2
54	3	2	3
55	4	2	4
56	1	2	5
57	2	2	6
58	3	2	7
59	4	2	8
60	1	2	9
61	2	2	10
62	3	2	11
63	4	2	12
64	1	2	13
65	2	2	1
66	3	2	2
67	4	2	3
68	1	2	4
69	2	2	5
70	3	2	6

№ завдання	Вид контракту	Форма розрахунків	Умови поставки товару
	А	Б	В
71	4	2	7
72	1	2	8
73	2	2	9
74	3	2	10
75	4	2	11
76	1	2	12
77	2	2	13
78	3	2	1
79	4	2	2
80	1	2	3
81	2	2	4
82	3	2	5
83	4	2	6
84	1	2	7
85	2	2	8
86	3	2	9
87	4	2	10
88	1	2	11
89	2	2	12
90	3	2	13
91	4	2	1
92	1	2	2
93	2	2	3
94	3	2	4
95	4	2	5
96	1	2	6
97	2	2	7
98	3	2	8
99	4	2	9
100	1	2	10

ІНКОТЕРМС

Офіційні правила тлумачення торговельних термінів Міжнародної торгової палати

(редакція 2000 року, витяг) Видання МТП № 560 Введені в дію з 01.01.2000 р.

СТРУКТУРА ІНКОТЕРМС

З метою функціональної класифікації та полегшення трактування, базисні умови контрактів поділяють на чотири групи (категорії) відповідно до змін у розподілі основних обов'язків та відповідальності між контрагентами.

Позначення комерційних термінів згідно з Інкотермс 2000

Група	Англomовне позначення	Міжнародний код	Україномовне позначення
Група Е Відправлення	Ex works (...named place)	EXW	Франко*-завод (або «На заводі») (. . . назва місця)
Група F Основне перевезення не сплачено	Free carrier (...named place)	FCA	Франко-перевізник (... назва місця)
	Free alongside (...named port of shipment)	FAS	Франко вздовж борту судна (... назва порту доставки)
	Free on Board (...named port of shipment)	FOB	Франко-борт (...назва порту відвантаження)
Група C Основне перевезення сплачено	Cost and Freight (...named port of shipment)	CFR	Вартість і фрахт (...назва порту призначення)
	Cost, Insurance and Freight (...named port of shipment)	CIF	Вартість, страхування і фрахт (... назва порту призначення)
	Carriage Paid to (...named place of destination)	CPT	Перевезення сплачено до (... назва місця призначення)
	Carriage, Insurance and Paid to (...named place of destination)	CIP	Перевезення і страхування оплачені до (... назва місця призначення)
	Delivered At Frontier (...named place)	DAF	Поставка до кордону (. . . назва місця поставки)

Група	Англomовне позначення	Міжнародний код	Україномовне позначення
Група D Прибуття	Delivered Ex Ship (...named port of shipment)	DES	Поставка з судна (або Доставлено франко-струп судно) (... назва порту призначення)
	Delivered Ex Qualy (duty paid) (...named port of shipment)	DEQ	Поставка з пристані (або Доставлено франко-набережна) (... назва порту призначення)
	Delivered Duty Unpaid (...named port of shipment)	DDU	Поставка без оплати мита (... назва місця призначення)
	Delivered Duty Paid (...named port of shipment)	DDP	Поставка з оплатою мита (... назва місця призначення)

Зазначені групи розміщено за принципом зростання зобов'язань продавця. Ці зобов'язання мінімальні у групі «Е», до якої відносять тільки правило EX Works. Змістом угод такого типу є передання продавцем товару покупцеві на власній території, наприклад, у заводському складському приміщенні. Інакше кажучи, йдеться про угоду з мінімальною контрактною ціною, оскільки продавець, відповідно до передбачених угодою правил, навіть не зобов'язаний завантажувати товар, якщо інше не передбачено конкретною угодою (в реальному житті участь продавця, згідно з додатковими домовленостями, у завантаженні товару на транспортний засіб, наданий покупцем, є поширеною практикою).

1. EXW Франко-завод (місце зазначено)

"Франко-завод" означає, що зобов'язання продавця щодо поставки вважається виконаним після того, як він надав покупцеві товар на своєму підприємстві (тобто на заводі, фабриці, складі і т. д.). Зокрема, продавець не відповідає за вантаження товарів на надані покупцем транспортні засоби або за очистку товарів від мита на експорт (якщо не домовлено про інше). Покупець несе всі витрати і ризики у зв'язку з перевезенням товарів з підприємств продавця до місця призначення. Таким чином, це правило передбачає мінімальні зобов'язання для продавця. Його не слід використовувати, якщо покупець не може прямо або опосередковано виконати експортні формальності. За таких обставин слід використовувати термін FCA.

2. FCA Франко-перевізник (місце зазначено)

"Франко-перевізник" означає, що зобов'язання продавця щодо поставки вважають виконаними після передачі товару, очищеного від мита на експорт, під відповідальність перевізника, названого покупцем, у погодженому місці або пункті. Якщо покупець не вказав точного пункту, то продавець може вибирати у межах домовленого місця або зони пункт, де перевізник візьме товар під свою

відповідальність. Якщо, згідно з торговим звичаєм, потрібна допомога продавця щодо укладення договору з перевізником (наприклад, у випадку використання залізничного або повітряного транспорту), то продавець може діяти на ризик і за рахунок покупця.

Під перевізником розуміють будь-яку особу, яка за договором перевезення зобов'язується виконати або забезпечити виконання перевезення залізницею чи автомобільним шляхом, морем, повітрям, внутрішніми (судноплавними) шляхами, або сполучаючи ці способи. Якщо покупець дає вказівку продавцеві поставити вантаж якійсь особі, наприклад, експедиційному агентству, яке не є перевізником, то продавець вважають таким, що виконав своє зобов'язання з поставки товару з моменту, коли він опиниться на зберіганні в цієї особи.

"Місце навантаження (розвантаження)" означає залізничну станцію, товарну станцію, контейнерний термінал або двір, багатоцільовий вантажний термінал або будь-який інший приймальний пункт.

"Контейнер" – це будь-яке устаткування, використовуване для об'єднання вантажу, наприклад, усі типи контейнерів й(або) баржі, незалежно від того, ухвалені вони МОС (Міжнародною організацією зі стандартизації) чи ні, трейлери, кузови, устаткування типу "ро-ро", рефрижератори, і ця умова стосується усіх видів транспорту.

3. FAS Франко вздовж борту судна (порт доставки зазначений)

"Франко вздовж борту судна" означає, що продавець вважається виконавшим свої обов'язки з поставки, коли товар розміщено вздовж борту судна на набережній або на ліхтерах в узгодженому пункті відвантаження. З цього моменту всі витрати і ризики загибелі або пошкодження товару має нести покупець.

Термін FAS означає те, що покупець має очистити товар від мита для його експорту. Цю умову не слід використовувати у тому випадку, якщо покупець не може прямо чи опосередковано виконати експортні формальності.

4. FOB ФРАНКО-БОРТ (порт відвантаження зазначено)

"Франко-борт" означає, що зобов'язання щодо поставки вважають виконаними після того, як товар передано через поручні судна у погодженому порту відвантаження. Це означає, що покупець повинен нести всі витрати і ризики загибелі або пошкодження товару від цього моменту.

Умова FOB потребує, щоб продавець здійснив очистку товару від мита на експорт.

У тих випадках, коли борт судна не слугує практичній меті, наприклад, у випадку перевезення типу "ро-ро" або в контейнерах, прийнятнішим є термін FCA.

5. CFR ВАРТІСТЬ І ФРАХТ (порт призначення зазначено)

"Вартість і фрахт" означає, що продавець зобов'язаний сплатити витрати і фрахт, необхідні для поставки товару в погоджений порт призначення, однак ризик загибелі або пошкодження товару, а також ризик будь-якого збільшення витрат, викликаних подіями, що відбулися після поставки товару на борт судна, переходить з продавця на покупця у момент переходу товару через поручні судна в порту відвантаження.

Термін CFP означає те, що продавець має здійснити очистку товару від мита на експорт.

У тих випадках, коли борт судна не слугує практичній меті, наприклад, у випадку перевезення типу "ро-ро" або в контейнерах, прийнятнішим є термін СРТ.

6. CIF ВАРТІСТЬ, СТРАХУВАННЯ І ФРАХТ (..порт призначення зазначено)

"Вартість, страхування і фрахт" означає, що продавець має такі ж зобов'язання, як у випадку СFP, але з тим додатком, що він повинен забезпечити морське страхування для усунення ризиків загибелі або пошкодження товару під час перевезення. Продавець укладає договір страхування і сплачує страховий внесок.

Покупець повинен мати на увазі, що згідно з умовою CIF продавець повинен лише одержати страховку на мінімальне покриття.

За умовою CIF продавець має здійснити очистку товару від мита на експорт.

У тих випадках, коли борт судна не слугує практичній меті (наприклад, під час перевезення типу "ро-ро" або в контейнерах), прийнятнішим є термін СІР.

7. СРТ ПЕРЕВЕЗЕННЯ ОПЛАЧЕНО ДО (...місце призначення зазначено)

"Перевезення оплачено до..." означає, що продавець оплачує фрахт за перевезення товару до погодженого місця призначення. Ризик загибелі або пошкодження товару, а також будь-які додаткові витрати, до яких призвели події, що відбулися після поставки товару перевізнику, переходить від продавця до покупця після поставки товару на зберігання перевізнику.

"Перевізник" означає будь-яку особу, яка згідно з договором перевезення бере на себе зобов'язання виконати перевезення залізницею або автомобільним шляхом, морем, повітрям, внутрішнім водним або сполучаючи ці види перевезення. Якщо для перевезення до погодженого місця призначення використовують інші перевізники, то ризики переходять під час поставки товару до першого перевізника. Умова СРТ потребує, щоб продавець здійснив очистку від мита на експорт.

8. СІР ПЕРЕВЕЗЕННЯ І СТРАХУВАННЯ ОПЛАЧЕНО ДО (...місце призначення зазначено)

"Перевезення і страхування оплачені до..." означає, що продавець має ті ж зобов'язання, як у випадку умови СРТ, але додатково він повинен забезпечити страхування вантажу для усунення ризиків покупця у зв'язку із загибеллю або пошкодженням товару під час перевезення. Продавець укладає договір страхування і сплачує страховий внесок. Покупець повинен мати на увазі, що відповідно до умови СІР продавець повинен отримати страховку тільки на мінімальне покриття.

Термін СІР означає, що продавець має здійснити очистку товарів від мита на експорт.

9. DAF ПОСТАВКА ДО КОРДОНУ (...місце зазначено)

"Поставка до кордону" означає, що обов'язки продавця вважаються виконаними у момент прибуття товару, очищеного від мита на експорт, у зазначений пункт і місце на кордоні, однак до вступу на "митний кордон" країни, зазначеної в договорі. Термін "кордон" можна використовувати для будь-якого кордону, включаючи країни експорту. Тому надзвичайно важливо, щоб розглядуваний кордон був точно визначений шляхом зазначення в терміні пункту і місця.

10. DES ДОСТАВЛЕНО ФРАНКО-СТРОПСУДНО

(...порт призначення зазначено)

"Франко-строп судно" означає, що зобов'язання продавця з поставки вважається виконаним після того, як товар наданий покупцю на борту судна не очищеним від мита на імпорт у погодженому порту призначення. Продавець має нести всі витрати і ризики, пов'язані з доставкою товару в погоджений порт призначення.

11. DEQ ДОСТАВЛЕНО ФРАНКО-НАБЕРЕЖНА (МИТО СПЛАЧЕНО)

(порт призначення зазначено)

"Доставлено франко-набережна (мити сплачено)" означає, зобов'язання продавця з поставки вважається виконаним після того, як він надав товар у розпорядження покупця на набережній (товарній пристані) у погодженому порту призначення й очищеним від мита на імпорт. Продавець повинен нести всі ризики і витрати, включаючи мита, податки та інші збори з доставки туди товару.

Цю умову не слід використовувати в тому випадку, якщо продавець не може прямо або опосередковано одержати імпорتنу ліцензію.

Якщо сторони бажають, щоб покупець очистив товар від мита на імпорт і сплатив мито, то замість слів "мити сплачено" слід використовувати слова "мити не сплачено".

Якщо сторони бажають вилучити із зобов'язань продавця деякі з витрат, сплачуваних під час ввезення товару (наприклад, податок на додану вартість (VAT), то це повинно бути роз'яснено шляхом додавання слів: "доставлено франко-набережна; VAT не сплачено (... порт призначення зазначено)".

12. DDU ДОСТАВЛЕНО, МИТО НЕ СПЛАЧЕНО

(...місце призначення зазначено)

"Доставлено, мито не сплачено" означає, що зобов'язання продавця з поставки вважаються виконаними після того, як він надав товар у розпорядження покупця в погодженому місці країни імпорту. Продавець повинен нести витрати і ризики, пов'язані з поставкою туди товару (за винятком мита, податків та інших офіційних зборів, виплачуваних при ввозі), а також видатки і ризики з виконання митних формальностей. Покупець повинен оплатити будь-які додаткові витрати і нести будь-які ризики, викликані його нездатністю вчасно очистити товар від мита на імпорт.

Якщо сторони бажають, щоб продавець виконав митні формальності й поніс викликані цим витрати і ризики, то це повинно бути додатково роз'яснено.

Якщо сторони бажають включити в зобов'язання продавця деякі витрати, виплачувані під час ввезення товару (наприклад, податок на додану вартість (VAT), то це слід роз'яснити шляхом додавання слів "доставлено, мито не сплачено; VAT оплачений (...зазначено місце призначення)".

13. DDP ДОСТАВЛЕНО, МИТО СПЛАЧЕНО (...місце призначення зазначено)

"Доставлено, мито сплачено" означає, що зобов'язання продавця з поставки вважаються виконаними після того, як він надав товар у погодженому місці країни імпорту.

Продавець зобов'язаний нести ризики і витрати, включаючи мита, податки та інші збори, з поставки в це місце товару, очищеного від мита на імпорт. У той час як умова EXW означає мінімальні зобов'язання продавця, умова DDP означає максимальні зобов'язання.

Умову не слід використовувати, якщо продавець не може прямо чи опосередковано одержати імпорتنу ліцензію.

Якщо сторони бажають, щоб покупець здійснив очистку товару від мита на імпорт і сплатив мито, то слід використовувати термін 12 DDU.

Якщо сторони бажають виключити із зобов'язань продавця деякі витрати, сплачувані під час ввезення товару (наприклад, податок на додану вартість (VAT), то це повинно бути роз'яснено шляхом додавання слів: "доставлено, мито сплачено, VAT не сплачено (...зазначене місце призначення)".

ВИДИ ТРАНСПОРТУ ТА ВІДПОВІДНІ ЇМ ТЕРМІНИ ІНКОТЕРМС-2000

Будь-який вид транспорту

Група E	EXW	Франко-завод (... назва місця)
Група F	FCA	Франко-перевізник (... назва місця)
Група C	CPT	Фрахт/перевезення оплачено до (... назва місця призначення)
	CIP	Фрахт/перевезення та страхування оплачено до (... назва місця призначення)
Група D	DAF	Поставка до кордону (... назва місця поставки)
	DDU	Поставка без сплати мита (... назва місця призначення)
	DDP	Поставка зі сплатою мита (... назва місця призначення)

Виключно морський і внутрішній водний транспорт

Група F	FAS	Франко вздовж борту судна (... назва порту відвантаження)
	FOB	Франко-борт (... назва порту відвантаження)
Група C	CFR	Вартість і фрахт (... назва порту призначення)
	CIF	Вартість, страхування та фрахт (... назва порту призначення)
Група D	DES	Поставка з судна (... назва порту призначення)
	DEQ	Поставка з причалу (... назва порту призначення)

Постанова КМУ і НБУ від 21 червня 1995 року № 444
"Про типові платіжні умови зовнішньоекономічних договорів (контрактів) і типові форми захисних застережень до зовнішньоекономічних договорів (контрактів), які передбачають розрахунки в іноземній валюті".
(Витяг)

На виконання Указу Президента України від 4 жовтня 1994 р. № 566 "Про заходи щодо впорядкування розрахунків за договорами, що укладають суб'єкти підприємницької діяльності України" Кабінет Міністрів України і Національний банк України **ПОСТАНОВЛЯЮТЬ**:

Рекомендувати суб'єктам підприємницької діяльності України застосовувати під час укладання зовнішньоекономічних договорів (контрактів) типові платіжні умови зовнішньоекономічних договорів (контрактів) і типові форми захисних застережень до зовнішньоекономічних договорів (контрактів), які передбачають розрахунки в іноземній валюті, згідно з додатками № 1, 2.

Додаток № 1

**Типові платіжні
умови зовнішньоекономічних договорів (контрактів)**

Експорт

**1. Поставка товарів з платежем проти поданих документів
або на умовах надання покупцеві короткотермінового
комерційного кредиту (до 1 року).**

Рекомендують такі форми розрахунків зважаючи на їх вигідність для Української Сторони:

документарний акредитив;

документарне інкасо (з гарантією).

1.1. Типові платіжні умови договору (контракту), яким передбачається розрахунок із застосуванням *документарного акредитива*:

"1. Платежі за товари, поставлені в рахунок цього Договору (контракту), мають бути здійснені у _____ (назва валюти) _____ з безвідкличного документарного

акредитива, відкритого за дорученням Покупця на користь Продавця банком - кореспондентом Уповноваженого банку і авізованого через Уповноважений банк. Якщо акредитив буде відкритий банком, який не є кореспондентом Уповноваженого банку, Покупець забезпечить підтвердження акредитива банком-кореспондентом Уповноваженого банку.

2. Акредитив, що відкривається відповідно до цього Договору (контракту), підпорядковується Уніфікованим правилам і звичаям для документарних акредитивів у редакції 1993 року, опублікованим Міжнародною торговельною палатою за № 500.

3. Акредитив має бути відкритий протягом/не пізніше _____ днів від дати повідомлення Продавцем про те, що товар підготовлено до відвантаження, терміном дії до _____, на повну суму вартості товару, що не перевищує плюс/мінус 10% (1), а також включаючи ___% річних за користування кредитом (2).

4. Якщо з вини Покупця або його банку відкриття акредитива буде затримано (3), Продавець має право відмовити у відвантаженні товару або розірвати Договір (контракт).

5. Платежі за акредитивом будуть здійснюватися в Уповноваженому банку проти подання Продавцем таких документів:

1) комерційного рахунку в примірниках;
2) повного комплекту (4) чистих бортових коносаментів, виписаних на ім'я/наказу _____, з повідомленням Одержувача, з позначкою "фрахт сплачений/фрахт сплачено наперед" (5) або "фрахт сплачують за місцем призначення" (6) плюс _____ копії (7)

або

дубліката міжнародної авіаційної, автомобільної, залізничної накладної або поштової квитанції, що містить найменування Одержувача вантажу, позначку про сплату фрахту і позначку Перевізника про відправлення вантажу;

3) страхового поліса, виписаного на ім'я/наказу _____(8);

4) інших документів (9).

Документи повинні бути подані Продавцем до Уповноваженого банку не пізніше/протягом _____днів від дати відвантаження товару (10).

6. Акредитив передбачає можливість або дозвіл часткових відвантажень/перевантажень (11).

7. Усі витрати, пов'язані з відкриттям, авізуванням, підтвердженням, продовженням терміну, зміною умов та виконанням акредитиву, сплачує Покупець.

8. Якщо умови відкритого акредитива не відповідатимуть умовам цього Договору (контракту), Покупець за свій рахунок за дорученням Продавця забезпечить внесення необхідних змін до умов акредитива".

1.2. Типові платіжні умови договору (контракту), яким передбачається розрахунок із застосуванням *документарного інкасо (з гарантією)*:

"1. Платежі за товари, поставлені в рахунок цього Договору (контракту), повинні бути здійснені Покупцем у _____(назва валюти проти наданих Покупцеві надісланих на інкасо через Уповноважений банк таких документів:

1) комерційного рахунку в _____ примірниках;

2) повного комплекту (13) чистих бортових коносаментів, виписаних на ім'я/наказу Уповноваженого банку або на ім'я Відвантажувача, та індосованих наказу Уповноваженого банку з повідомленням Одержувача, з позначкою "фрахт сплачено/фрахт сплачено наперед" (14) або "фрахт сплачують за місцем призначення" (15), плюс _____ копії (16),

або

дубліката міжнародної авіаційної, автомобільної, залізничної накладної чи поштової квитанції, що містить найменування Одержувача вантажу, позначку про сплату фрахту і позначку Перевізника про відправлення вантажу;

3) страхового поліса, виписаного на ім'я/наказу _____(17);

4) інших документів (18).

Розрахунки за інкасо здійснюють у порядку, передбаченому Уніфікованими правилами з інкасо в редакції 1978 року, опублікованими Міжнародною торговельною палатою за № 322.

2. Сума платежу має бути переказана Покупцем відповідно до платіжних інструкцій, викладених в інкасовому дорученні.

3. Усі банківські витрати, пов'язані з виставленням та сплатою інкасо, сплачуються Покупцем.

4. У разі затримки платежу за інкасо з боку Покупця він сплачує Продавцеві проценти за кожний день затримки за ставкою _____%.

2. Надання послуг (з платежем проти подання документів).

Рекомендують такі форми розрахунків, зважаючи на їх вигідність для Української Сторони:

документарний акредитив;

документарне інкасо (з гарантією).

Рекомендують тексти платіжних умов договорів (контрактів), аналогічні наведеним вище, за винятком того, що у переліку документів, які мають бути подані для здійснення платежу під час застосування документарного акредитива та документарного інкасо, зазначається комерційний рахунок з відповідною кількістю примірників і у разі потреби документ(и), що підтверджує(ють) надання послуг.

Імпорт

1. Купівля товарів з платежем проти одержання документів або (в окремих випадках) на умовах надання Покупцеві короткотермінового комерційного кредиту до 1 року.

Рекомендуються такі форми розрахунків зважаючи на їх вигідність для Української Сторони:

документарне інкасо;

документарний акредитив.

1.1. Типові платіжні умови договору (контракту), яким передбачається розрахунок із застосуванням *документарного інкасо*.

"1. Платежі за товари, поставлені у рахунок цього Договору (контракту), мають бути здійснені Покупцем у _____ (назва валюти) _____ протягом _____ днів після одержання Уповноваженим банком інкасового доручення з доданням таких документів:

1) комерційного рахунку в _____ примірниках;

2) повного комплекту (50) чистих бортових коносаментів, виписаних на ім'я Покупця, з позначкою "фрахт сплачується за місцем призначення" (51), плюс _____ копії (52),

або

дубліката міжнародної авіаційної, автомобільної, залізничної накладної (інвойсу) чи поштової квитанції, що містить найменування Одержувача вантажу, позначку про сплату фрахту і позначку Перевізника про відправлення вантажу;

3) страхового поліса, виписаного на ім'я/наказу _____ (53);

4) інших документів (54).

2. Сума платежу має бути переказана Покупцем через Уповноважений банк відповідно до платіжних інструкцій, викладених в інкасовому дорученні.

Розрахунки за інкасо здійснюються в порядку, передбаченому Уніфікованими правилами з інкасо у редакції 1978 року, опублікованими Міжнародною торговельною палатою за № 322.

3. Продавець доручить банку, який виставляє документи на інкасо, внести до інкасового доручення положення про те, що Покупець має право утримати із суми платежу за інкасо суми конвенційного штрафу та страхування, а також інші суми, передбачені Договором (контрактом).

4. Усі банківські витрати на території Покупця сплачуються Покупцем. Усі банківські витрати поза територією Покупця сплачуються Продавцем.

Витрати, пов'язані з переказом платежів, сплачуються відповідно до умов Договору (контракту)".

Примітки:

1. Під час укладання договору (контракту) потрібно добиватися здійснення розрахунків у формі інкасо з платежем у конкретний термін (із зазначенням фіксованої кількості днів) після одержання документів Уповноваженим банком;

2. Якщо предметом імпорту є товар, остаточний розрахунок за який здійснюється після його прибуття/перевірки в порту призначення, остаточні розрахунки доцільно здійснювати банківським переказом, а коли це неможливо - шляхом виставлення Продавцем на інкасо суми остаточного платежу.

сума остаточного платежу сплачується, як правило, після закінчення 180 днів від дати прибуття судна до українського порту призначення (якщо це морські відвантаження), а у разі відвантаження іншими видами транспорту – з моменту перетину товаром кордону України або в інші терміни, вигідні для українського Покупця.

3. Під час поставок машин та устаткування необхідно передбачати сплату тільки за комплектну поставку.

4. Необхідно вимагати сплати Продавцем усіх банківських витрат, включаючи витрати на території Покупця.

1.2. Типові платіжні умови договору (контракту), яким передбачається розрахунок із застосуванням *документарного акредитива*:

"1. Платежі за товари, поставлені в рахунок цього Договору (контракту), мають бути здійснені у_(назва валюти)_ з безвідкличного документарного акредитива, відкритого Уповноваженим банком за дорученням Покупця на користь Продавця та авізованого банком за вибором Уповноваженого банку (55).

Примітка. За контрактами на суму більш як___, найменування авізуючого банку має бути в обов'язковому порядку узгоджене з Уповноваженим банком.

2. Акредитив, що відкривається відповідно до цього Договору (контракту), підпорядковується Уніфікованим правилам і звичаям для документарних акредитивів у редакції 1993 року, опублікованим Міжнародною торговельною палатою за № 500.

3. Акредитив має бути відкритий протягом___ днів (56) терміном дії___ днів на суму вартості товару, що підлягає поставці.

4. Платежі за акредитивом будуть здійснюватися Уповноваженим банком проти надання Продавцем таких документів:

1) комерційного рахунку у примірниках;

2) повного комплекту (57) чистих бортових коносаментів, виписаних на ім'я/наказу___, з повідомленням___, з позначкою "фрахт сплачується за місцем призначення" (58), плюс_____копії (59)

або

дубліката міжнародної авіаційної, автомобільної, залізничної накладної чи поштової квитанції, що містить найменування Одержувача вантажу, позначку про сплату фрахту або позначку Перевізника про відправлення вантажу;

3) страхового поліса, виписаного на ім'я/наказу___(60);

4) інших документів (61).

5. Акредитив повинен передбачати можливість або дозвіл часткових відвантажень/перевантажень (62).

6. Усі банківські витрати на території Покупця сплачуються Покупцем. Усі банківські витрати поза територією Покупця сплачуються Продавцем (63).

7. У разі порушення Продавцем термінів поставок та інших умов Договору (контракту), всі витрати, пов'язані з продовженням та зміною акредитива, відшкодовуються за рахунок Продавця".

Примітки:

1. Під час укладання договору (контракту) Покупець не повинен допускати включення до договору (контракту) умови про підтвердження закордонним банком акредитива, що відкривається Уповноваженим банком.

У разі одержання від Продавця інформації про необхідність підтвердження закордонним банком акредитива, відкритого Уповноваженим банком, відповідно до діючих у країні Продавця правил та специфіки товару, Покупець повинен запитати дозволу на це в Уповноваженого банку.

2. У розрахунках за українським імпортом у більшості випадків застосовуються акредитиви з платежем на пред'явлення (at sight).

3. Якщо предметом імпорту є товар, остаточний розрахунок за який здійснюється після прибуття/перевірки в порту призначення, доцільно, щоб акредитив був відкритий тільки на суму платежу, що здійснюється проти документів на відвантаження, а остаточні розрахунки здійснювалися банківськими переказами після кількісного та якісного прийому товару, передбаченого контрактом.

2. Надання послуг (з платежем проти одержання документів).

Рекомендують такі форми розрахунків, зважаючи на їх вигідність для Української Сторони:

документарне інкасо;

переказ;

документарний акредитив.

Рекомендуються тексти платіжних умов договорів (контрактів), аналогічні наведеним вище, за винятком того, що у переліку документів, які мають бути надані для здійснення платежу у разі застосування документарного інкасо і документарного акредитива, зазначаються комерційний рахунок та документ, що підтверджує надання послуг.

Додаткові рекомендації до типових платіжних умов зовнішньоекономічних договорів (контрактів):

2. Якщо в договорі (контракті) валюта ціни не буде відповідати валюті платежу, у платіжних умовах договору (контракту) додатково зазначається курс перерахунку валюти ціни у валюту платежу.

Найбільш прийнятними умовами перерахунків як за експортом, так і за імпортом є такі:

"Платіж має здійснюватись у (назва валюти платежу) за середнім курсом на день, що передує дню платежу на _____ валютному ринку" (74).

У розрахунках за експортом із застосуванням акредитивів, коли відомо, що банк, який відкриває акредитив, має рахунок в Уповноваженому банку, перерахунок може здійснюватися за курсом на день платежу.

Якщо ціна товару зазначена у гривні, закордонному контрагенту може бути запропоновано здійснення платежу за контрактом за курсом Національного банку України на день платежу.

4. Під час укладання договорів (контрактів) на експорт та імпорт з організаціями та фірмами, що перебувають у містах (країнах) місцезнаходження українських банківських установ за кордоном (перелік таких установ публікується

Уповноваженим банком), необхідно передбачати проведення розрахунків через ці банки, зазначаючи їх як:

банки, що авізують акредитиви, відкриті Уповноваженим банком;

банки, що виставляють інкасо на Уповноважений банк за імпортом;

банки, на які Уповноважений банк виставляє інкасо за експортом;

банки, через які виконуються платежі під час здійснення банківських переказів.

Посилання на українські банківські установи за кордоном як на банки, що

відкривають акредитиви на користь українських експортерів, або як на банки – гаранті платежів за українським експортом недоцільне.

8. Під час використання у розрахунках за експортом та імпортом документарних акредитивів, залежно від умов договорів (контрактів) можуть застосовуватися різні види акредитивів, наприклад, револьверні, трансферабельні та ін. Особливості застосування таких акредитивів передбачаються чинним законодавством. У разі пропонування іноземним партнером виду акредитива, не передбаченого чинним законодавством, додаткова інформація може бути одержана в Уповноваженому банку.

(1) Зазначається, як правило, під час поставок наливних, сипучих чи навалочних вантажів.

(2) Зазначається у разі надання Покупцеві короткотермінового комерційного кредиту. Порядок обчислення процентів наведено далі.

(3) Може бути зазначено, на який саме термін.

(4) Або -/- оригіналів.

(5) Під час відвантаження на умовах СІФ, КАФ.

(6) Під час відвантаження на умовах ФОБ.

(7) Зазначається у разі потреби.

(8) Під час відвантаження на умовах СІФ.

(9) Зазначається перелік необхідних сертифікатів: кількості, якості, походження тощо; пакувальних листів, специфікацій тощо.

(10) Не більш як 21 день.

(11) Зазначається у разі потреби.

(13) Або -/- оригіналів.

(14) Під час відвантаження на умовах СІФ, КАФ.

(15) Під час відвантаження на умовах ФОБ.

(16) Зазначається у разі потреби.

(17) Під час відвантаження на умовах СІФ.

(18) Зазначається перелік необхідних сертифікатів: кількості, якості, походження тощо; пакувальних листів, специфікацій тощо.

(50) Або -/- оригіналів.

(51) Під час відвантаження на умовах ФОБ.

(52) Зазначається у разі потреби.

(53) Під час відвантаження на умовах СІФ.

(54) Зазначається перелік необхідних сертифікатів: кількості, якості, походження тощо; пакувальних листів, специфікацій тощо.

(55) У разі якщо Продавець не згоден надати право вибору авізуючого банку Уповноваженому банку, вибір банку слід узгоджувати під час укладання договору (контракту) у кожному окремому випадку з Уповноваженим банком, а за неможливості такого узгодження – скористатися банками, зазначеними в Переліку банків-кореспондентів Уповноваженого банку і рекомендованими для здійснення розрахунків.

(56) Від дати підписання договору (контракту).

- (57) Або -/- оригіналів.
- (58) Під час відвантаження на умовах FOB.
- (59) Зазначається у разі потреби.
- (60) Під час відвантаження на умовах CIF.
- (61) Зазначається перелік необхідних сертифікатів: кількості, якості, походження тощо; пакувальних листів, специфікацій тощо.
- (62) Зазначається у разі потреби.
- (63) Коли Продавець погоджується сплачувати комісійні та оплатити витрати лише на території своєї країни, можлива сума витрат, яка збирається Уповноваженим банком, може бути включеною до ціни товару.
- (74) За експортом доцільно зазначати ринок країни валюти платежу, за імпортом – ринок країни валюти ціни.

Додаток № 2

ТИПОВІ ФОРМИ

захисних застережень до зовнішньоекономічних договорів (контрактів), які передбачають розрахунки в іноземній валюті.

Валютно-цінові застереження

Коли валюта ціни і валюта розрахунку різні.

Валюта розрахунку (назва валюти) визначена виходячи зі співвідношення валютного курсу на день підписання договору (контракту) і становить ..X.. одиниць валюти ціни договору (контракту) (назва валюти). Якщо на день розрахунку валютний курс зміниться більш як на .. +/- Y.., суму платежу буде відповідно змінено у співвідношенні ..X.. .

Валюта розрахунку (назва валюти) визначена виходячи зі співвідношення валютного курсу на день підписання договору (контракту) і становить ..X.. одиниць валюти ціни договору (контракту) (назва валюти). Якщо на день розрахунку валютний курс зміниться, суму платежу буде відповідно змінено у співвідношенні ..X.. .

У разі коли валюта ціни і валюта розрахунку збігаються, але ціна товару залежить від курсу іншої валюти.

Сума даного договору (контракту) становить ..X.. одиниць .. **зазначеної валюти** .. . Якщо у день, що передує дню платежу, курс .. **зазначеної валюти** .. стосовно до .. **зазначеної іншої валюти** .. зміниться порівняно з курсом .. **зазначеної валюти** .. стосовно до .. **зазначеної іншої валюти** .. на день, який передує дню підписання договору (контракту), що становить Y .. **зазначеної валюти** .. за одиницю .. **зазначеної іншої валюти** .., зміниться і сума даного договору (контракту) у відповідній пропорції.

Антидемпінгові застереження

Покупець бере на себе повну відповідальність за додержання антидемпінгових норм, правил і процедур на своєму національному ринку та ринках подальшої реалізації предмета договору (контракту), зобов'язується не здійснювати операції на цих ринках за цінами, які є демпінговими згідно із законодавством та міжнародними договорами відповідної держави, і бути єдиним відповідачем з усіх можливих антидемпінгових позовів і претензій та сплатити у повному обсязі мито, збори та інші стягнення, що накладаються на товар, який є предметом цього договору (контракту), згідно з антидемпінговим законодавством країни ввезення.

Застереження про конфіденційність

Сторони погодилися, що текст договору (контракту), будь-які матеріали, інформація та відомості, які стосуються договору (контракту), є конфіденційними і не можуть передаватися третім особам без попередньої письмової згоди іншої Сторони договору (контракту), крім випадків, коли таке передавання пов'язане з одержанням офіційних дозволів, документів для виконання договору (контракту) або сплати податків, інших обов'язкових платежів, а також у випадках, передбачених чинним законодавством, яке регулює зобов'язання Сторін договору (контракту).

Форс-мажорні застереження

Сторони погодилися, що в разі виникнення форс-мажорних обставин (дії нездоланної сили, яка не залежить від волі Сторін), а саме: війни, воєнних дій, блокади, ембарго, інших міжнародних санкцій, валютних обмежень, інших дій держав, які унеможливають виконання Сторонами своїх зобов'язань, пожеж, повеней, іншого стихійного лиха чи сезонних природних явищ, зокрема таких як замерзання моря, проток, портів тощо, закриття шляхів, проток, каналів, перевалів, Сторони звільняються від виконання своїх зобов'язань на час дії зазначених обставин. У разі, коли дія зазначених обставин триває більш як ____днів, кожна із Сторін має право на розірвання договору (контракту) і не несе відповідальності за таке розірвання за умови, що вона повідомить про це іншу Сторону не пізніше як за ____днів до розірвання. Достатнім доказом дії форс-мажорних обставин є документ, виданий _____ (назва організації).

Виникнення зазначених обставин не є підставою для відмови Покупця від плати за товари (роботи, послуги), поставлені до їх виникнення.

Застереження про реекспорт

Сторони погодилися, що Покупець не буде здійснювати реекспорт товару, який є предметом цього договору (контракту), на ринки _____ без попередньої письмової згоди Продавця.

Застереження на випадок ненадходження коштів за експорт

У разі несвоєчасного надходження виручки за експортну продукцію Покупець сплачує Продавцеві пеню у розмірі ..Х.. від простроченої суми платежу за кожний день прострочення.

Застереження на випадок ненадходження продукції

за імпортом в обумовлені договором (контрактом) терміни

У разі ненадходження продукції за імпортом у терміни, які обумовлені договором (контрактом), Продавець сплачує Покупцеві ..Х.. відсотків від суми непоставленої продукції за кожний день прострочення.

Застереження про відповідальність

Сторони погодилися, що вони самостійно та безпосередньо несуть відповідальність за виконання цього контракту, а також що будь-яка претензія, позов чи інша правова вимога не можуть бути пред'явлені до держави Україна та (найменування держави іноземної сторони) чи до окремих їх органів за невиконання чи неналежне виконання цього контракту.

ПРИКЛАД ВИКОНАННЯ ЗАВДАННЯ

Розглянемо приклад складання зовнішньоекономічного контракту за варіантом №90: **А = 3** (контракт на імпорт виробничого устаткування, монтаж та передачу технологій); **Б = 2** (форма розрахунків: інкасо (документарне з банківською гарантією платежу); **В = 13** (умови поставки товару (згідно з Інкотермс 2000): DDP).

Контракт № 89661

м. Київ, Україна

27.02.2024

Компанія «Liebherr-International AG» (м. Биберах-ан-дер-Рис, Німеччина), в особі директора Alfred Bauman, який діє на підставі Статуту (далі — Продавець), з однієї сторони, та ТОВ «Kyivstroy-2000» (м.Київ, Україна) в особі Генерального директора Бобренко А. М, який діє на підставі Статуту (далі — Покупець), та головного бухгалтера Коркішко О. С, що діє на підставі доручення №322/11 від 20.01.2024 р., з другої сторони, а спільно — Сторони, а окремо — Сторона, уклали даний Контракт № 89661 від 27 лютого 2024 року (далі — Контракт) про наступне:

1. Предмет контракту

1.1. Продавець приймає на себе зобов'язання виконати комплектну поставку будівельного мобільного телескопічного крану Liebherr LR 853HD (далі — товар) у власність Покупця згідно календарного плану (Додаток 1) в морський торговий порт м.Одеса, Україна і перевезення його на будівельний майданчик в м.Київ, Україна, а Покупець зобов'язується прийняти та оплатити його в порядку та на умовах, визначених даним Контрактом на умовах DDP (Incoterms 2000).

1.2. Продавець приймає на себе зобов'язання провести роботи по монтажу будівельного мобільного телескопічного крану і передачі технології подальшого використання (далі — монтажні роботи) згідно календарного плану (Додаток 1) на визначеному будівельному майданчику (м. Київ), а Покупець зобов'язується створити Продавцю необхідні умови для виконання монтажних робіт, прийняти та оплатити їх у порядку та на умовах, визначених даним Контрактом на умовах DDP (Incoterms 2000).

2. Ціна товару та монтажних робіт

Ціна товару та монтажних робіт визначена у специфікації (Додаток 2), яка підписується Сторонами і є невід'ємною частиною даного Контракту.

Ціна товару становить 335 000 (триста тридцять п'ять тисяч) євро.

3. Строк та умови поставки товару

3.1. Поставка Продавцем товару здійснюється на умовах DDP (Incoterms 2000) — торговий морський порт м. Одеса, Україна і далі визначений будівельний майданчик в м.Київ, Україна.

3.2. Строк поставки Продавцем товару — протягом 14 (чотирнадцяти) календарних днів з моменту відкриття інкасо на умовах пункту 9 даного Контракту.

3.3. Продавець зобов'язаний проінформувати Покупця по електронній пошті за 5 днів до відправки товару про такі деталі:

- найменування вантажу: «Мобільний телескопічний кран Liebherr LR 853HD»;
- вага і кількість вантажу: дивитись додаток 3;
- назва, порт приписки судна та його вік: «Океан», Одеський морський торговий порт, 8 років ;
- ім'я власника / назва компанії: «Liebherr-International AG»;

- порт відвантаження: Гамбурзький морський торговий порт, Німеччина;
- дата відправлення судна з порту відвантаження: 21 березня 2024;
- очікуваний час прибуття в порт розвантаження: 4 квітня 2024;

Після відправлення судна Продавець негайно повторно інформує Покупця електронною поштою про перераховані вище дані.

3.4. Право власності на товар, а також усі ризики, пов'язані з ним, переходять від Продавця до Покупця з моменту повного монтажу обладнання та перевірки справності на визначеному будівельному майданчику, м.Київ, Україна.

3.5. Товар поставляється Продавцем в експортній тарі (упаковці), яка повинна відповідати стандартам і забезпечувати його збереження в належному стані під час транспортування та зберігання. Товар повинен супроводжуватися пакувальним листом.

3.6. Продавець несе відповідальність перед Покупцем в євро за будь-які пошкодження товару під час перевезення до морського торгового порту м. Одеса, Україна.

3.7. Продавець несе відповідальність за будь-які пошкодження товару під час перевезення з морського торгового порту м. Гамбург, Німеччина до визначеного будівельного майданчика у м. Київ, Україна через морський торговий порт м. Одеса, Україна.

4. Строк та умови виконання монтажних робіт

4.1. Продавець повинен розпочати виконання монтажних робіт наступного дня з моменту поставки обладнання на визначений будівельний майданчик м. Київ, Україна.

4.2. Закінчення монтажних робіт — через 3 (три) календарних дні з моменту початку їх виконання.

5. Умови перевезення

5.1. Продавець повинен відправити товар у строк не пізніше 21.03.2024 судном, що слідує з порту відвантаження прямо в порт м. Одеса, Україна.

5.2. Судно, яке зафрахтоване Продавцем, повинно бути придатним для морських перевезень.

5.3. Судно, що знаходиться на плаву понад 20 років, вважається непридатним.

5.4. Транспорте судно повинно прибути в порт призначення у встановлені строки, відхилення від маршруту або затримки небажані.

5.5. У випадку аварії судна під час проходження маршруту Продавець повинен своєчасно повідомити Покупця про будь-який завданий товару збиток.

5.6. Продавець зобов'язує капітана судна інформувати Покупця про час одержання вантажу за 48 і 24 години до прибуття в порт призначення.

5.7. Продавець бере на себе зобов'язання забезпечити перевезення устаткування з торгового порту м. Одеса, Україна до визначеного будівельного майданчика Покупця у м. Київ, Українаі.

6. Матеріально-технічне забезпечення.

6.1. Забезпечення виконання монтажних робіт матеріалами та необхідною будівельною технікою покладається на Продавця.

6.2. Відповідальність за пошкодження (псування) будівельної техніки під час виконання монтажних робіт покладається на Продавця.

7. Упаковка та маркування

7.1. Упаковка, у якій перебуває товар, повинна відповідати встановленим міжнародним стандартам і забезпечувати, за умови належного поводження з вантажем, схоронність і збереження товару під час транспортування.

7.2. На кожне місце має бути нанесене наступне маркування англійською мовою, де вказується:

- найменування товару: "Мобільний телескопічний кран Liebherr LR 853HD";
- назва пункту призначення: Odessa commercial sea port;
- найменування Продавця: «Liebherr-International AG»;
- найменування Покупця: «Kyivstroy-2000»;
- номер місця: 233111; 233112; 233113;
- кількість одиниць товару, що приходяться на один контейнер: дивитись додаток 4;
- вага брутто: дивитись додаток 4;
- вага нетто: дивитись додаток 4.

8. Виконання монтажних робіт

8.1. Всі монтажні роботи мають виконуватися на професійному та компетентному рівні і у відповідності до вимог проектної документації.

8.2. Продавець виконує монтажні роботи за цим Контрактом власними силами.

8.3. Після завершення монтажних робіт за цим Контрактом, Продавець готує виконавчу документацію, зокрема два примірники Акту виконаних робіт.

8.4. Після прийняття Акту виконаних робіт представниками Покупця, Контракт вважається виконаним.

9. Платежі

Платіж за даним Контрактом здійснюється Покупцем у євро проти наданих Покупцеві надісланих на інкасо через Уповноважений банк таких документів:

- 1) комерційний рахунок в 3 (трьох) примірниках;
- 2) повний комплект (3 примірники) чистих бортових коносаментів, виписаних на ім'я/наказу Уповноваженого банку або на ім'я Продавця, та індосованих наказу Уповноваженого банку з повідомленням Покупця, плюс 2 (дві) копії.
- 3) копію Акту виконаних робіт;
- 4) оригінали сертифікатів походження.

Розрахунки за інкасо здійснюють у порядку, передбаченому Уніфікованими правилами з інкасо в редакції 1978 року, опублікованими Міжнародною торговельною палатою за № 322.

Інкасова операція проходить за такими етапами:

- 1) Продавець-інкасодавач «Liebherr-Internatoinal AG» передає своєму банку «Deutsche Bank AG» інкасове доручення та додані до нього товарні документи;
- 2) банк Продавця «Deutsche Bank AG», який прийняв інкасове доручення, направляє його разом з товарними документами банку-кореспонденту АТ «Укрексімбанк» в країні Покупця-імпортера;
- 3) банк-кореспондент АТ «Укрексімбанк» у країні імпортера надає товарні документи імпортеру-платнику «Kyivstroy-2000» і видає їх проти зазначеної в інкасовому дорученні суми платежу (335000 €);
- 4) отриману від Покупця-імпортера «Kyivstroy-2000» суму платежу (335000 €) банк імпортера КБ «Приват Банк» переводить на рахунок банку експортера «Deutsche Bank AG».

У платежі за процедурою інкасо беруть участь банки:

- а) банк експортера — «Deutsche Bank AG», Франкфурт-на-Майні, Німеччина;
- б) банк імпортера — КБ «Приват Банк», Київ, Україна;
- в) банк-кореспондент — АТ «Укрексімбанк», Київ, Україна;

Сума платежу має бути переказана Покупцем у повному обсязі відповідно до платіжних інструкцій, викладених в інкасовому дорученні.

Усі банківські витрати, пов'язані з виставленням та сплатою інкасо, сплачуються Покупцем.

У разі затримки платежу за інкасо з боку Покупця він сплачує Продавцю

штраф у розмірі 0,2% (дві десятих відсотка) за кожний прострочений день. При цьому загальна сума штрафу не може перевищувати 8% (вісім відсотків) загальної вартості цього Контракту.

10. Гарантії

10.1. Продавець гарантує, що якість товарів, що поставляється по цьому Контракту, буде повністю відповідати міжнародним стандартам і буде підтверджено сертифікатами виробника.

10.2. Продавець несе відповідальність за якість поставленого ним товару. Якщо якість товару не відповідатиме встановленим стандартам якості або в процесі його гарантійного строку будуть виявлені недоліки або приховані дефекти, Продавець зобов'язаний провести ремонт або заміну дефектної частини товару.

10.3. Продавець гарантує, що якість монтажних робіт, які виконується за цим Контрактом, буде цілком відповідати міжнародним стандартам.

10.4. Продавець несе відповідальність за якість виконаних ним монтажних робіт. Якщо в процесі гарантійного строку будуть виявлені недоліки або приховані дефекти через невідповідну якість виконаних монтажних робіт, Продавець зобов'язаний провести заходи щодо усунення недоліків.

11. Штрафні санкції

11.1. У випадку односторонньої відмови Покупця (Продавця) від виконання умов даного Контракту Покупець (Продавець) виплачує Продавцю (Покупцю) неустойку у розмірі 10 % (десяти відсотків) від повної вартості даного Контракту незалежно від стадії його виконання.

12. Форс-мажор

12.1. Сторони погодилися, що в разі виникнення форс-мажорних обставин (дії нездоланної сили, яка не залежить від волі Сторін), а саме: війни, воєнних дій, блокади, ембарго, інших міжнародних санкцій, валютних обмежень, інших дій держав, які унеможливають виконання Сторонами своїх зобов'язань, пожеж, повеней, Сторони звільняються від виконання своїх зобов'язань на час дії зазначених обставин. У разі коли дія зазначених обставин триває більше 30 (тридцяти) днів, кожна із Сторін має право на розірвання Контракту і не несе відповідальності за таке розірвання за умови, що вона повідомить про це іншу Сторону не пізніше, як за 7 (сім) днів до розірвання.

13. Відповідальність сторін

13.1. Відповідальність Сторін у випадках, не обумовлених даним Контрактом, обмежується відшкодуванням у повному обсязі прямих збитків за наявності провини однієї зі сторін.

13.2. Всі суперечки і розбіжності, що можуть виникнути у процесі виконання зобов'язань по даному Контракту або в зв'язку з ним і котрі неможливо врегулювати дружнім шляхом, розглядаються в Арбітражному суді при Торгово-промисловій палаті м. Києва, відповідно до чинного законодавства України.

14. Термін дії Контракту

14.1. Даний Контракт діє на період із моменту його підписання Сторонами і до моменту виконання Сторонами всіх зобов'язань по ньому.

14.2. Одностороннє розірвання Контракту не припускається, крім випадків, передбачених чинним законодавством України.

15. Заключні положення

15.1. При тлумаченні даного Контракту мають сили умови Інкотермс у редакції 2000 року.

15.2. Всі збори (включаючи комісію банків), податки і митні витрати на території України, пов'язані з виконанням даного Контракту, оплачується Продавцем і за його рахунок.

15.3. Обов'язок одержання експортних ліцензій, лежить на Продавцеві.

15.4. Можливі зміни цін на товари, пов'язані зі зміною податків і податкових мит, повинні бути узгоджені між Продавцем і Покупцем у письмовій формі.

15.5. Усі зміни або доповнення до даного Контракту вважатимуть дійсними тільки в тому випадку, якщо вони зроблені в письмовій формі і підписані уповноваженими представниками Сторін.

15.6. Непередбачені даним Контрактом інші правила взаємовідносин регулюються чинним законодавством України.

15.7. Жодна зі Сторін не має права передавати свої права і зобов'язання, передбачені даним Контрактом, за винятком законних правонаступників, третім особам без письмової згоди на те іншої Сторони.

15.8. Покупець бере на себе повну відповідальність за додержання антидемпінгових норм, правил і процедур на українському ринку, зобов'язується не здійснювати операції на ньому за цінами, які є демпінговими згідно із законодавством та міжнародними договорами України, і бути єдиним відповідачем з усіх можливих антидемпінгових позовів і претензій та сплатити у повному обсязі мито, збори та інші стягнення, що накладаються на товар, який є предметом цього Контракту, згідно з антидемпінговим законодавством України.

15.9. Сторони погодилися, що Покупець не буде здійснювати реекспорт товару, який є предметом цього Контракту, на ринки інших країн без попередньої письмової згоди Продавця.

15.10. Сторони погодилися, що текст Контракту, будь-які матеріали, інформація та відомості, які стосуються Контракту, є конфіденційними і не можуть передаватися третім особам без попередньої письмової згоди іншої Сторони Контракту, крім випадків, коли така передача пов'язана з одержанням офіційних дозволів, документів для виконання Контракту або сплати податків, інших обов'язкових платежів, а також у випадках, передбачених чинним законодавством, яке регулює зобов'язання Сторін Контракту. У випадку порушення умов конфіденційності Сторона, що порушила, виплачує іншій Стороні штраф у розмірі 5% (п'яти відсотків) від загальної вартості даного Контракту.

15.11. Даний Контракт складено українською мовою у 2 (двох) примірниках, один примірник для Продавця та один примірник для Покупця, причому обидва примірники мають однакову юридичну силу, а також переклад англійською мовою, що засвідчено відповідно до законодавства України.

16. Юридичні адреси і банківські реквізити сторін

ПРОДАВЕЦЬ: “ Liebherr-International AG ” , Memminger Strasse 120 88400 м. Биберах-ан-дер-Рис Німеччина Тел.: +49 7351 41-0. Факс.: +49 7351 41-2225.	БАНК ПРОДАВЦЯ: “ Deutsche Bank AG ” , Taunusanlage 12 60325 Франкфурт-на-Майні Німеччина Тел.: +49 69 910-00. Факс.: +49 69 910-34 225. deutsche.bank@db.com
БАНК-КОРЕСПОНДЕНТ: 03150, АТ “Укресімбанк”, вул. Антоновича, 127, м. Київ, Україна; Тел.: 0-800-50-44-50 Кореспондентський рахунок банку: № 32003102503016 у НБУ, МФО 300001.	
ПОКУПЕЦЬ: 03056, ТОВ “Kyivstroy-2000”, вул. Борщагівська, 148, м. Київ, Україна. Тел.: 044-998-98-98.	БАНК ПОКУПЦЯ: 01001, АТ КБ “Приват Банк ”, вул. Грушевського, 1д, м. Київ, Україна. Тел.: 073-716-11-31 Корп/р: № 32003102901026 у НБУ, МФО 300001.

Директор

Вауман А.Н. _____

Генеральний**Директор**Бобренко А.М.
_____**Головний Бухгалтер**Коркішко О. С.

Календарний план

Додаток 1 до Контракту № 89661 від 27 лютого 2024 року

Підписання Контракту	27.02.2024
1) Продавець-інкасодавач передає своєму банку інкасове доручення та додані до нього товарні документи; 2) банк Продавця який прийняв інкасове доручення, направляє його разом з товарними документами банку-кореспонденту в країні Покупця; 3) банк-кореспондент у країні Покупця надає товарні документи Покупцю-платнику і видає їх проти зазначеної в інкасовому дорученні суми платежу.	04.03.2024- 9.03.2024
Доставка товару до порту призначення	21.03.2024- 05.04.2024
Приймання товару Продавцем в порту	05.04.2024
Доставка товару до будівельного майданчика	05.04.2024- 09.04.2024
Монтаж баштового крану	10.04.2024- 13.04.2024
Пусконаладжувальні роботи та передача технології експлуатації	14.04.2024
Підписання акту виконаних робіт та остаточний розрахунок (отриману від Покупця суму платежу банк Покупця переводить на рахунок банку Продавця)	15.04.2024

Генеральний Директор компанії Покупця
Бобренко А. М.

Головний Бухгалтер компанії Покупця
Коркішко О. С.

Директор компанії Продавця Вауман А. Н.

Специфікація

Додаток 2 до Контракту № 89661 від 27 лютого 2024 року

№	Найменування робіт і матеріалів	Од.вим	Кількість	Вартість за од. (€)
1	Мобільний телескопічний кран Liebherr LR 853HD	шт.	1	335 000
	Загальна сума			335 000

Генеральний Директор компанії Покупця
Бобренко А. М. _____

Головний Бухгалтер компанії Покупця
Коркішко О. С. _____

Директор компанії Продавця Вауман А. Н. _____

Packing List / Пакувальний лист

Додаток 3 до Контракту № 89661 від 23 березня 2024 року

№	Name of goods / Найменування товару	x	L (m)	B (m)	H (m)	kg
1	Crawler / Гусенична ходова	2	8.049	1.336	0.969	16000
2	Base plate for counterweight / Базова плита для противаги	1	3.49	1.16	1.16	14150
3	Counterweight / Противага	6	1.13	0.63	1.245	3500
4	Fly jib / Вилітаюча стріла	1	8.459	1.29	0.912	920
5	Fly jib extension / Подовження стріли	1	6.995	0.785	0.36	300
6	Auxiliary jib / Допоміжний гусьок	1	1.766	0.679	0.409	160
7	Heavy duty jib / Потужна стріла	1	3.605	1.378	1.042	650

Генеральний Директор компанії Покупця
Бобренко А. М. _____

Головний Бухгалтер компанії Покупця
Коркішко О. С. _____

Директор компанії Продавця Вауман А. Н. _____

Додаток 4 до Контракту № 89661 від 27 лютого 2024 року
Розміщення вантажу по контейнерах:

№		Name of goods	L (m)	B (m)	H (m)	kg (netto)	kg (brutto)
222555	1st container	Crawler (x2)	8.049	1.336	0.969	32000	
		Heavy duty jib	3.605	1.378	1.042	650	
						32650	37910
222556	1nd container	Base plate for counterweight	3.49	1.16	1.16	14150	
		Counterweight (x6)	1.13	0.63	1.245	21000	
						35150	40410
222557	3rd container	Fly jib	8.459	1.29	0.912	920	
		Fly jib extension	6.995	0.785	0.36	300	
		Auxiliary jib	1.766	0.679	0.409	160	
						1380	6640

Генеральний Директор компанії Покупця
Бобренко А. М. _____

Головний Бухгалтер компанії Покупця
Коркішко О. С. _____

Директор компанії Продавця Вауман А. Н. _____

ЗАПИТАННЯ ДЛЯ ПІДГОТОВКИ ДО ЗАЛІКУ

1. Що таке аудит, валютні кошти, валютні цінності, господарська діяльність, демпінг?
2. Що таке експорт (імпорт) товарів, експорт (імпорт) капіталу, зовнішньоекономічна діяльність, зовнішньоекономічний договір (контракт)?
3. Що таке іноземна валюта, іноземні інвестиції, іноземні суб'єкти господарської діяльності?
4. Що таке квоти (контингенти) глобальні, квоти (контингенти) групові, квоти експортні (імпортні), квоти (контингенти) індивідуальні, квоти антидемпінгові, квоти компенсаційні, квоти спеціальні?
5. Що таке ліцензія антидемпінгова, ліцензія компенсаційна, ліцензія спеціальна, ліцензія відкрита (індивідуальна), ліцензія генеральна, ліцензія експортна (імпортна), ліцензія разова (індивідуальна)?
6. Що таке митне регулювання, міжнародна кооперація, момент здійснення експортного (імпортного) контракту, момент здійснення експорту (імпорту), моральна шкода, обмежувальна ділова практика?
7. Що таке переказ валютних коштів за межі України, попередні імпортні депозити, постійне місцезнаходження, постійне місце проживання?
8. Що таке представництво іноземного суб'єкта господарської діяльності, спеціальна економічна зона, спільна підприємницька (господарська) діяльність, спільні підприємства?
9. Що таке товар, товарна група, транзит товарів, упущена вигода?
10. Якими принципами керуються суб'єкти господарської діяльності України та іноземні суб'єкти господарської діяльності у процесі зовнішньоекономічної діяльності та у чому вони полягають?
11. Хто є суб'єктами зовнішньоекономічної діяльності в Україні?
12. Які є види зовнішньоекономічної діяльності, які здійснюють в Україні суб'єкти цієї діяльності?
13. Які права мають суб'єкти зовнішньоекономічної діяльності?
14. Як складаються договори (контракти) суб'єктами зовнішньоекономічної діяльності?
15. Яке право застосовується до договорів (контрактів) суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності?
16. Ким, згідно з якими принципами, з якою метою та за допомогою чого здійснюється регулювання зовнішньоекономічної діяльності в Україні?
17. Які правові режими запроваджені на території України для іноземних суб'єктів господарської діяльності?
18. Що має забезпечувати державне регулювання зовнішньоекономічної діяльності?
19. Які є органи державного регулювання зовнішньоекономічної діяльності та що входить до їх компетенції?
20. Що належить до органів місцевого управління зовнішньоекономічною діяльністю?
21. За якими принципами здійснюється оподаткування суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності України?
22. Які основні принципи митного регулювання у процесі зовнішньоекономічної діяльності?
23. Як ведуть розрахунки та кредитування суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності?
24. Ким та як здійснюється страхування зовнішньоекономічних операцій?

25. Ким та як здійснюється ліцензування і квотування експорту та імпорту?
26. Які види експорту та імпорту заборонені в Україні?
27. Який порядок встановлення і використання технічних, фармакологічних, санітарних, фітосанітарних, ветеринарних та екологічних стандартів та вимог?
28. Що належить до спеціальних імпортних процедур, які застосовуються в Україні?
29. Як здійснюється облік зовнішньоекономічних операцій, звітність та аудит суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності?
30. Які заходи може вживати Україна у відповідь на дискримінаційні та / або недружні дії інших держав, митних союзів або економічних угруповань?
31. Якими органами ухвалюється рішення про застосування Україною заходів у відповідь на дискримінаційні та / або недружні дії інших держав, митних союзів або економічних угруповань?
32. Які є законодавчо встановлені обмеження реекспорту?
33. Що розуміють під недобросовісною конкуренцією та зростаючим імпортом у процесі зовнішньоекономічної діяльності та які заходи проти них застосовують?
34. Які загальні засади відповідальності суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності та іноземних суб'єктів господарської діяльності за порушення Закону України «Про зовнішньоекономічну діяльність» або пов'язаних з ним законів України?
35. Які види та форми відповідальності можуть застосовуватися у зовнішньоекономічній діяльності?
36. Яку відповідальність Україна як держава несе за всі свої дії, що суперечать чинним законам України і спричиняють збитки (прямі, побічні), моральну шкоду суб'єктам зовнішньоекономічної діяльності та іноземним суб'єктами господарської діяльності та призводять до втрати ними вигоди?
37. Хто та за рахунок чого формує державні та місцеві валютні фонди України, офіційні валютні резерви?
38. Яку встановлено відповідальність за порушення валютного законодавства?
39. Що таке фінансово-кредитна установа (кредитно-фінансова установа), функції агента валютного контролю?
40. Що таке використання іноземної валюти як засобу платежу, переказування грошових коштів за межі України, майнові права, здійснення розрахунків через уповноважені банки, вивезення за межі України іноземної інвестиції?
41. Яка законодавчо встановлена відповідальність за порушення валютного законодавства?
42. У яких випадках відсутність індивідуальної ліцензії НБУ на право здійснення валютних операцій не тягне за собою накладення штрафу?
43. Яка законодавчо встановлена відповідальність за невиконання резидентами вимог щодо порядку та строків декларування валютних цінностей та іншого майна?
44. Який законодавчо встановлений порядок застосування санкцій за порушення валютного законодавства?
45. Що може бути підставою для застосування НБУ і його територіальними управліннями санкцій за порушення валютного законодавства?
46. Хто, залежно від суми штрафу, розглядає та ухвалює рішення про застосування санкцій за порушення валютного законодавства?
47. Що таке митна справа, митна територія, митний кордон?

48. Які основні принципи митного регулювання та який порядок опублікування і введення в дію митних правил?
49. Що таке спеціальні митні зони, спеціальні митні режими?
50. Які органи здійснюють державне регулювання митної справи?
51. С чого складається та які головні завдання митних органів?
52. Де розташовують митниці?
53. Що таке спеціалізовані організації митної системи?
54. Що таке "ввезення в Україну та вивезення з України", "транзит через територію України", "переміщення через митний кордон України", "пропуск через митний кордон України", "вільне використання"?
55. Що таке "тимчасове ввезення на митну територію України та тимчасове вивезення за межі цієї території", "митниця", "митний орган України", "декларант", "предмети", "товари"?
56. Що таке "транспортні засоби", "речі", "валюта та цінності", "предмети міжнародних іноземних організацій та представництв", "зона митного контролю", "матеріальні цінності"?
57. Як здійснюються взаємовідносини митних органів України з іншими органами та особами?
58. Які мета, форми та зони митного контролю?
59. Який період перебування товарів та інших предметів під митним контролем?
60. Що таке "валютні цінності", "валюта України", "іноземна валюта"?
61. Що таке "валютні операції", "уповноважений банк", "конвертована валюта"?
62. Хто відноситься до "резидентів", а хто – до "нерезидентів"?
63. Хто має право бути власником валютних цінностей?
64. Який статус має валюта України?
65. Який законодавчо встановлений порядок використання надходжень у іноземній валюті?
66. Які ліцензії на здійснення валютних операцій видає Національний банк України та кому?
67. Який законодавчо встановлений порядок організації торгівлі іноземною валютою?
68. Який законодавчо встановлений порядок організації розрахунків у іноземній валюті?
69. Хто та для чого встановлює валютні (обмінні) курси іноземних валют?
70. Які є законодавчо встановлені зобов'язання щодо декларування валютних цінностей та іншого майна?
71. Хто визначає порядок, види, форми і терміни подання звітності резидентами і нерезидентами про їх валютні операції?
72. Які є повноваження Національного банку України у сфері валютного регулювання?
73. Які документи необхідні для митного контролю та які права доступу мають службові особи митниці?
74. Які технічні та спеціальні засоби можуть використовуватися для здійснення митного контролю та у якому випадку цього залучаються спеціалісти і експерти організацій та установ?
75. Як проводять огляд та переогляд транспортних засобів, товарів та інших предметів?
76. Як проводять огляд та переогляд речей?
77. Як здійснюють особистий огляд?

78. Як здійснюють операції з товарами та іншими предметами, що знаходяться під митним контролем?
79. Який загальний порядок звільнення від митного контролю, а також порядок звільнення від митного огляду військових транспортних засобів та військової техніки?
80. Що таке та у яких випадках застосовуються спеціальні митні режими огляду речей?
81. З якою метою, у якому місці та протягом якого часу здійснюється митне оформлення?
82. Хто може бути присутнім під час митного оформлення та як з метою митного контролю та митного оформлення беруть проби зразки товарів та інших предметів для проведення їх дослідження?
83. Який порядок подання митним органам актів, складених підприємствами, якою мовою здійснюється митне оформлення та які обов'язки митниці щодо роз'яснення вимог митного оформлення?
84. Які транспортні засоби, товари та інші предмети підлягають декларуванню та які є форми і процедура декларування?
85. Який порядок допущення до декларування на підставі договору?
86. Які є обов'язки декларанта?
87. Які особи можуть бути уповноважені на декларування?
88. Який порядок переміщення через митний кордон України транспортних засобів?
89. Який порядок ввезення на митну територію України та вивезення за межі цієї території товарів та інших предметів, порядок транзиту через митну територію України товарів та інших предметів, порядок переміщення через митний кордон України речей?
90. Який порядок переміщення через митний кордон України валюти та цінностей, порядок переміщення через митний кордон України спадщини, порядок переміщення предметів через митний кордон України громадянами, які проїжджають транзитом через територію України?
91. Які митні пільги встановлено для дипломатичних представництв іноземних держав, для глави дипломатичного представництва іноземної держави та членів дипломатичного персоналу представництва, співробітників адміністративно-технічного персоналу дипломатичного представництва іноземної держави?
92. Який порядок поширення митних пільг, що надаються членам дипломатичного персоналу представництва іноземної держави, на співробітників адміністративно-технічного та обслуговуючого персоналу та порядок надання митних пільг консульським представництвам іноземних держав та членам їх персоналу?
93. Який порядок переміщення дипломатичної пошти та консульської валізи іноземних держав через митний кордон України?
94. Які митні пільги законодавчо встановлено для іноземних дипломатичних і консульських кур'єрів, для представників та членів делегацій іноземних держав, для міжнародних організацій представництв іноземних держав при них, а також для їх персоналу, для інших організацій та осіб?
95. З якою метою можуть пропускати через митний кордон України товари та інші предмети?
96. Які товари та інші предмети пропускають через митний кордон України для вільного використання?

97. Який порядок пропуску товарів та інших предметів з метою тимчасового ввезення або тимчасового вивезення?
98. Який порядок пропуску товарів та інших предметів з метою транзиту і порядок використання товарів та інших предметів, на які встановлено митні пільги щодо обкладення митом?
99. Які товари та інші предмети не підлягають пропуску через митний кордон України?
100. Який порядок обкладання митом та митними зборами?
101. Який порядок перевезення товарів та інших предметів між митницями?
102. Який порядок зберігання товарів та інших предметів під митним контролем?
103. Що таке склади митниць, митні ліцензійні склади?
104. Який порядок розпорядження товарами та іншими предметами, що зберігаються під митним контролем, затримані митницею або за якими не звернувся власник?
105. Що таке контрабанда, контрольовані поставки наркотичних засобів та психотропних речовин?
106. Яка законодавчо встановлена відповідальність осіб, які вчинили порушення митних правил, а саме: незупинення транспортного засобу; відправлення транспортного засобу без дозволу; причалювання до судна, що знаходиться під митним контролем; перешкоджання доступу службової особи митного органу України до предметів, що знаходяться під митним контролем?
107. Яка законодавчо встановлена відповідальність осіб, які вчинили порушення митних правил, а саме: неподання митному органу України документів, необхідних для здійснення митного контролю; недоставлення в митний орган України предметів та документів; пошкодження або втрата митного забезпечення; вантажні та інші операції, що проводяться без дозволу митного органу України?
108. Яка законодавчо встановлена відповідальність осіб, які вчинили порушення митних правил, а саме: видача предметів без дозволу митного органу України або їх втрата; порушення зобов'язання про зворотне вивезення чи зворотне ввезення; порушення зобов'язання про транзит; переміщення предметів через митний кордон України з приховуванням від митного контролю?
109. Яка законодавчо встановлена відповідальність осіб, які вчинили порушення митних правил, а саме: переміщення предметів через митний кордон України поза митним контролем; зберігання, перевезення чи придбання предметів, ввезених на митну територію України поза митним контролем або з приховуванням від такого контролю; недекларування предметів чи декларування їх не своїм найменуванням; використання предметів, щодо яких надано пільги з обкладення митом, в інших цілях без дозволу митних органів України; дії, що спричинили недобори митних платежів?
110. Яка законодавчо встановлена відповідальність митних органів України та їх службових осіб?
111. Який порядок оскарження неправомірних дій митних органів України та їх службових осіб?
112. Який законодавчо встановлений для зовнішньоекономічної діяльності порядок притягнення до відповідальності, здійснення відповідальності та звільнення від неї?
113. Які спеціальні санкції можуть бути застосовані за порушення Закону України «Про зовнішньоекономічну діяльність» або пов'язаних з ним законів

- України до суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності або іноземних суб'єктів господарської діяльності?
114. Який порядок розгляду спорів, що виникають у процесі зовнішньоекономічної діяльності?
 115. Які є повноваження Кабінету Міністрів України у сфері валютного регулювання?
 116. Що є сферою валютного контролю?
 117. Які функції державних органів і банківської системи України у сфері валютного контролю?
 118. Як здійснюється регулювання тарифних та нетарифних бар'єрів у торгівлі Світовою організацією торгівлі (ГАТТ/СОТ)?
 119. Яку роль вирає МВФ у системі валютного регулювання?
 120. Який сучасний стан економічних відносин України з державними організаціями інших країн?
 121. Яку роль відіграє Міжнародна торговельна палата (МТП) у розробці базисних умов поставки товару?
 122. Який є сучасний стан економічних відносин України з Міжнародним банком реконструкції і розвитку (МБРР)?
 123. Який сучасний стан економічних відносин України з Міжнародною фінансовою корпорацією (МФК)?
 124. Який сучасний стан економічних відносин України з Міжнародним агентством гарантій інвестицій (МАГІ)?
 125. Який сучасний стан економічних відносин України з Міжнародною асоціацією розвитку (МАР)?
 126. Який сучасний стан економічних відносин України з Європейським банком реконструкції та розвитку (ЄБРР)?
 127. У чому полягає сутність страхування як особливої форми зовнішньоекономічних відносин?
 128. Які основні форми страхових організацій?
 129. У чому відмінність страхування від кредитування?
 130. Які існують види страхування?
 131. Хто такі суб'єкти та об'єкти страхування?
 132. Які існують ризики у зовнішньоекономічній діяльності?
 133. У чому полягають особливості страхування зовнішньоекономічних відносин?
 134. Які основні принципи експортного кредитування?
 135. Які існують способи захисту від валютного ризику?
 136. Які основні форми та різновиди кредитів в міжнародній торгівлі?
 137. Які основні умови міжнародних кредитів?
 138. У чому полягає сутність лізингу як форми фінансування у міжнародній торгівлі?
 139. Які основні завдання бізнес-плану?
 140. За якою методикою розраховують орієнтовні затрати на реалізацію проекту?
 141. Які критерії розподілу обов'язків персоналу проекту?
 142. Як оцінюють конкурентоспроможність товару проекту?
 143. Як і на яких умовах укладають контракти з підприємствами за проектом?
 144. Які показники застосовують під час аналізу основного балансу?
 145. Що лежить в основі самоокупності проекту?

146. Хто має право виступати засновником підприємства з іноземними інвестиціями (спільного підприємства – СП) та в яких формах вони можуть створюватись?
147. Який режим оподаткування прибутків СП?
148. Які основні акти та процедури створення СП?
149. Яким має бути зміст засновницьких документів СП?
150. Який порядок державної реєстрації (перереєстрації) СП?
151. Що включає у себе процес розробки ринкової стратегії підприємства?
152. Які з внутрішніх чинників найбільше впливають на вибір стратегії зовнішньоекономічної діяльності підприємства?
153. Навіщо підприємствам потрібно аналізувати тенденції у розвитку світової економіки?
154. Які фактори треба врахувати підприємству, що вибрало стратегію прямих інвестицій в інші країни?
155. Як співвідносяться стратегічна маркетингова програма та загальний стратегічний план підприємства?
156. З яких блоків складається стратегічна маркетингова програма?
157. Що таке стратегічний господарський підрозділ та які можуть бути стратегії його розвитку?
158. Які можуть бути напрями розширення ділової активності підприємства?
159. Яким чином мале підприємство може співпрацювати з великими підприємствами?
160. Що мають робити середні підприємства, щоб вижити під пресом великих та малих підприємств?
161. Які чинники спонукають підприємство до організації маркетингових досліджень?
162. Якою є структура маркетингових досліджень на зовнішньому ринку?
163. З якими обмеженнями у міжнародній торгівлі може зустрітися експортер?
164. Які методи використовує дослідник зовнішнього ринку для сегментації ринку та типології покупця?
165. Які суб'єкти діють на міжнародному дослідницькому ринку?
166. Що таке «монополістичне лідерство у цінах»?
167. У чому різниця між атомістичною та монополістичною ринковими структурами?
168. Які чинники зумовлюють множинність цін світових ринків?
169. У чому суть поправкових коефіцієнтів?
170. Від чого залежать розміри відхилень внутрішніх цін від світових?
171. Як впливає монополізація ринків на процеси ціноутворення?
172. Які критерії вибору підприємством нецінової стратегії конкуренції?
173. Яка роль дискреційних витрат в утворенні «комплексної корисності» товару?
174. Як можна знизити монопольні ціни за допомогою методу «невидимих знижок»?
175. Що таке «премія за перевагу» у ціновій політиці підприємства?
176. Що визначає зміст зовнішньоекономічного контракту?
177. Яке значення у договорі купівлі-продажу має місце його виконання?
178. Які умови визначають найбільш ефективний експорт товару?
179. Що таке світові ціни?
180. Які ціни звичайно використовуються у процесі встановлення ціни товару?
181. Коли і які знижки на ціни застосовують у міжнародній комерційній практиці?

182. Які комерційні документи потрібні для реалізації зовнішньоекономічної угоди?
183. Що є причиною складення типових контрактів?
184. У чому суть вивчення кон'юнктури ринку?
185. Які методи використовуються для вивчення кон'юнктури ринку?
186. За якими принципами здійснюється вибір контрагента?
187. Які є основні види оферт?
188. Які існують особливості ведення переговорів шляхом особистих зустрічей?
189. Які існують засоби платежу?
190. У чому суть платежу готівкою?
191. Яку роль відіграє авансовий платіж?
192. В яких формах відбувається авансовий платіж?
193. Коли та у якому розмірі надається фірмовий товарний кредит та чим гарантуються платежі за ним?
194. Які засоби платежу та як використовуються у зовнішній торгівлі?
195. У чому полягає механізм здійснення банківського переказу?
196. Яка суть інкасової форми розрахунку?
197. У чому полягає відмінність між документарним та чистим інкасо?
198. Яка суть акредитивної форми розрахунку?
199. У чому полягає відмінність між покритим та непокритим, відзивним та безвідзивним акредитивами?
200. У чому полягає механізм здійснення розрахунків у формі відкритого рахунку?
201. Які чинники слід врахувати під час вибору виду транспорту?
202. Які транспортні документи потрібні для перевезення вантажів морським, залізничним, автомобільним та авіаційним транспортом?

СПИСОК ЛІТЕРАТУРИ

Основний

Електронні ресурси (режим доступу: www.liga.net)

1. *Про зовнішньоекономічну діяльність*: Закон України від 16 квітня 1991 року, №959-XII.
2. *Про операції з давальницькою сировиною у зовнішньоекономічних відносинах*: Закон України від 15 вересня 1995 року, № 327/95-ВР.
3. *Про регулювання товарообмінних (бартерних) операцій у галузі зовнішньоекономічної діяльності*: Закон України від 23 грудня 1998 року, № 351-XIV.
4. *Про інвестиційну діяльність*: Закон України від 18 вересня 1991 року, № 1560-XII.
5. *Про режим іноземного інвестування*: Закон України від 19 березня 1996 року, № 93/96-ВР.
6. *Про захист іноземних інвестицій на Україні*: Закон України від 10 вересня 1991 року, № 1540а-XII.
7. *Про господарські товариства*: Закон України від 19 вересня 1991 року, № 1576-XII.
8. *Про страхування*: Закон України від 7 березня 1996 року, № 85/96-ВР.
9. *Про внесення змін до деяких законодавчих актів України щодо скасування обов'язковості державної реєстрації іноземних інвестицій*. Закон України від 31.05.2016 №1390-VIII (дійсний з 25.06.2016).
10. *Про валюту і валютні операції*: Закон України від 21.06.2018 року №2473-VIII (введений в дію з 07.01.2019).
11. *Митний кодекс України*: Закон України від 11 липня 2002 року, № 92-IV.
12. *Про підприємництво*: Закон України від 7 лютого 1991 року, № 698-XII.
13. *Уніфікований закон про переказні векселі та прості векселі*. Запроваджено відповідно до Закону України від 6 липня 1999 року, № 826-XIV.
14. *Загальні умови укладання та виконання договорів підряду в капітальному будівництві*. Затверджено Постановою Кабінету міністрів України від 1 серпня 2005 року, № 668.
15. *Примірний договір підряду в капітальному будівництві*. Затверджено наказом Міністерства будівництва, архітектури та житлово-комунального господарства України від 27.10.2005 року, № 3.
16. *Про заходи щодо впорядкування розрахунків за договорами, що укладають суб'єкти підприємницької діяльності України*: Указ Президента України від 4 жовтня 1994 року, № 566/94.
17. *Положення про валютний контроль*. Затверджено Постановою Правління Національного банку України від 8 лютого 2000 року № 49, зареєстровано в Міністерстві юстиції України 4 квітня 2000 року за № 209/4430.
18. *Типові платіжні умови зовнішньоекономічних договорів (контрактів)*. Затверджено ПКМ та НБУ від 21 червня 1995 року, № 444.
19. *Міжнародні правила з тлумачення термінів "Інкотермс"*. Затверджено Міжнародною торговою палатою 1 січня 2000 року, № 560.

Друковані видання

20. *Зельцер Р.Я.* Організація будівництва за участі іноземних суб'єктів господарювання: конспект лекцій / Р.Я. Зельцер, Д.В. Дубінін. – 2-ге вид. перероб. та доп. – Київ : «Видавництво Людмила», 2021. – 180 с.
21. *Інституціональні та процедурні механізми системи ГАТТ/СОТ у регулюванні УЛ світової торгівлі / С.Г. Осика, О.В. Онищук, А.С. Осика та ін.* – Київ : УАЗТ, 2000. – 288 с.
22. *Циганкова Т.М.* Міжнародна торгівля: навч. посіб. /Т.М. Циганкова, Л.П. Петрашко, Т. В. Кальченко. – Київ : КНЕУ, 2001. – 488 с.
23. *Новицький В.Е.* Міжнародна економічна діяльність України. – Київ : 2003. – 332 с.
24. *С.П. Коломацька.* Зовнішньоекономічна діяльність в Україні: правове регулювання та гарантії здійснення. – Київ : Професіонал, 2004. – 288 с.
25. *Румянцев А.П.* Зовнішньоекономічна діяльність: навч. посіб. / А.П. Румянцев, Н.С. Румянцева. – 2-ге вид. перероб. та доп. – Київ : Центр учбової літератури, 2012. – 296 с.
26. *Гребельник О.П.* Основи зовнішньоекономічної діяльності. ЦУЛ. – К., 2008. – 432 с.
27. *Зовнішньоекономічна діяльність підприємств: навч. посіб. / Ю.Г. Козак та ін.* – Київ : Міносвіти України, 2006. – 751 с.
28. *Торгова П.В., Хитра О.В.* Основи зовнішньоекономічної діяльності: навч. посібник. – Львів «Новий світ 2000», 2007. – 512 с.
29. *Передірій О.С.* Міжнародні економічні відносини: навч. посіб. – Київ : Знання. – 2008. – 264 с.

Додатковий

1. *Аверьянов В., Нагребельный В., Чернов Е., Алексеенко А.* Юридическая памятка участнику внешнеэкономической деятельности в Украине. – М., 1992.
2. *Внешнеторговые документы: контракты, соглашения, транспортные документы, финансовая отчетность.* – К., 1992. – с.
3. *Как заключать международные торговые контракты.* – К.: Международный компьютерный клуб Украины, 1992. –128 с.
4. *Контракты международной купли-продажи / Сост. А. Демченко.* – К., 1991.
5. *Внешнеторговые сделки / составитель И.С. Гринько.* – Сумы: Фирма «Реал», 1994. – 464 с.
6. *Котлер Ф.* Основы маркетинга / пер. с англ. – М., 1990. – 735с.
7. *Нові правила «Інкотермс 2020» [Електронний ресурс].* – Режим доступу: <http://www.compet.kh.gov.ua/ukr/2443-novi-pravila-inkoterm-2020>.
8. *Саати Т., Кернис К.* Аналитическое планирование организации систем / пер. с англ. – М., 1991.
9. *Экспортно-импортные операции: контракты, формы расчетов.* – К., 1992. – 736 с.
10. *Модельний контракт МТП для великих проектів «під ключ» пер. з англ. ТОВ «Асоціація експортерів і імпортерів «ЗЕД».* – К.: Асоціація ЗЕД, 2014. – 184с.
11. *Business Planning Guide. Creating a plan for success in your own business.* – Pennsylvania, 1991.
12. *Commercial Practice.* – London, 1993.
13. *Korth Ch.M.* International business. – Prentice-Hall, 1985.

ОРГАНІЗАЦІЯ БУДІВНИЦТВА ЗА УЧАСТІ ІНОЗЕМНИХ СУБ'ЄКТІВ ГОСПОДАРЮВАННЯ

Методичні вказівки
для здобувачів другого (магістерського)
рівня вищої освіти спеціальностей
192 «Будівництво і цивільна інженерія»,
073 «Менеджмент», 051 «Економіка»,
183 «Технології захисту навколишнього
середовища» та 101 «Екологія»

Укладачі: **Зельцер** Роберт Якович,
Погорельцев Володимир Миколайович,
Зельцер Євген Робертович

Комп'ютерне верстання *А. П. Селівестрової*

Ум. друк. арк. 2,79. Обл.-вид. арк. 3,0
Електронний документ. Вид № 46/V-24.

Виконавець і виготовлювач
Київський національний університет будівництва і архітектури

Проспект Повітряних Сил, 31, Київ, Україна, 03680

Свідоцтво про внесення до Державного реєстру суб'єктів
видавничої справи ДК № 808 від 13.02.2002 р