

**КИЇВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
БУДІВНИЦТВА І АРХІТЕКТУРИ**

Будівельний факультет

Кафедра Економіки будівництва

(назва кафедри)

**ПОЯСНЮВАЛЬНА ЗАПИСКА
ДО АТЕСТАЦІЙНОЇ ВИПУСКНОЇ РОБОТИ
НА ЗДОБУТТЯ ОСВІТНЬОГО СТУПЕНЯ БАКАЛАВРА**

на тему:

Управління ризиками в системі фінансово-економічної безпеки будівельного
підприємства

Анцупова Дар'я Сергіївна

(прізвище, ім'я та по батькові здобувача повністю)

Київ 2023 р.

БУДІВНИЦТВА І АРХІТЕКТУРИ

Будівельний факультет
Кафедра Економіки будівництва
(назва кафедри)

ЗАТВЕРДЖУЮ
Завідувач кафедри

« » 20 року

ПОЯСНОВАЛЬНА ЗАПИСКА
ДО АТЕСТАЦІЙНОЇ ВИПУСКНОЇ РОБОТИ
НА ЗДОБУТТЯ ОСВІТНЬОГО СТУПЕНЯ БАКАЛАВРА
Управління ризиками в системі фінансово-економічної безпеки будівельного підприємства

Виконала Анцупова Дар'я Сергіївна

051 «Економіка»
(спеціальність)

«Економіка підприємства»
(освітня програма)

Групи ЕП-41

Керівник: Лисиця Н.В. к.е.н. доцент

Рецензент: Черняк Чернявська Ю.Б.
(прізвище, ініціали.)

к. е. н., доцент
науковий ступінь, вчене звання

Київ 2023 р.

**КИЇВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
БУДІВНИЦТВА І АРХІТЕКТУРИ**

Факультет: Будівельний
Випускова кафедра: Економіки будівництва
Освітній ступінь: Бакалавр
Спеціальність: 051 «Економіка»
Освітня програма: Економіка підприємства

ЗАТВЕРДЖУЮ

Декан факультету
д.е.н., проф. Іванченко Т.М.
"___" _____ 2023 року

**З А В Д А Н Н Я
ДО ВИКОНАННЯ АТЕСТАЦІЙНОЇ ВИПУСКНОЇ РОБОТИ
НА ЗДОБУТТЯ ОСВІТНЬОГО СТУПЕНЯ Бакалавра
(бакалавра, магістра)**

Анцунова Даро Сергіївна

(прізвище, ім'я та по батькові здобувача)

1. Тема роботи Управління ризиками в системі фінансово – економічної безпеки будівельного підприємства

затверджена наказом ректора КНУБА № ___ від «___» _____ 20__ року

2. Керівник роботи

Лисиця Надія Василівна, доцент кафедри економіки будівництва КНУБА, кандидат економічних наук

(прізвище, ім'я та по батькові, науковий ступінь, вчене звання)

3. Строк подання здобувачем роботи до захисту _____

4. Зміст пояснювальної записки за розділами:

Р. 1. Теоретичні основи управління фінансово – економічної безпеки підприємства

Р. 2. Оцінка фінансово - економічної безпеки підприємства ТОВ «Вент – Сервіс»

Р. 3. Управління ризиками в системі фінансово – економічної безпеки підприємства

Р. 4. _____

Р. 5. _____



5. Графічний матеріал за розділами

- P. 1. _____
 P. 2. _____
 P. 3. _____
 P. 4. _____
 P. 5. _____

7. Календарний план виконання роботи:

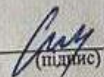
Види робіт та їх зміст	Дата виконання
Розділ 1. Теоретичні основи управління фінансово – економічної безпеки підприємства	
Розділ 2. Оцінка фінансово - економічної безпеки підприємства ТОВ «Вент – Сервіс»	
Розділ 3. Управління ризиками в системі фінансово – економічної безпеки підприємства	
Розділ 4.	
Розділ 5	
Остаточне оформлення роботи	
Направлення роботи для перевірки на плагіат	
Попередній захист роботи на випусковій кафедрі	
Направлення роботи на рецензування	

8. Консультанти розділів атестаційної випускної роботи

Розділ	Прізвище, ініціали та посада консультанта	Перевірив	
		дата	підпис
Розділ 1.	Лисиця Н.В.		
Розділ 2.	Беленкова О.Ю.		
Розділ 3.	Беленкова О.Ю.		
Розділ 4.			
Розділ 5			

9. Дата видачі завдання _____


Зав. кафедри


(підпис)

С.П. Стеценко

(прізвище та ініціали)

Керівник


(підпис)

Н.В. Лисиця

(прізвище та ініціали)

Здобувач



(підпис)

Д.С. Анщупова

(прізвище та ініціали)

РЕЗЮМЕ (summary) до атестаційної випускної роботи студента:		ПІБ <i>Анцупова Дар'я Сергіївна</i> <i>Antsupova D.S.</i>	
Назва ЗВО	Київський національний університет будівництва і архітектури		
Тема	Управління ризиками в системі фінансово-економічної безпеки будівельного підприємства Risk management in the system of financial and economic security of a construction company		
Освітній ступінь	Бакалавр		
Факультет	Будівельний		
Кафедра	Економіки будівництва		
Спеціальність	051 «Економіка»		
Освітня програма	«Економіка підприємства »		
Керівник	Лисиця Надія Василівна		
Обсяг роботи:	пояснювальна записка, стор.	розділів	Презентація, слайдів
	89	3	15
Розділ 1:	<i>Визначено економічну суть та поняття фінансово – економічної безпеки, економічну суть та методи управління ризиками на підприємстві.</i>		
Розділ 2:	<i>Розглянуто діяльність ТОВ «Вент – Сервіс», проведено аналіз фінансового стану та аналіз економічної безпеки підприємства.</i>		
Розділ 3 :	<i>Визначено фактори, що визначають рівень ризиків та розглянуто управління фінансово – економічної безпеки.</i>		
Висновки по роботі:	<i>В випускній атестаційній роботі на здобуття ступеня бакалавра було проведено оцінку рівня фінансово-економічної безпеки ТОВ «Вент – Сервіс», запропоновано шляхи виходу підприємства з кризового стану.</i>		
Ключові слова: економічна безпека, фінансова стійкість, ліквідність, рентабельність, ризики, загрози. Keywords: <i>economic security, financial stability, liquidity, profitability, risks, threats.</i>			

Здобувач: _____ / Анцупова Д.С. /

Керівник: _____ / Лисиця Н.В. /

« 21 » червня 2023 р.

Зміст

ВСТУП	7
РОЗДІЛ I. ТЕОРЕТИЧНІ ОСНОВИ УПРАВЛІННЯ ФІНАНСОВО-ЕКОНОМІЧНОЮ БЕЗПЕКОЮ ПІДПРИЄМСТВА	8
1.1. Поняття і сутність фінансово-економічної безпеки підприємства	8
1.2. Економічна сутність управління ризиками та їх класифікація	13
1.3. Методи управління економічними ризиками на підприємстві	22
Висновок до розділу 1.	30
РОЗДІЛ II. ОЦІНКА ФІНАНСОВО – ЕКОНОМІЧНОЇ БЕЗПЕКИ ПІДПРИЄМСТВА ТОВ «ВЕНТ - СЕРВІС»	31
2.1. Характеристика підприємства ТОВ «Вент - Сервіс»	31
2.2. Аналіз фінансово-економічного стану підприємства ТОВ «Вент - Сервіс».....	36
2.3. Комплексний підхід до оцінки фінансових загроз з метою забезпечення фінансової безпеки підприємства.	46
2.4. Оцінка фінансово-економічної безпеки підприємства ТОВ «Вент - Сервіс» ...	51
Висновок до розділу 2.....	55
Розділ III. УПРАВЛІННЯ РИЗИКАМИ В СИСТЕМІ ФІНАНСОВО – ЕКОНОМІЧНОЇ БЕЗПЕКИ ПІДПРИЄМСТВА	57
3.1. Фактори, що визначають рівень ризиків	57
3.2. Управління фінансово-економічною безпекою підприємства.....	61
Висновок до розділу 3.	65
ВИСНОВОК	67
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ	70
ДОДАТКИ	73

ВСТУП

Актуальність теми: Управління ризиками в системі фінансово-економічної безпеки є актуальною та невід'ємною частиною успішного функціонування будівельної компанії. Через свою специфіку будівельна галузь схильна до низки ризиків, які можуть негативно вплинути на фінансову стійкість і результати діяльності компанії.

Галузь управління ризиками підприємства тією чи іншою мірою висвітлено в багатьох наукових працях. Як правило, автори визначають зміст класифікації ризиків, розкривають теоретичні підходи до розподілу ризиків за критеріями класифікації, обґрунтовують методичні підходи до оцінювання ризиків та визначають вплив на господарюючі суб'єкти. Проте ці питання потребують подальших досліджень, спрямованих на формування комплексної системи управління ризиками як основи безпечного, передбачуваного та ефективного бізнесу. Необхідні подальші дослідження, спрямовані на формування комплексної системи управління ризиками як основи безпечного, передбачуваного та ефективного бізнесу.

Мета роботи: оцінити рівень економічної безпеки ТОВ «ВЕНТ - СЕРВІС».

Виходячи з мети було поставлено такі завдання:

- розглянути сутність та поняття фінансово-економічної безпеки підприємства;
- розглянути економічну сутність, класифікації та методи управління ризиками на підприємстві;
- провести аналіз фінансово – економічного стану підприємства ТОВ «ВЕНТ – СЕРВІС»
- оцінити рівень економічної безпеки підприємства ТОВ «ВЕНТ – СЕРВІС»

Об'єктом дослідження є діяльність ТОВ «ВЕНТ – СЕРВІС», яке спеціалізується на проектуванні, монтажі та обслуговуванні систем вентиляції, кондиціонування та опалення для промислових, комерційних житлових будівель.

РОЗІЛ I. ТЕОРИТИЧНІ ОСНОВИ УПРАВЛІННЯ ФІНАНСОВО ЕКОНОМІЧНОЇ БЕЗПЕКИ ПІДПРИЄМСТВА

1.1. Поняття і сутність фінансово-економічної безпеки підприємства

Фінансово-економічна безпека підприємства – це такий фінансово-економічний стан, який сприяє забезпеченню захищеності його фінансово-економічних інтересів від негативних чинників внутрішнього і зовнішнього середовища та створення необхідних фінансово-економічних умов для безперервної успішної діяльності та стійкого розвитку підприємства.

Метою забезпечення фінансово-економічної безпеки підприємства є досягнення найвищої ефективності та стабільності його функціонування і створення передумов для подальшого розвитку шляхом своєчасного виявлення та запобігання зовнішнім і внутрішнім небезпекам і загрозам.

Фінансово-економічна безпека підприємства направлена на створення відповідних умов для виявлення та подолання кризових явищ у діяльності підприємства з метою реалізації поставлених ним статутних цілей і завдань.

Фінансово-економічна безпека підприємства є динамічною ознакою, що змінюється під впливом чинників і загроз внутрішнього та зовнішнього середовища.
[1]

Економічну безпеку підприємства можна трактувати, як:

- стан захищеності усіх систем підприємства при здійсненні господарської діяльності в певній ситуації;

- стан всіх ресурсів підприємства (капіталу, трудових ресурсів, інформації, технологій, техніки, прав) та підприємницьких здібностей, при якому можливе найефективніше їх використання для стабільного функціонування і динамічного науково-технічного та соціального розвитку, здатність попереджувати або швидко нівелювати різні внутрішні та зовнішні загрози;

- сукупність організаційно-правових, режимно-охоронних, технічних, технологічних, економічних, фінансових, інформаційно-аналітичних та інших методів, спрямованих на усунення потенційних загроз та створення умов для забезпечення ефективного функціонування суб'єктів підприємницької діяльності відповідно до їх цілей та завдань;

- стан соціально-технічної системи підприємства, котрий дає змогу уникнути зовнішніх загроз і протистояти внутрішнім чинникам дезорганізації за допомогою наявних ресурсів, підприємницьких здібностей менеджерів, а також структурної організації та зв'язків менеджменту.

Головна мета управління економічною безпекою – забезпечення найефективнішого функціонування, найпродуктивнішої роботи операційної системи та економічного використання ресурсів, забезпечення певного рівня трудового життя персоналу та якості господарських процесів підприємства, а також постійного стимулювання нарощування наявного потенціалу та його стабільного розвитку.

До основних функціональних цілей економічної безпеки належать:

- забезпечення високої фінансової ефективності роботи, фінансової стійкості та незалежності підприємства;

- забезпечення технологічної незалежності та досягнення високої конкурентоспроможності технічного потенціалу того чи іншого суб'єкта господарювання;

- досягнення високої ефективності менеджменту, оптимальної та ефективної організаційної структури управління підприємством;

- досягнення високого рівня кваліфікації персоналу та його інтелектуального потенціалу, належної ефективності корпоративних НДДкР;

- мінімізація руйнівного впливу результатів виробничо-господарської діяльності на стан навколишнього середовища;

- якісна правова захищеність усіх аспектів діяльності підприємства;
- забезпечення захисту інформаційного поля, комерційної таємниці і досягнення необхідного рівня інформаційного забезпечення роботи всіх підрозділів підприємства та відділів організації;
- ефективна організація безпеки персоналу підприємства, його капіталу та майна, а також комерційних інтересів.

Головна та функціональні цілі зумовлюють формування необхідних структуроутворюючих елементів і загальної схеми організації економічної безпеки.

Таблиця 1.1.

Загальна схема процесу організації економічної безпеки

Загальна схема процесу організації економічної безпеки включає такі дії (заходи), що здійснюються послідовно або одночасно:

- а) формування необхідних корпоративних ресурсів (капіталу, персоналу, прав інформації, технології та устаткування);
- б) загальностратегічне прогнозування та планування економічної безпеки за функціональними складовими;
- в) стратегічне планування фінансово-господарської діяльності підприємства;
- г) загально-тактичне планування економічної безпеки за функціональними складовими;
- д) тактичне планування фінансово-господарської діяльності підприємства;
- е) оперативне управління фінансово-господарською діяльністю підприємства;
- ж) здійснення функціонального аналізу рівня економічної безпеки;
- з) загальна оцінка досягнутого рівня економічної безпеки.

Тільки за здійснення в необхідному обсязі зазначених дій (заходів) можна буде досягти належного рівня економічної безпеки підприємства. [2]

Головною метою фінансово-економічної безпеки виступає гарантування фінансової стійкості та максимально ефективного функціонування підприємства у

поточному періоді та високий потенціал розвитку у майбутньому, головною умовою якого є здатність протистояти існуючим негативним зовнішнім та внутрішнім факторам, виникаючим небезпекам та загрозам, які здатні завдати збитків підприємству.

Основними завданнями управління фінансово-економічною безпекою підприємства є:

- визначення пріоритетних фінансових інтересів, які потребують захисту у процесі фінансово-господарської діяльності підприємства;
- ідентифікація і прогнозування зовнішніх та внутрішніх загроз фінансово-економічним інтересам підприємства;
- виявлення та попередження кризових явищ;
- забезпечення ефективної нейтралізації загроз фінансово-економічним інтересам підприємства, розробка необхідних заходів та оцінка їхньої ефективності.

Процес забезпечення фінансово-економічної безпеки підприємства складається з декількох етапів. Змістом першого етапу є визначення видів і причин виникнення негативних впливів на підприємство. Негативні впливи, які загрожують фінансово-економічній безпеці підприємства можуть мати суб'єктивний і об'єктивний характер. До негативних впливів суб'єктивного типу відносяться внутрішні і зовнішні впливи, в основі яких лежать усвідомлені дії (а іноді і бездіяльність) людей і інших суб'єктів ринку з метою нанесення шкоди підприємству, а також неякісна робота її співробітників або партнерів по бізнесу.

На другому етапі процесу забезпечення фінансово-економічної безпеки підприємства необхідно визначити його фінансовий стан та надати оцінку поточного рівня її безпеки. При цьому детально аналізується існуюча загроза негативних впливів на безпеку підприємства та можливі збитки від цих впливів. Для забезпечення максимального ефекту в запобіганні загрози таких дій кожне підприємство повинно мати у своєму розпорядженні єдину систему збору, аналізу та оцінки інформації про стан її економічної безпеки.

Показники за допомогою яких можна оцінити фінансово-економічний стан підприємства наведені в таблиці 1.2.

Таблиця 1.2.

Показники для визначення фінансово-економічного стану підприємства

Платоспроможність:	Ділова активність:
<ul style="list-style-type: none"> - Коефіцієнт загальної ліквідності; - Коефіцієнт термінової ліквідності; - Коефіцієнт абсолютної ліквідності; 	<ul style="list-style-type: none"> - Оборотність активів; - Оборотність товарно – матеріальних; - Середній термін оплати дебіторської заборгованості; - Середній термін оплати кредиторської заборгованості
Фінансова стійкість:	Прибутковість:
<ul style="list-style-type: none"> - Коефіцієнт автономії; - Коефіцієнт забезпеченості боргів; - Фінансовий важіль 	<ul style="list-style-type: none"> - Чистий прибуток; - Рентабельність;

Індикатори фінансово-економічної безпеки призначені для визначення кількісних показників соціально-економічної дійсності, перевищення рівня яких перетворить потенційні загрози на реальні.

До основних індикаторів, що характеризують рівень фінансово-економічної безпеки на підприємствах України, відносять наступні.

1. Показники, що визначають фінансову стійкість:

- коефіцієнт автономії (нормативне значення - $K_{фа} > 0,5$);
- коефіцієнт співвідношення власних і позикових коштів або коефіцієнт фінансового ризику (нормативне значення - $K_{фр} < 0,5$; критичне значення $K_{фр} = 1$);
- коефіцієнт фінансової стійкості (нормативне значення $0,5 < K_{фс} < 0,9$);
- коефіцієнт забезпеченості власними оборотними коштами;
- коефіцієнт маневреності власного капіталу (нормативне значення $0,1 < K_{м} < 0,5$);
- коефіцієнт співвідношення мобільних і іммобілізованих коштів або коефіцієнт структури капіталу (позитивна характеристика - зростання в динаміці).

2. Показники, що визначають платоспроможність:

- коефіцієнт абсолютної ліквідності (нормативне значення $0,2 < K_{ал} = 0,5$);
- коефіцієнт швидкої ліквідності або проміжний коефіцієнт ліквідності (нормативне значення $0,6 < K_{шл} = 0,8$);
- коефіцієнт поточної ліквідності або загальний коефіцієнт покриття (нормативне значення $K_{пл} > 2,0$).

3. Показники, що визначають ділову активність:

- коефіцієнт загальної оборотності капіталу або ресурсовіддача (позитивна характеристика – зростання в динаміці);
- фондovіддача (позитивна характеристика – зростання в динаміці);
- період обороту запасів (позитивна характеристика - зменшення в динаміці);
- коефіцієнт оборотності кредиторської заборгованості (позитивна характеристика – зростання в динаміці). [3]

1.2. Економічна сутність управління ризиками та їх класифікація

Фінансовий ризик — ризик, пов'язаний з імовірністю втрат фінансових ресурсів.

Фінансові ризики насамперед пов'язані зі змінами на фінансовому ринку та змінами в економіці. Це можуть бути зміни процентних ставок, валютних курсів, зміни в діяльності галузі або конкретного позичальника.

Існує два взаємодоповнюючих типи оцінки ризику: якісний і кількісний.

Якісний аналіз містить у собі методики кількісної оцінки прийнятних рівнів ризику.

Кількісна оцінка ризику, тобто чисельне визначення величини окремих ризиків і загального ризику портфеля, зазвичай ґрунтується на математичній статистиці. Складність її застосування полягає в неадекватності та недоступності накопиченої статистичної інформації.

Якісна оцінка ризику відбувається в кілька етапів:

Виявляються фактори, що впливають на збільшення або зменшення конкретного виду ризику. Ці фактори є основою для подальшого аналізу ризику;

Визначається система показників оцінки ризику, яка має відповідати вимогам адекватності, повноти, динамічності та об'єктивності, бути здатною до поповнення та розвитку;

Визначити потенційні зони ризику: види діяльності, завдання та види робіт, щодо яких існує потенційна невизначеність стосовно того, чи дасть їх реалізація позитивні результати;

Таблиця 1.3.

Види фінансових ризиків [4]

<i>Кредитний</i>	ризик розглядається як ризик непогашення кредиту і несплати процентів за ним,
<i>Процентний</i>	ризик виникає у разі зміни процентних ставок за кредитними ресурсами, що надаються
<i>Валютний</i>	ризик можливий у разі зміни курсів валют, а також політичної ситуації, коли курси валют незмінні, а можливості вільного обігу валют обмежені. Ці ризики пов'язані з переоцінкою статей балансу закордонних філій підприємств у національну валюту та при зворотних операціях,
<i>Галузевий</i>	пов'язаний зі специфікою діяльності окремих галузей, проявляється в змінах інвестиційної якості та курсової вартості цінних паперів і відповідних втратах інвесторів
<i>Ліквідності та структури капіталу</i>	ризик, пов'язаний з можливістю втрат при реалізації цінного папера через зміну в оцінці його якості,
<i>Операційний</i>	ризик пов'язаний із помилкою або неправильною організацією, неправильним вибором методу проведення тієї чи іншої фінансової операції. До цього виду ризику відносять і можливі помилки менеджерів
<i>Ризик країни</i>	сукупність політичних, економічних та трансфертних ризиків і пов'язаний з дійсними та очікуваними політичними й економічними умовами в країні і впливом цих умов на здатність уряду країни, окремих корпорацій та фізичних осіб виконувати зобов'язання по зовнішньому боргу

Історичне походження терміну «ризик» відноситься до стародавніх часів, тоді як наукові погляди на його трактування склалися поетапно декілька останніх століть.

Вперше наукове визначення терміну ризик було сформульовано понад 200 років тому німецьким математиком Й.Н. Тетенсом у науковій праці «Вступ до розрахунку життєвої ренти і право на її отримання» (1786р.). Й. Тетенс започаткував основи нового наукового напрямку – науки про ризики в економіці або ризикології.

Протягом ХІХ ст. проблематика ризику була нерозривно пов'язана з можливістю отримання прибутку та «невизначеністю». На початку ХХ ст. поняття ризик згадується у працях західної політичної економіки [3]. Завдяки різниці в поглядах на економічну сутність ризику у західній економічній літературі виділили дві теорії ризиків: класичну і неокласичну.

Засновники класичної теорії Дж. Міль та Н.У. Сеньйор розглядали ризик як математичне очікування втрат, що можуть виникнути у результаті реалізації обраного рішення. Істотний недолік класичної теорії – це обмежене розуміння сутності ризику та його економічного значення.

Прихильники неокласичної теорії ризику, розробленої в 20-30-х роках минулого століття дотримувались інших поглядів. Так, А.Маршалл і А.Пігу вважали, що ризик – це імовірність відхилення від поставлених цілей. Згідно з неокласичним підходом ризик може означати імовірність як отримання збитків, так і неочікуваних прибутків.

Дослідження ризиків на біржовому ринку набули розвитку через збільшення операцій з цінними паперами. Дж. Хікс першим переніс вивчення теорії ризику на фондовий ринок, а саме він розглядав вплив ризиків при інвестуванні в цінні папери.

Важливий вклад у розвиток теорії ризику на біржовому фондовому ринку зробили американські економісти Ф.Найт, Г.Марковіц, У. Шарп. Ф.Найт наводить відмінність між ризиком величину, ступінь якої можна обчислити методами теорії ймовірності і математичної статистики, і невизначеність, величина якої не піддається обчисленню. Відповідно до концепції Ф.Найта невизначеність є джерелом виникнення чистого прибутку чи збитків.

Гаррі Марковіц розробив математичну модель ціноутворення на фондовому ринку. Марковіц математично обґрунтував стратегію диверсифікації інвестиційного портфеля. Американський економіст Дж. Тобін узагальнив цю задачу, оптимізувавши інвестиційний портфель залучивши безризиковані цінні папери (короткострокові державні векселі). В. Шарп поглибив дослідження і розробив свою модель ціноутворення на ринку цінних паперів відому як CAPM. Важливим внеском В. Шарпа був поділ ризику на дві складові: системний ризик, як наслідок загальноекономічних процесів і специфічний, як результат господарської діяльності окремого підприємства. [5]

Фінансовий ризик підприємства може виникати в результаті вибору власниками або фінансовими менеджерами альтернативного фінансового рішення, спрямованого на досягнення певної кінцевої мети фінансової діяльності у перспективі при ймовірності отримання фінансових втрат внаслідок невизначеності умов його реалізації.

Фінансові ризики:

- потенційно можлива небезпека ймовірної втрати ресурсів або недоотримання коштів порівняно з варіантом, який розрахований на раціональне використання ресурсів у даній сфері діяльності;
- ймовірність отримання додаткового обсягу прибутку в результаті здійснення певних ризикових операцій. Фінансовий ризик підприємства характеризується певними особливостями, які відображено на рис. 1.1.



Рисунок 1.1 - Основні характеристики фінансового ризику підприємства

Наслідки фінансового ризику можуть характеризуватися як позитивними, так і негативними результатами фінансової діяльності. У теорії й практиці господарської діяльності рівень фінансового ризику насамперед розмірами можливого економічного збитку (наприклад, це величина втрати доходу, прибутку, певної суми капіталу підприємства тощо). У фінансовій практиці такий економічний збиток завжди оцінюється в грошовому вимірюванні. При цьому рівень фінансового ризику, що виникає при здійсненні тієї або іншої фінансової операції або певного виду фінансової діяльності підприємства, змінюється під впливом фактору часу.

Фінансовий ризик як об'єктивне явище характеризується суб'єктивністю оцінки рівня фінансового ризику, яка здійснюється різними учасниками фінансової діяльності з використанням таких факторів, як різний рівень повноти й вірогідності

інформації, кваліфікація фінансових менеджерів, їх професійний досвід у сфері ризик-менеджменту тощо.

Основними класифікаційними ознаками фінансових ризиків підприємства є:

- джерело виникнення фінансового ризику;
- об'єкт оцінювання ризику;
- сукупність фінансових інструментів;
- можливість страхування;
- вид фінансового ризику;
- комплексність фінансового ризику;
- можливі фінансові наслідки ризику;
- характер прояву ризику в часі;
- рівень можливих фінансових втрат;
- рівень імовірності реалізації ризику;
- можливість передбачення ризику;
- інші ознаки.

Характеристики фінансового ризику підприємства проявляється в сфері економічної діяльності підприємства, напряму, пов'язаного з формуванням його доходів, і характеризується можливими економічними втратами в процесі здійснення фінансової діяльності супроводжує практично всі види фінансових операцій і всі напрями фінансової діяльності підприємства залежить від тривалості здійснення фінансової операції припускає необхідність вибору альтернативи дій фінансового менеджера неможливість визначити фінансовий результат у процесі прийняття фінансових рішень конкретна дія суб'єкта, що приймає рішення, спрямована на практичний вихід із ризикової ситуації в умовах вибору наявності імовірності досягнення результату розглядається як можливість недосягнення мети того або іншого управлінського рішення внаслідок об'єктивно існуючої невизначеності умов здійснення майбутньої фінансової діяльності знаходиться під впливом об'єктивних і суб'єктивних факторів, які перебувають у постійній динаміці

пов'язаний із фінансовими потоками як всередині підприємстві, так і поза ним. Класифікація фінансових ризиків залежно від їх видів та джерел виникнення. [6]



Рисунок 1.2. Систематичний та несистематичний ризики

Види систематичних ризиків

Основними видами систематичних (ринкових) фінансових ризиків є такі:	
Процентний ризик	виникає в результаті непередбаченої зміни процентної ставки на фінансовому ринку (кредитної і депозитної). Причиною виникнення даного виду фінансового ризику є зміна кон'юнктури фінансового ринку під впливом державного регулювання; зростання або зниження пропозиції вільних грошових ресурсів й інші фактори. Негативні фінансові наслідки цього виду ризику проявляються в емісійній діяльності підприємства (при емісії акцій і облигацій), у дивідендній політиці, у короткострокових фінансових інвестиціях і деяких інших фінансових операціях;
Валютний ризик	Він може виникнути під час здійснення зовнішньоекономічної діяльності внаслідок зміни курсів іноземних валют. Наприклад, якщо підприємство імпортує сировину та експортує готову продукцію, прямий вплив змін курсів іноземних валют, що використовуються у зовнішньоекономічній діяльності підприємства, може призвести до недоотримання очікуваного прибутку та очікуваних грошових потоків від цієї діяльності. Наприклад, при імпорті сировини та матеріалів підприємство може зазнати збитків через зростання курсу відповідної іноземної валюти по відношенню до власної валюти, тоді як при експорті готової продукції може зазнати фінансових втрат через зниження обмінного курсу;
ціновий ризик (ризик зміни цінних індексів на активи фінансового ринку)	можливість зазнання фінансових втрат, пов'язаних з несприятливою зміною цінних індексів на активи, що обертаються на фінансовому ринку (акції, похідні цінні папери, золото тощо).

Види несистематичних ризиків

Основними видами несистематичних (специфічних) фінансових ризиків є:	
Ризик зниження фінансової стійкості (ризик порушення фінансової рівноваги)	підприємства виникає внаслідок незадовільної структури капіталу, що призводить до незбалансованості обсягів позитивних і негативних грошових потоків підприємства;
Ризик неплатоспроможності підприємства	характеризується зниженням рівня ліквідності оборотних активів, що призводить до розбалансованості позитивних і негативних грошових потоків підприємства в часі;
Інвестиційний ризик	характеризує можливість виникнення фінансових втрат у процесі здійснення інвестиційної діяльності підприємства. Існують такі види інвестиційного ризику: ризик реального інвестування й ризик фінансового інвестування;
Кредитний ризик	має місце у фінансовій діяльності підприємства при наданні ним то варного (комерційного) кредиту покупцям. Формою його прояву є ризик неплатежу або несвоєчасного розрахунку за надану у кредит готову продукцію;
Інноваційний ризик	пов'язаний із впровадженням нових фінансових технологій, використанням нових фінансових інструментів і т.п.;
Податковий ризик	виникає в результаті зміни законодавчих актів щодо вірогідності введення нових податків і зборів, змін порядку нарахування і термінів сплати існуючих обов'язкових платежів, відміни податкових пільг тощо;
Інфляційний ризик	характеризується здатністю знецінення реальної вартості капіталу і зниження доходів від результатів фінансової діяльності підприємства в умовах інфляції;
Політичний ризик	може проявлятися внаслідок зміни форм власності, її перерозподілу тощо;

1.3. Методи управління економічними ризиками на підприємстві

Ризик є об'єктивно неминучим елементом будь-якого ділового рішення, оскільки невизначеність є неминучою характеристикою ділової ситуації. Ризик виникає тільки тоді, коли існує щонайменше два або більше альтернативних можливих результати. У ситуаціях, коли можливий тільки один результат, ризик не існує, оскільки альтернатив немає. Більшість ділових рішень підприємств ухвалюються в умовах невизначеності та економічного ризику. Щоб підприємство вижило, необхідно не уникати ризику, а правильно оцінювати ступінь ризику і безпосередньо управляти ним з метою його обмеження. Підприємствам необхідна кваліфікована організація процесів управління ризиками, спрямована на забезпечення своєчасного врахування чинників ризику під час ухвалення бізнес-рішень та адаптації господарської діяльності до змін зовнішнього і внутрішнього середовища. Сучасна вітчизняна економіка характеризується розвитком і посиленням конкуренції серед вітчизняних підприємств. У результаті українські промислові менеджери перебувають у постійному пошуку нових управлінських інструментів і засобів для підвищення конкурентоспроможності, і управління ризиками має допомогти в цьому процесі. [29]

Управління ризиками - це процес прийняття рішень та реалізації заходів, спрямованих на зміну ризиків.

Механізм управління ризиками - це сукупність засобів, методів, форм та інструментів взаємодії суб'єктів управління ризиками для вироблення та реалізації управлінських рішень, спрямованих на запобігання виникненню інвестиційних ризиків, зниження та подолання наслідків їх впливу.

Вибір прийнятних ризиків - завдання не з легких. Одним із варіантів є використання як основи ризиків, з якими працюють місцеві служби екстреного реагування. Прикладом може слугувати загроза життю людей у разі екстреної евакуації до 500 осіб: "НС 2041" (згідно з класифікацією надзвичайних ситуацій в Україні). Припустимо, що така ситуація виникає один раз на два роки, тобто з імовірністю 0,5. Тоді прийнятний ризик евакуації становить: $Re = P \cdot E = \text{const} = 250$ осіб. За такого прийнятного ризику можна евакуювати 25 000 осіб (E) з імовірністю

$P = 0,1$ (1 за 10 років). Якщо фактична ймовірність виникнення катастрофи набагато вища (наприклад, $P = 0,2$, тобто один раз на п'ять років), то умова прийнятного ризику не виконується, і необхідно вжити заходів із розвитку та зміцнення системи захисту. Це і є управління ризиками. Ставлячи завдання управління ризиками, держава гарантує захист населення і збереження його здоров'я під час впливу шкідливих факторів.

Управління ризиками дає змогу прогнозувати ймовірність настання потенційно небезпечних подій, щоб вчасно вжити заходів для запобігання наслідкам, що виникають унаслідок ризиків, які неможливо локалізувати, або зменшити їхні масштаби.

Управління економічними ризиками, як і будь-яка система управління, має мету та об'єкт.

Об'єктом управління ризиками є здійснення господарської діяльності в умовах невизначеності та економіко-правові відносини, що ще виникають між суб'єктами в процесі усунення або реалізації ризиків.

Суб'єктом управління ризиками є група керівників підприємства та/або спеціалістів спеціалізованих компаній, які здійснюють його з метою розподілу ризиків для ефективної економічної діяльності за допомогою різних варіантів комплексних дій. [8]

Розподіл ризиків відбувається під час розроблення фінансового плану підприємницького проєкту та підготовки контрактів і угод. Потенційні ризики значно знижуються за рахунок детального розроблення бізнес-плану та прогнозування підприємницької діяльності. Бізнес-план має включати можливі зміни та проблеми, які можуть виникнути в проєкті, поточну форму контролю над бізнесом та аналітичну оцінку поточної ситуації.

Основою управління ризиками є використання диверсифікації ризиків, об'єднання ризиків і страхування, розділення ризиків і пошуку інформації як методів зниження ризику в підприємницькій діяльності.

У цьому розділі розглядаються ці методи.



Рисунок 1.3.Ризики, які є основою управління ризиками

Ризики пов'язані з невизначеністю ринкових умов і є її основною причиною. Методи аналізу ризиків включають використання інформації про відповідний бізнес, запланований підприємцем.

Таким чином, пошук інформації допомагає знизити ризик. Щоб визначити обсяг необхідної інформації, слід зіставити очікуваний майбутній прибуток з передбачуваними витратами, пов'язаними з його отриманням.

Сюди входить обґрунтування надійності ринку збуту, міцності матеріально-технічної бази підприємства, заходів, спрямованих на зниження ризику, вибір стратегії бізнесу, його інновації та аналітична оцінка продуктів, ринків і конкурентів.
[9]

Антикризове управління — це сукупність форм і методів реалізації ряду пов'язаних заходів, спрямованих на фінансово-виробниче оздоровлення підприємства, неспроможного виконувати свої зобов'язання.

За своєю сутністю антикризове управління, як і управління ризиками, є різновидом корпоративного управління. Проте на відміну від управління ризиками, метою антикризового управління є недопущення примусового припинення діяльності підприємства із врахуванням, наскільки це можливо, інтересів його власників.

Для поглибленого аналізу фінансово-господарського стану неплатоспроможних підприємств та організацій використовують такі джерела інформації:

Таблиця 1.6.

Джерела інформації

баланс підприємства за попередній рік і за звітний період;

звіт про фінансові результати та їх використання за попередній рік та звітний період;

звіт про фінансово-майновий стан;

звіт з оплати праці за попередній рік та звітний період;

звіт про витрати на виробництво продукції, робіт, послуг;

розрахунок нормативу власних обігових коштів;

розшифровку дебіторської та кредиторської заборгованості;

звіт про наявність та рух основних фондів, амортизацію;

зведену таблицю основних показників;

звіт про рух коштів в іноземній валюті (для підприємств, на яких такий рух був чи є);

висновки аудиторських перевірок;

матеріали маркетингових досліджень;

• бізнес-план та інші.

У разі господарюючих суб'єктів детальний аналіз містить у собі визначення інтересів усіх власників, різних співвідношень акцій і можливостей контролю, які вони надають, виявлення основних суперечностей між менеджментом і власниками, таких як володіння та контроль дрібних інвестицій і блокування, особливості руху цінних паперів на вторинному ринку, їхня ринкова вартість, тенденція попиту на корпоративні цінні папери, наявність у компаніях. Також ураховують наявність акцій, що належать державі.

На основі попереднього аналізу створюють систему антикризового управління і готують низку відповідних заходів, включно з організаційними, виробничими, економічними, інвестиційними, зовнішньоекономічними, соціальними та екологічними заходами.

Можна виділити такі основні напрями антикризового управління:

- аналіз руху акцій корпорації на вторинному ринку, вжиття заходів щодо його вдосконалення;
- аналіз керованості підприємством, вжиття заходів, спрямованих на її підвищення;
- спеціальний аналіз співвідношення боргових зобов'язань;
- розроблення і виконання програми ненарощування боргів;
- розроблення і здійснення програми погашення боргів;
- розроблення і проведення змін виробництва;
- розроблення маркетингової підпрограми;
- розроблення і здійснення програми залучення інвестицій;
- проведення роботи з персоналом (зокрема психологічного характеру);
- розроблення і проведення реструктуризації підприємства;
- розроблення процедури банкрутства;
- розроблення і вибір варіантів санації підприємства.

Очевидно, що банкрутство і санація в системі антикризових заходів мають винятковий характер і повинні застосовуватися тільки тоді, коли інші способи санації виявилися безрезультатними. Загалом уся система вищевказаних заходів має

застосовуватися для того, щоб використовувати всі законні можливості для запобігання настанню кризових явищ і досягнення найбільшої економічної вигоди від діяльності господарюючого суб'єкта. Усе це повною мірою можливо в умовах професійної економічної безпеки підприємства. [10]

Таблиця 1.7.

Етапи організації процесу управління ризиками на підприємстві [11]

<i>Організацію процесу управління ризиками на підприємстві можна здійснювати за такими етапами:</i>	
Перший етап	визначення мети ризику і мети ризикованих вкладень капіталу. Мета ризику – це результат, який необхідно одержати; мета ризикованих вкладень капіталу – одержання максимального прибутку.
Другий етап	одержання інформації про навколишнє середовище, яка необхідна для прийняття рішення. На основі аналізу інформації і з урахуванням міри ризику можна правильно визначити імовірність настання ризикованої події, знайти ступінь ризику й оцінити його вартість. Під вартістю ризику слід розуміти фактичні збитки підприємця, затрати на зниження величини цих збитків чи затрати по відшкодуванню таких збитків та їх наслідки.
Третій етап	на основі наявної інформації про навколишнє середовище, імовірність, ступінь і величину ризику розробляються різні варіанти ризикованого вкладення капіталу і проводиться оцінка їх оптимальності шляхом зіставлення очікуваного прибутку і величину ризику.
Четвертий етап	дії, що дозволяють правильно обрати стратегію і прийом управління ризиком, а також способи зниження ступеня ризику. Тут головна роль належить фінансовому менеджеру, його психологічним якостям, схильності до ризику.
П'ятий етап	розробка програми по зниженню ризику. На цьому етапі поряд з математичною обґрунтованістю рішень слід враховувати психологічні особливості людини: агресивність, нерішучість, сумніви самостійність та ін. Адже та сама ризикована ситуація сприймається різними людьми по-різному.
Шостий етап	організація заходів щодо виконання наміченої програми дії. Тобто визначення заходів, обсягів і джерел фінансування цих робіт, конкретних виконавців, термінів виконання і т.п.
Сьомий етап	контроль за виконанням наміченої програми, аналіз і оцінювання результатів виконання обраного варіанта ризикованого рішення. Для цього створюються органи управління ризиком на підприємстві, ним може бути фінансовий менеджер, ризик-менеджер та ін.



Рис. 1.4. Принципи управління ризиками. Джерело:[11]

Грамотне управління ризиками дозволяє керівнику проекту завчасно побачити можливі небезпеки і вчасно на них зреагувати. Таким чином, для мінімізації ризиків проекту як при його плануванні, так і в процесі його реалізації менеджеру проекту необхідно постійно здійснювати виявлення ризиків і розробляти способи реагування на можливі події ризиків. Вплив на джерело ризику полягає в спробах змінити поведінку джерела ризику так, щоб зменшити загрозу, що виходить із нього.

В цілому сьогодні виділяють дві групи методів управління фінансовими ризиками підприємства: внутрішні і зовнішні.

До внутрішніх методам управління ризиками відносяться:

- ухилення;
- лімітування;
- трансферт;
- хеджування;

- диверсифікація;
- прийняття ризику на себе.

Ухилення від ризику - це найбільш просте і радикальне напрямом нейтралізації фінансових ризиків. Даний метод полягає в розробленні заходів, повністю виключають даний вид ризику. Заходами щодо уникнення ризику є такі дії, як, наприклад, відмова від здійснення високоризикових фінансових операцій, припинення ділових відносин з ненадійними партнерами, зниження частки позикових коштів тощо. Він передбачає повне зниження втрат, але в той же час не дозволяє отримати прибуток в повному обсязі.

Застосування методу ухилення від ризику ефективно, якщо:

- відмова від одного виду фінансового ризику не тягне за собою виникнення інших видів ризиків більш високого і однозначного рівня;
- рівень ризику набагато вище рівня можливої прибутковості фінансової операції;
- фінансові втрати по даному виду ризику підприємницька фірма не має можливості відшкодувати за рахунок власних фінансових коштів, так як ці втрати дуже високі.

Відмова від ризикованих операцій застосовується лише по відношенню до великих ризиків. Наприклад, банки, прагнучи знизити свої ризики, видають крупні кредити тільки під заставу нерухомості. Для фінансового підприємництва відмова від ризику рівносильний відмови від прибутку. [30]

ВИСНОВОК ДО РОЗДІЛУ I

Основними складовими фінансово-економічної безпеки є ефективне управління ризиками, забезпечення фінансової стійкості та ліквідності підприємства, оптимальне використання ресурсів і здатність адаптуватися до змін у зовнішньому та внутрішньому середовищі. Розуміння цих компонентів дає змогу компаніям планувати, управляти та ухвалювати обґрунтовані рішення для забезпечення стабільності та ефективності бізнесу.

У цьому розділі розглядаються різні теоретичні підходи до управління фінансовою та економічною безпекою, включно з інтегрованим, системним і заснованим на ризиках підходами. Кожен із цих підходів має свої переваги та особливості, але спільно вони спрямовані на досягнення фінансової стабільності та забезпечення високого рівня корпоративної безпеки.

Успішне управління корпоративною фінансово-економічною безпекою потребує ретельного вивчення та аналізу внутрішнього і зовнішнього середовища, виявлення ризиків і розроблення ефективних стратегій управління ними. Також важливо забезпечити фінансову дисципліну та ефективне планування й управління фінансовими ресурсами, а також розробити інструменти фінансового аналізу та показники для оцінки фінансового стану підприємства.

Знання та розуміння цих засад дасть змогу надалі розробити практичні рекомендації та інструменти для ефективного управління ризиками в системі фінансово-економічної безпеки будівельних підприємств.

РОЗДІЛ II. ОЦІНКА ФІНАНСОВО – ЕКОНОМІЧНОЇ БЕЗПЕКИ ПІДПРИЄМСТВА ТОВ «ВЕНТ - СЕРВІС»

2.1. Характеристика підприємства ТОВ «Вент - Сервіс»

ТОВ "Вент - Сервіс" займається виробництвом промислового холодильного та вентиляційного устаткування

Директор: Анцупов Сергій Миколайович

Засновники: Білик Артем Євгенович, Юрковський Антон Леонідович, Колодяжний Віктор Володимирович.

Дата реєстрації (вік): 21.04.2008 (15 років) [12]

Вент – Сервіс є українською компанією, яка спеціалізується на проектуванні, монтажі та обслуговування систем вентиляції, кондиціонування та опалення для промислових, комерційних житлових будівель.

Основна діяльність компанії полягає в наступному:

- проектування та розробка індивідуальних проектів систем вентиляції, кондиціонування та опалення для різних типів будівель.
- постачання та монтаж обладнання.
- сервісне обслуговування.
- проведення ремонтних робіт та модернізація існуючих систем.

Компанія має висококваліфікованих спеціалістів досвідом у розробці та монтажі систем вентиляції та кондиціонування ефективної та надійної робочої систем.

Таблиця 2.1.

Історія змін реєстраційної форми [13]

Дата	Зміна	Було	Стало
27.01.2017	Змінилась адреса	01042, м.Київ, Печерський район, ВУЛИЦЯ ПАТРИСА ЛУМУМБИ, будинок 16, квартира 12	01042, м.Київ, Печерський район, ВУЛИЦЯ ІОАНА ПАВЛА ІІ,

			будинок 16, квартира 12
26.04.2017	Змінилась адреса	01042, м.Київ, Печерський район, ВУЛИЦЯ ІОАНА ПАВЛА П, будинок 16, квартира 12	01042, м.Київ, Печерський район, ВУЛИЦЯ ІОАННА ПАВЛА П, будинок 16, квартира 12
24.10.2017	Змінилась адреса	01042, м.Київ, Печерський район, ВУЛИЦЯ ІОАНА ПАВЛА П, будинок 16, квартира 12	03061, м.Київ, Солом'янський район, МІСТО КИЇВ, ПРОСПЕКТ ВІДРАДНИЙ, БУДИНОК 95(ЛІТ.А2), ОФІС № 230
21.01.2019	Видалений бенефіціарний власник	КІНЦЕВИЙ БЕНЕФІЦІАРНИЙ ВЛАСНИК(КОНТРОЛЕР)-БЛИК АРТЕМ ЄВГЕНОВИЧ, УКРАЇНА, МЕ, М.КИЇВ, ВУЛИЦЯ ІОАННА ПАВЛА П, БУДИНОК 16, КВАРТИРА 12.	
	Видалений бенефіціарний власник	КІНЦЕВИЙ БЕНЕФІЦІАРНИЙ ВЛАСНИК(КОНТРОЛЕР)-КОЛОДЯЖНИЙ ВІКТОР ВОЛОДИМРОВИЧ, УКРАЇНА, КН, М.КИЇВ, ВУЛИЦЯ ФЕДОРА ЕРНСТА, БУДИНОК 16 Б, КВАРТИРА 105.	
11.03.2019	Видалений бенефіціарний власник Видалений бенефіціарний власник	Колодяжний Віктор Володимирович КІНЦЕВИЙ БЕНЕФІЦІАРНИЙ ВЛАСНИК(КОНТРОЛЕР)-КОЛОДЯЖНИЙ ВІКТОР ВОЛОДИМРОВИЧ, УКРАЇНА, М.КИЇВ, ВУЛИЦЯ ФЕДОРА ЕРНСТА, БУДИНОК 16 Б, КВАРТИРА 105.	

18.11.2020	Видалений бенефіціарний власник Видалений бенефіціарний власник	КІНЦЕВИЙ БЕНЕФІЦІАРНИЙ ВЛАСНИК(КОНТРОЛЕР)-ЮРКОВСЬКИЙ АНТОН ЛЕОНІДОВИЧ, УКРАЇНА, М.КИЇВ, ВУЛИЦЯ ГЕРОЇВ ДНІПРА, БУДИНОК 23, КВАРТИРА 92. КІНЦЕВИЙ БЕНЕФІЦІАРНИЙ ВЛАСНИК(КОНТРОЛЕР)-БЛИК АРТЕМ ЄВГЕНОВИЧ, УКРАЇНА, М.КИЇВ, ВУЛИЦЯ ІОАННА ПАВЛА ІІ, БУДИНОК 16, КВАРТИРА 12.	
05.08.2021	Змінилась адреса реєстрації бенефіціарного власника Змінилась адреса реєстрації бенефіціарного власника Змінилась частка в установому капіталі засновника Змінилась частка в установому капіталі засновника	УКРАЇНА, М.КИЇВ, ВУЛИЦЯ ІОАННА ПАВЛА ІІ, БУДИНОК 16, КВАРТИРА 12. УКРАЇНА, М.КИЇВ, ВУЛИЦЯ ГЕРОЇВ ДНІПРА, БУДИНОК 23, КВАРТИРА 92. 15 000 000 грн 15 000 000 грн	Україна, 01042, місто Київ, вул.Іоанна Павла ІІ, будинок 16, квартира 12 Україна, 04209, місто Київ, вул.Героїв Дніпра, будинок 23, квартира 92 30 000 000 грн 30 000 000 грн
19.11.2021	Змінилась частка в установому капіталі засновника Доданий засновник	30 000 000 грн	15 000 000 грн Колодяжний Віктор Володимирович
01.12.2021	Доданий бенефіціарний власник		Колодяжний Віктор Володимирович

Оцінка стану підприємства та його основні техніко – економічні показники.

Техніко – економічні показники - величини, що характеризують матеріально-технічну базу і виробництво підприємства, використання знарядь праці і праці, організацію виробництва, собівартість продукції. Вони використовуються для планування та аналізу організації виробництва і праці, технологічного рівня, якості продукції, використання основних і оборотних коштів, трудових ресурсів та економічної безпеки підприємства. Його метою є оцінка господарської діяльності, визначення причинно-наслідкових зв'язків і взаємодії різних економічних і технічних факторів, резерв виробництва, розробка заходів щодо раціонального використання ресурсів.

Таблиця 2.2.

Основні техніко – економічні показники підприємства ТОВ «Вент – Сервіс».

Показник	Одиниця виміру	Рік				Темп.змін,%		
		2018	2019	2020	2021	2018\ 2019	2019\ 2020	2020\ 2021
1. Дохід від реалізації продукції	тис. грн	600277	53125	717011	1010625	0,08	13,49	1,4
2. Середньооблікова річна чисельність:- працівників	осіб	396	433	438	482	1,1	1,01	1,1
3. Продуктивність праці:- одного працівника	грн/особу	1515,8	122,7	163,7	2096,7	0,08	0,7	12,8
4. Фонд зарплати-працівників	тис. грн	27288,7	31049,0	35745,4	52703,9	0,03	0,11	1,5
5. Середньорічна заробітна	тис. грн/	68,9	71,7	81,6	109,3	1,04	1,13	1,33

плата: - одного працівника	осо бу							
6.Операційні витрати	тис. грн	81016	31769	134250	82104	0,4	4,2	0,6
7.Витрати на 1 грн. реалізованої продукції	грн	0,13	0,59	1,87	0,08	4,5	3,7	0,04
8.Прибуток до оподат.	Тис .грн	3805	310	16767	30554	0,08	54,1	1,8
9.Рентабельність:-витрат	%	4,6	0,9	12,5	37,2	0,19	13,8	2,9

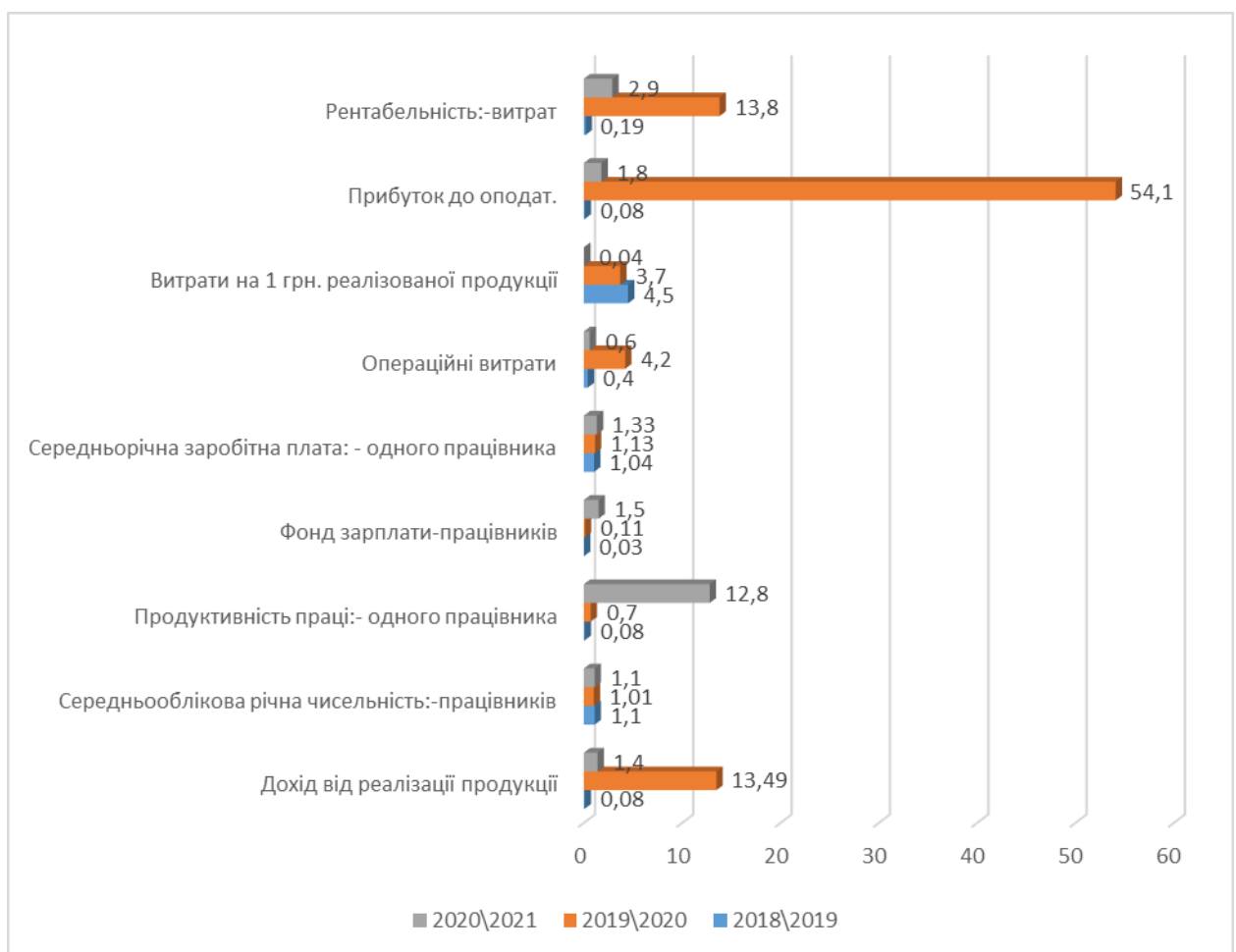


Рис. 2.1. Техніко – економічні показники підприємства.

Аналізуючи дані розраховані в таблиці можемо прийти до такого висновку: Найбільш економічна захищеність спостерігається саме в 2021 році, ми можемо це бачити по показнику рентабельності, на мою думку, саме по ньому можна робити остаточні висновки. А ось найменш економічно захищеним був 2019 рік, також

можемо бачити те, що саме в 2019 році підприємство мало найбільше збитків. Якщо компанія зазнала великих збитків, це свідчить про низьку прибутковість і можливі проблеми з фінансовою стійкістю. Нижче наведені можливі результати, які вказують на те, що компанія зазнала великих збитків

Втрата прибутку: великий збиток означає, що витрати компанії перевищують її доходи і, як наслідок, вона втрачає прибуток. Це може бути наслідком: зниження продажів, зростання виробничих витрат, неефективного контролю над витратами, зниження ринкових цін тощо.

Погіршення фінансового стану: багато збитків можуть призвести до зменшення грошових потоків підприємства, збільшення зобов'язань перед кредиторами, зменшення резервів та інших фінансових проблем. Це може ускладнити виконання підприємствами своїх зобов'язань або реалізацію стратегії розвитку.

Зменшення інвестицій та розвитку : численні збитки можуть призвести до зниження здатності компанії залучати інвестиції або розвиватися. Інвестори можуть втратити інтерес до вкладення коштів у підприємства з поганою фінансовою репутацією та погіршенням прибутковості.

Ризик неплатоспроможності: якщо компанія не в змозі покрити свої збитки та покращити фінансове становище, вона може зіткнутися з ризиком банкрутства або закриття бізнесу. Але для більш точного висновку, нам варто розглянути більші особливості стану підприємству.

2.2. Аналіз фінансово-економічного стану підприємства ТОВ «Вент – Сервіс».

Аналіз фінансового стану дозволяє зробити висновки про забезпеченість ресурсами підприємства та ефективність їх використання. Фінансовий стан компанії відображає її здатність фінансувати свою діяльність. Здатність здійснювати своєчасні платежі та фінансувати власну діяльність компанії на розширеній основі свідчить про хороше фінансове становище компанії. Тому основною проблемою на сучасному етапі розвитку промислових підприємств є аналіз і моніторинг фінансового стану.

Основними завданнями аналізу фінансового стану підприємства є такі:

- дослідження рентабельності й фінансової стійкості підприємства;
- дослідження ефективності використання майна (капіталу) підприємства, забезпечення підприємства власними обіговими коштами;
- об'єктивне оцінювання динаміки та стану ліквідності, платоспроможності, фінансової стійкості підприємства;
- оцінювання становища суб'єкта господарювання на фінансовому ринку й кількісне оцінювання його конкурентоспроможності;
- аналіз ділової активності підприємства та його становища на ринку цінних паперів;
- визначення ефективності використання фінансових ресурсів;

Для здійснення господарської діяльності кожне підприємство повинно мати певне майно, що належить йому на праві власності або володіння. Все майно, що належить підприємству та відображається в його балансі, становить його активи.

Активи – це економічні ресурси підприємства у вигляді сукупної вартості його майна, що використовується в господарській діяльності з метою отримання прибутку. Активи підприємства складаються з необоротних активів, оборотних активів та інших активів.

Фінансовий стан підприємства значною мірою залежить від достатності та правильності розміщення фінансових ресурсів, інвестованих в його активи. [18]

Показники майнового стану ТОВ «Вент - Сервіс» за 2018-2021 рр., тис.грн.

№	Показник	2018	2019	2020	2021	Відхилення		
						2018/ 2019	2019/ 2020	2020/ 2021
1.	Середня величина основних засобів, тис. грн.	21540	6436	18921,5	15837,5	-15104	12485,5	-3084
2.	Фондоозброєність, тис.грн. / чол.	1515,85	122,69	1637,01	2096,60	-1393,16	1514,32	459,59
3.	Фондовіддача основних фондів	27,86	8,25	37,89	63,81	-19,61	29,64	25,92
4.	Частка основних засобів в активах	0,44	0,96	0,92	0,91	0,52	-0,04	-0,01
5.	Коефіцієнт зносу основних засобів	2,03	0,30	0,41	0,54	-1,73	0,11	0,13
6.	Коефіцієнт оновлення основних засобів	-2	0,24	0,08	-0,07	-1,76	-0,16	-0,01
7.	Коефіцієнт мобільності активів	6,53	8,5	14,23	18,19	1,97	5,73	3,96

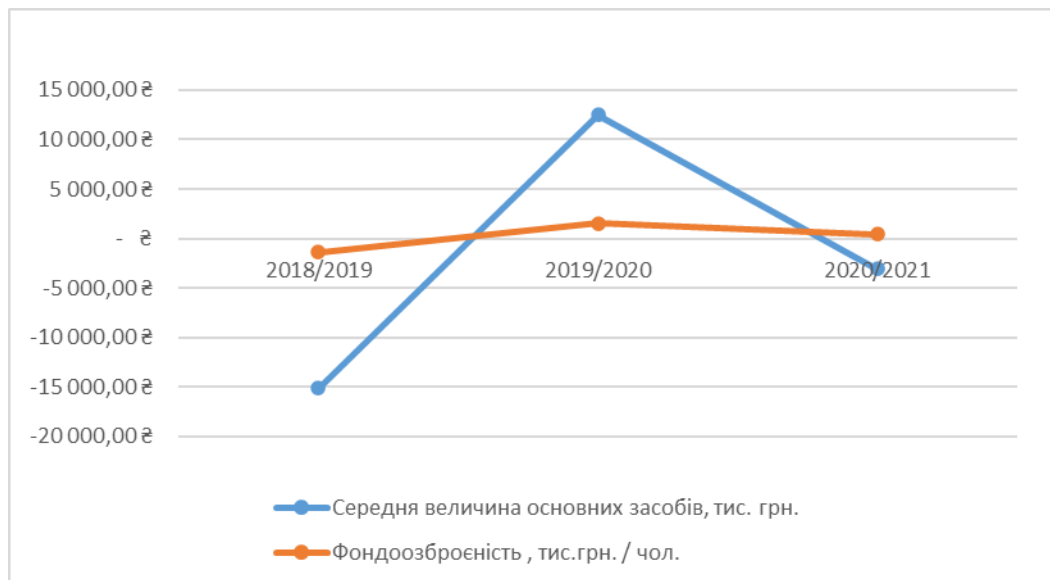


Рис. 2.2. Показники основних засобів та фондоозброєність підприємства.

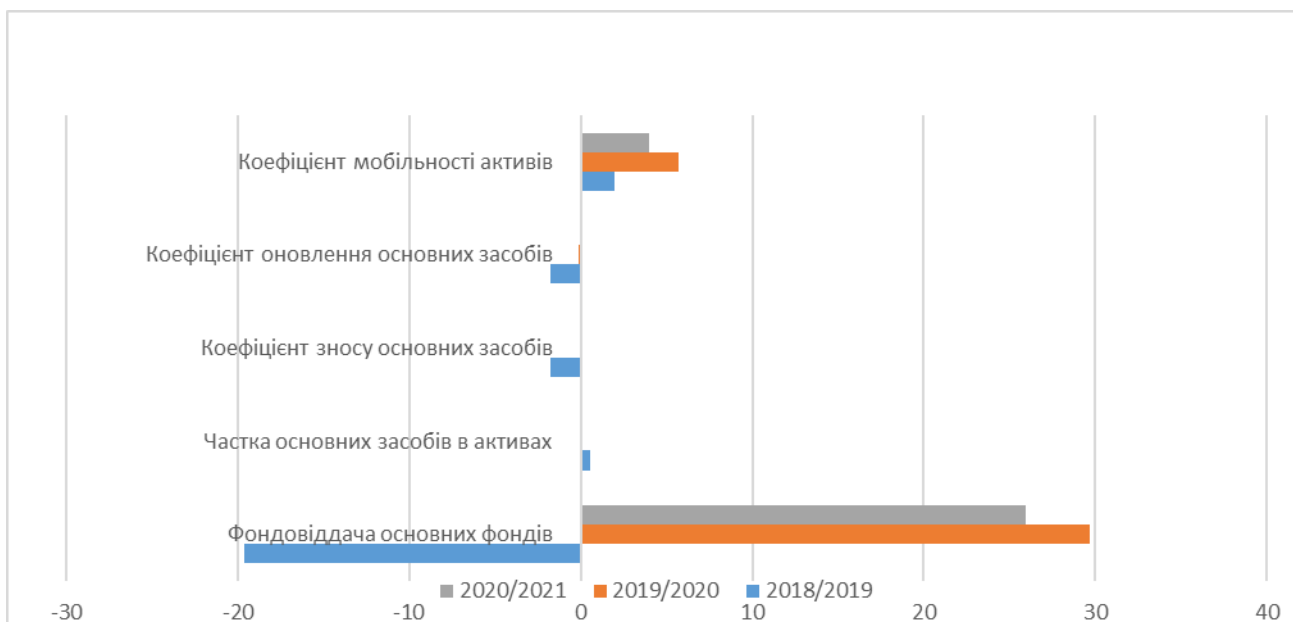


Рис. 2.3. Показники майнового стану підприємства.

Згідно з розрахунком коефіцієнта зносу основних засобів бачимо, що за чотири звітних періоди він зменшився, оскільки збільшується первісна вартість основних засобів. Значення цього коефіцієнта станом на 2021 рік є 0,54 – що є негативним явищем та свідчить про недостатній рівень оновлення матеріально – технічної бази підприємства в 2021 році і є максимальним показником. Відповідність основних засобів науково – технічним досягненням формується у процесі їх оновлення. Коефіцієнт оновлення на кінець 2021 р. - -0,07, зменшився порівняно з 2018-2020

р., а це свідчить про вищий рівень зносу засобів і про їх гірший технічний стан, що є одним з проявів виробничого ризику.

Отже, для збільшення ефективності використання основних засобів підприємства необхідно постійно здійснювати реставрацію застарілих засобів, обладнання, закупувати нові машини. Та засоби праці, які значно покращують ефективність праці, умови праці, та, як наслідок, обумовлюють значні позитивні зрушення в господарській діяльності підприємства .

Платоспроможність компанії визначається як її готовність погасити короткострокову заборгованість власними коштами.

Існує три показники платоспроможності: коефіцієнт абсолютної ліквідності, проміжний коефіцієнт покриття та загальний коефіцієнт покриття.

Ці коефіцієнти розраховуються з використанням спільного знаменника – короткострокової заборгованості. Ці коефіцієнти розраховуються як сума короткострокової заборгованості, заборгованості, не погашеної в строк, короткострокової заборгованості та торгової кредиторської заборгованості.

Коефіцієнт абсолютної ліквідності розраховується як відношення коштів та короткострокових фінансових вкладень до короткострокових зобов'язань. Цей показник має особливе значення для банків, які фінансують постачальників матеріалів та підприємства.

Проміжний коефіцієнт покриття визначається як частка від ділення суми коштів, короткострокових фінансових інвестицій та дебіторської заборгованості на короткострокові зобов'язання. Теоретичне значення 0,7-0,8 для цього показника вважається достатнім. Цей показник становить особливий інтерес для акціонерів компанії.

Загальний коефіцієнт покриття розраховується шляхом ділення суми запасів і витрат (за винятком витрат майбутніх періодів) та коштів, короткострокових фінансових інвестицій і дебіторської заборгованості на короткострокові зобов'язання. Теоретично, значення цього показника знаходиться в межах від 2,0 до 2,5. Якщо оборотність коштів висока, це значення може бути меншим, але завжди

має перевищувати 1. Цей показник має особливе значення для власників облігацій компанії.

Він розраховується шляхом ділення суми чистого прибутку та амортизаційних відрахувань на оборот продукції, товарів та послуг. Він показує, скільки чистого прибутку та амортизаційних відрахувань припадає на кожну одиницю чистого доходу, отриманого від реалізації продукції. [20]

Таблиця 2.4.

Показники оцінки ліквідності підприємства за 2018-2021 рр.

№ з/п	Показник	Умовне позначення	2018	2019	2020	2021	Відхилення, +/-		
1.	Коефіцієнт поточної ліквідності. (покриття)	К _{покр.}	1,05	1,13	1,18	1,23	0,08	0,05	0,05
2.	Коефіцієнт ліквідності швидкої	К _{шв.лікв.}	0,65	1,01	1,10	1,18	0,36	0,09	0,08
3.	Коефіцієнт ліквідності абсолютної	К _{абс.лікв.}	0,05	0,30	0,26	0,18	0,25	- 0,04	- 0,08
4.	Співвідношення короткострокової дебіторської та кредиторської заборгованості	К _{деб / кред.}	0,22	0,28	0,58	0,42	0,06	0,3	- 0,16

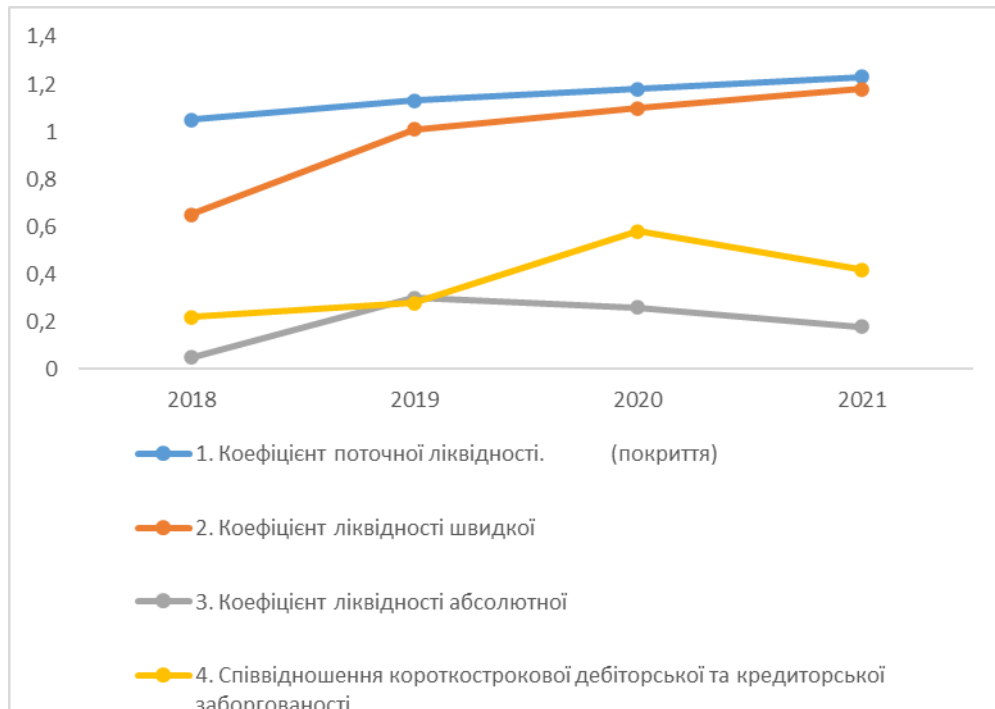


Рис. 2.4. Показники ліквідності підприємства

Як можемо бачити з таблиці, коефіцієнт покриття протягом звітного періоду є вищим за його нормативне значення, тобто у підприємства є реальна можливість покриття поточних зобов'язань за рахунок його оборотних засобів.

На кінець періоду значення коефіцієнта ліквідності швидкої становить – 1,18. Це означає, що підприємство має достатній обсяг власних оборотних засобів для покриття поточних зобов'язань, але їх обсяг дещо занизився.

Фінансова стійкість – одна з найважливіших характеристик оцінки фінансового стану підприємства, яка визначає ефективне фінансове управління підприємством.

Фінансова стійкість підприємства – це такий стан фінансових ресурсів, їх розподіл і використання, який забезпечує розвиток підприємства на основі зростання прибутку і капіталу, при збереженні платоспроможності і кредитоспроможності в умовах допустимого рівня ризику. Найважливішою формою стійкості підприємства є його спроможність розвиватися в умовах внутрішнього і зовнішнього середовища. Для цього підприємство повинно володіти гнучкою структурою фінансових ресурсів

і при необхідності мати можливість залучати позикові кошти, тобто бути кредитоспроможним. Кредитоспроможним є підприємство при наявності у нього передумов для отримання кредиту і спроможності своєчасно повернути отриману позику зі сплатою йому відсотку за рахунок прибутку або інших джерел

Як фінансово-економічна категорія фінансова стійкість виражається системою відносних і абсолютних показників. Наявні методики аналізу фінансової стійкості підприємства передбачають проведення досліджень у декілька етапів. Залежно від завдань аналізу і тлумачення поняття «фінансова стійкість» порядок розрахунку показників у різних літературних джерел відрізняються. Але як правило, аналіз проводиться у такій послідовності:

- 1) загальна оцінка фінансової стійкості;
- 2) розрахунок за даними балансу системи відносних показників фінансової стійкості;
- 3) розрахунок за даними балансу системи абсолютних показників, які характеризують забезпеченість запасів джерелами формування і дають можливість визначити відповідний тип фінансової стійкості підприємства;
- 4) розрахунок за даними звіту про фінансові результати та факторний аналіз порогу рентабельності і запасу фінансової стійкості.

Кожне підприємство розробляє свої планові та прогностні показники, норми, нормативи, тарифи та ліміти, системи їх оцінки та регулювання фінансової діяльності. Ця інформація може становити комерційну таємницю, а іноді й «ноу-хау». Відповідно до чинного законодавства України підприємство має право тримати таку інформацію в секреті. Перелік її визначає його керівник.

Фінансовий стан залежить від результатів виробничої, комерційної та фінансово-господарської діяльності підприємства. Тому оцінку його можна об'єктивно здійснити не через один, хай і найважливіший, показник, а тільки за допомогою системи показників, що детально й усебічно характеризують

господарське становище підприємства, відображають наявність, розміщення і використання фінансових ресурсів.

Така об'єктивна оцінка передусім потрібна самому підприємству. Крім того, вона необхідна кожному з наявних і можливих партнерів підприємства — акціонерів, банкірів, податкових адміністрацій, підприємств, у кожного з яких свій критерій оцінки. Тому й система показників оцінки фінансового стану має бути такою, щоб кожний міг зробити вибір виходячи із власних інтересів. [22]

Таблиця 2.5.

Показники оцінки фінансової стійкості підприємства за 2018-2019 рр.

№	Назва показника	2018	2019	2020	2021	Відхилення		
						2018-2019	2019-2020	2020-2021
1.	Власні обігові кошти (робочий функціональний капітал), тис.грн.	11340	24059	38482	80744	12719	14423	42262
2.	Коефіцієнт забезпечення оборотних активів власними коштами	0,04	0,11	0,15	0,19	0,07	0,04	0,04
3.	Маневреність робочого капіталу	3,07	0,91	0,41	0,19	-2,16	-0,5	-0,22
4.	Маневреність власних обігових коштів	1,07	2,29	1,42	0,79	1,22	-0,87	-0,63
5.	Коефіцієнт забезпечення власними обіговими коштами запасів	0,32	1,09	2,43	5,09	0,77	1,34	2,66
6.	Коефіцієнт покриття запасів	0,12	0,82	2,20	0,72	0,7	1,38	-1,48
7.	Коефіцієнт фінансової незалежності (автономії)	0,17	0,21	0,21	0,23	0,04	0	0,02

8.	Коефіцієнт фінансової залежності	0,83	0,79	0,79	0,77	-0,04	0	-0,02
9.	Коефіцієнт маневреності власного оборотного капіталу	0,23	0,50	0,68	0,77	0,27	0,18	0,09
10.	Коефіцієнт концентрації позикового капіталу	0,82	0,78	0,78	0,76	-0,04	0	-0,02
11.	Коефіцієнт фінансової стабільності (коефіцієнт існування)	0,21	0,26	0,27	0,30	0,05	0,01	0,03
12.	Коефіцієнт фінансової стійкості	0,17	0,21	0,21	0,23	0,04	0	0,01

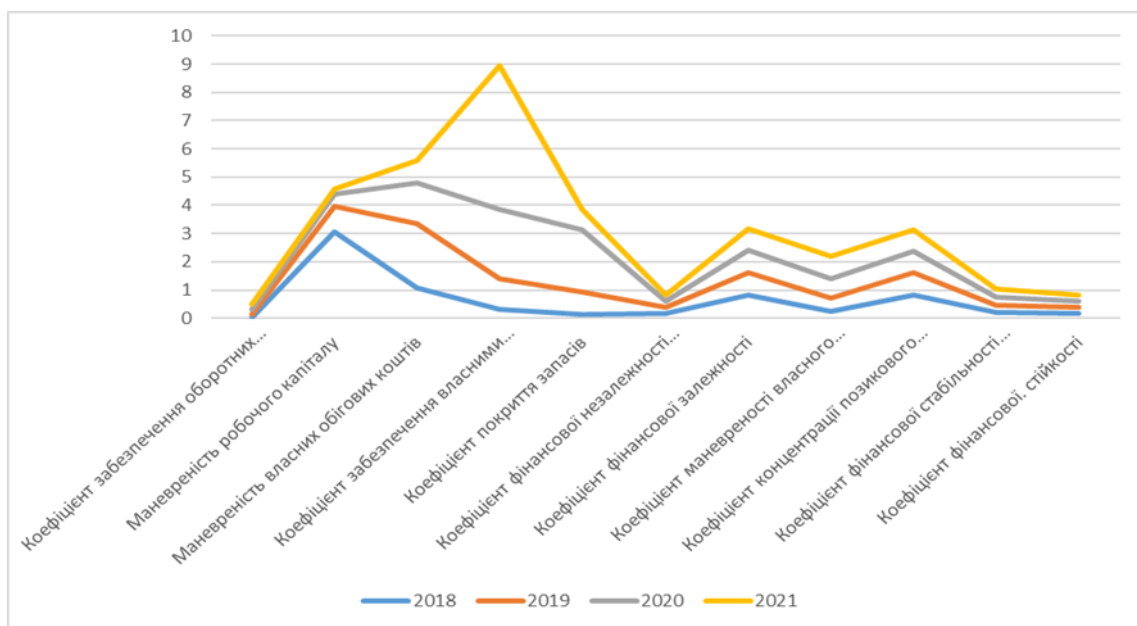


Рис. 2.5. Показники фінансової стійкості підприємства

Як можемо бачити з таблиці, за даний період переважно більшість показників фінансового стану підприємства відповідають своєму нормативному значенню. Зважаючи на достатній обсяг оборотних коштів підприємства та відповідність всіх

основних коефіцієнтів фінансової стійкості нормативним значенням, можна зробити висновок про задовільний фінансовий стан підприємства.

2.3. Комплексний підхід до оцінки фінансових загроз з метою забезпечення фінансової безпеки підприємства.

Сучасний етап розвитку економіки України є надзвичайно складним для підприємницької діяльності, що об'єктивно визначає необхідність створення ефективної системи управління, спрямованої на розробку інструментів для суб'єктів господарювання, які дають змогу прогнозувати їхній майбутній розвиток, формувати стійкі конкурентні переваги та оперативно реагувати на динамічні зміни зовнішнього середовища. Це. Водночас оцінка рівня безпеки бізнес-структури та вжиття заходів щодо її забезпечення є одним із найважливіших завдань, що вирішуються для її довгострокового та стабільного функціонування. Сучасне бізнес-середовище вимагає підвищення ролі ефективного управління фінансово-господарською діяльністю компанії. Це пов'язано з тим, що фінансово-господарська діяльність спрямована на вирішення таких завдань, як фінансове забезпечення операційної та інвестиційної діяльності підприємств, упровадження інновацій, підвищення конкурентоспроможності продукції та забезпечення сталого розвитку підприємств.

Термін "економічна безпека підприємства" визначає стан суб'єкта господарювання, за якого забезпечується стабільне і найефективніше функціонування підприємства та його високий перспективний потенціал за рахунок протидії негативному впливу зовнішніх і внутрішніх загроз та небезпек. Безпека підприємства передбачає сталий розвиток, який досягається за рахунок ефективного використання всіх видів ресурсів.

Для того щоб зрозуміти сутність поняття економічної безпеки підприємства, можна використовувати такі підходи:

1. економічна безпека як захист від несанкціонованого доступу до інформації.
2. економічна безпека як захист від злочинних методів конкурентної боротьби.
3. економічна безпека підприємства як захист від загроз.

4. економічна безпека підприємства як стан стабільності або рівноваги чи ефективного використання ресурсів.

5. економічна безпека як залежність від узгодження інтересів.

Узагальнюючи вищевикладені підходи, можна сказати, що економічна безпека підприємства - це багатовимірна концепція, яка

- відноситься до здатності підприємства виживати в довгостроковій перспективі;

- залежить від стану як компонентів внутрішнього середовища підприємства (що визначається ефективністю управління підприємством), так і від впливу факторів зовнішнього середовища.

Центральне місце в системі економічної безпеки підприємства посідає фінансова складова, що відображає мету господарської діяльності та узагальнює її результати, без якої було б практично неможливо розв'язати будь-які проблеми, що стоять перед підприємством.[23]



Рис. 2.6. Підходи оцінювання рівня фінансової безпеки

Основним напрямом аналізу на даному етапі є підтвердження або спростування гіпотези про наявність структурного взаємозв'язку між підтвердження і спростування гіпотези про те, що існує взаємозв'язок між підтвердження і спростування гіпотези про те, що існує взаємозв'язок між структурними кореляціями однорідних груп підприємств в економіці та рівнем фінансової безпеки цих груп підприємств.

Гіпотеза про те, що існує зв'язок між структурними кореляціями однорідних груп підприємств в економіці та рівнем фінансової безпеки цих груп. Міркування для висунення цієї гіпотези такі : зовнішні загрози для одного підприємства такі самі, як і зовнішні загрози для іншого підприємства;

такі самі, як і щодо інших підприємств, що входять до тієї самої однорідної групи. Зовнішні загрози для однорідних груп формуються під впливом економічного середовища, в якому змінюються структурні пропорції однорідних груп.

Комплекс загроз аналізованій групі змінюється внаслідок зміни структурних пропорцій однорідних груп, а взаємозв'язок зі зміною структурних пропорцій однорідних груп змінюється комплекс загроз для аналізованої групи, змінюється їхній взаємний вплив і відповідно змінюється рівень фінансової безпеки аналізованої групи. [24]

Таблиця 2.6. Групи параметрів фінансової безпеки

Група	Показники
Платоспроможність та ліквідність	1. коефіцієнт забезпеченості власними коштами 2. коефіцієнт абсолютної ліквідності 3. коефіцієнт поточної ліквідності 4. коефіцієнт швидкої ліквідності 5. коефіцієнт автономії
Фінансова стійкість	1. коефіцієнт фінансування 2. коефіцієнт «плечо фінансового важеля» 3. співвідношення кредиторської заборгованості та дебіторської заборгованості
Ділова стійкість	1. коефіцієнт оборотності кредиторську заборгованість 2. коефіцієнт оборотності дебіторську заборгованість 3. тривалість обороту кредиторську заборгованість 4. тривалість обороту дебіторську заборгованість
Рентабельність	Рентабельність продажів

Про погіршення фінансової безпеки може сказати зменшення ліквідності компанії, зменшення її фінансової стійкості, ділової активності чи рентабельності.

Рівень фінансової безпеки описується і такими параметрами, як:

1. надлишок або недолік власних оборотних коштів, які необхідні для формування запасів та покриття витрат, пов'язаних з господарською діяльністю організації ($\pm I$)

2. надлишок або нестача власних та довгострокових позикових джерел формування запасів та витрат ($\pm I$)

3. надлишок або нестача загальної величини основних джерел формування запасів ($\pm I$).

Ці три параметри розраховуються за такими формулами:

$$\pm I_3 = \text{вок} - 3$$

$$\pm I_D = (\text{вок} + K_D) - 3$$

$$\pm I_K = (\text{вок} + K_D + K_K) - 3$$

Де вок – власні оборотні кошти;

3 – сукупність запасів.

K_D – довгострокові зобов'язання.

K_K – короткострокові зобов'язання.

Таблиця 2.7.

Типи фінансової безпеки організації

Співвідношення нерівностей	Типи фінансової безпеки організації	Тлумачення
$\pm I_C \geq 0$ $\pm I_D \geq 0$ $\pm I_K \geq 0$	Абсолютна фінансова безпека:	Організація має достатні власні джерела формування запасів і витрат.

$\pm I_C < 0$ $\pm I_D \geq 0$ $\pm I_K \geq 0$	Нормальний рівень фінансової безпеки	Оборотний капітал організації недостатній і покривається за рахунок довгострокових позик
$\pm I_C < 0$ $\pm I_D < 0$ $\pm I_K \geq 0$	Нестабільний рівень фінансової безпеки	Організація відчуває нестачу оборотних коштів і змушена брати короткострокові позики
$\pm I_C < 0$ $\pm I_D < 0$ $\pm I_K < 0$	Критичний рівень фінансової безпеки	Організація перебуває на межі банкрутства через брак власних коштів і позикових коштів

Залежно від специфіки кожного підприємства, фактичних і нормативних показників техніко-економічних нормативів та ступеня відхилення від порогових значень показників безпеки, ситуація на цьому підприємстві може бути охарактеризована наступним чином:

1) Нормальна ситуація. Показники знаходяться в межах встановлених порогових значень, а ступінь використання наявного потенціалу близький до технічно обґрунтованих норм використання обладнання та площ.

2) Передкризова ситуація, при якій значення хоча б одного індикатора вище порогового, а інші індикатори близькі до порогових, і не втрачені технічні та технологічні можливості поліпшення умов і результатів виробництва шляхом вжиття превентивних заходів проти загроз.

3) Кризова ситуація, за якої більшість ключових індикаторів перевищують порогові значення, спад виробництва є незворотнім, а потенціал частково втрачено через вичерпання технічних ресурсів у вигляді обладнання та площ, і вже помітні скорочення персоналу.

4) Кризовий стан. Порушення всіх порогових значень, що вказують на нормальні та критичні умови виробництва та розвитку, за яких часткова втрата потенціалу стає неминучою та невідвратною.

2.4. Оцінка фінансово-економічної безпеки підприємства ТОВ «Вент – Сервіс»

Почнемо з того, що розрахуємо рентабельності. До основних показників рентабельності, які використовуються у ході, зокрема, належать:

- коефіцієнт рентабельності активів;
- коефіцієнт рентабельності власного капіталу;
- коефіцієнт рентабельності продажів;
- коефіцієнт рентабельності діяльності.

Таблиця 2.8.

Оцінка рівня динаміки показників рентабельності підприємства за 2018-2021рр.

№	Назва показника	2018	2019	2020	2021
1.	Рентабельність капіталу (активів) за чистим прибутком	0,59	0,32	1,26	4,23
2.	Рентабельність власного капіталу	3,58	6,47	27,0	14,5
3.	Рентабельність виробничих фондів	1,5	9,3	58,5	34,8
4.	Рентабельність реалізованої продукції за прибутком від реалізації на одиницю виручки	3,8	9,3	9,8	10,1
5.	Рентабельність витрат	3,9	10,2	10,8	11,2

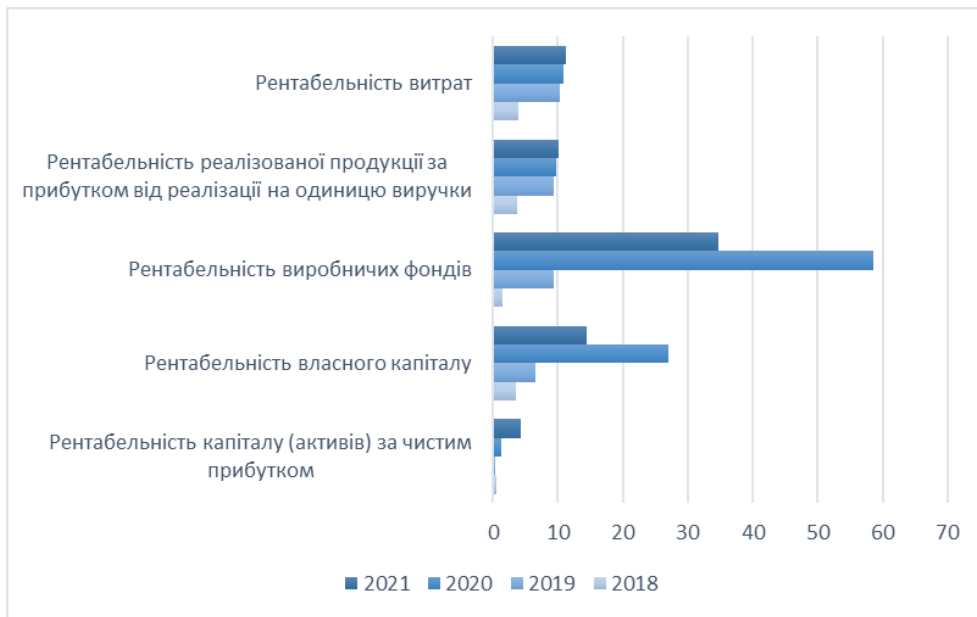


Рис. 2.7. Показники рентабельності підприємства.

Рентабельність активів – один з основних фінансових показників, що використовуються для оцінки ефективності використання компанією своїх активів. Цей показник допомагає визначити, скільки прибутку генерується у відсотках від загальної суми активів.[31]

Рентабельність власного капіталу (ROE) – це показник того, наскільки ефективно використовується власний капітал, тобто скільки прибутку отримано на кожну гривню залученого власного капіталу. Цей показник має величезне значення для власників (акціонерів та учасників), оскільки дає змогу визначити зростання їхнього добробуту за аналізований період. Показник також використовується для оцінки вартості акцій компанії, оскільки рентабельність власного капіталу дає змогу акціонерам визначити дивіденди, на які вони можуть розраховувати, і зростання вартості акцій. [32]

Рентабельність реалізованої продукції за прибутком від продажів (англомовний аналог – Operating Income Margin) – показник рентабельності, який вимірює об’єм операційного прибутку (валового прибутку за вирахуванням операційних витрат) згенерований кожною гривнею продажів. [31]

Рентабельність виробничих активів відображає ефективність, з якою організація використовує свій виробничий потенціал, оскільки чисельник являє собою продуктивність, а знаменник – середню вартість виробничого потенціалу. [33]

Як можемо бачити з таблиці з кожним роком показники зростали, але якщо порівняти 2021 р. та 2020 р., то в 2021 р. важливий показник для підприємства такий, як рентабельність власного капіталу – став менший на 12,5 або 0,13%. Зменшення цього показника свідчить про те, що ресурси компанії використовуються неефективно або про наявність фінансових проблем. Для вирішення цієї проблеми можуть знадобитися такі заходи, як оптимізація витрат, поліпшення управління активами і пасивами, створення нових джерел доходу або реструктуризація бізнесу. Також звернемо увагу на показник рентабельність виробничих фондів, він став менший на 23,7 або 0,24%, це може свідчити про те, що зниження рентабельності виробничих товарів вказує на необхідність зміни виробничих процесів, підвищення продуктивності або модернізації обладнання через неналежне використання виробничих ресурсів або технічні проблеми.

Наступне, що ми будемо робити – це визначати тип фінансової безпеки підприємства.

Незважаючи на різноманітність та багатогранність методичного інструментарію, представленого в теорії та використовуваного в практиці аналізу суб'єктів господарювання, єдиної методики оцінки фінансової безпеки не існує.

Індикаторний метод є найбільш оптимальним для оцінки фінансової безпеки. Це пояснюється тим, що він ґрунтується на комплексній оцінці фінансової діяльності організації та виключає суб'єктивізм завдяки встановленню чітких критеріїв оцінки (критеріїв та лімітів). Розглядаючи кожен показник окремо, експерти можуть виявити проблеми по пунктах. Як визначити рівень фінансової безпеки та що таке індикаторний метод ми розглянули в пункті 2.4.

Розрахунки індикаторним методом

2018	2019	2020	2021
$\pm I_3 = 11340 - 88259 = -76919$	$\pm I_3 = 24059 - 20212 = 44\,271$	$\pm I_3 = 38482 - 17422 = 21\,060$	$\pm I_3 = 80744 - 110955 = -30\,211$
$\pm I_D = (11340 + 0) - 88259 = -769191$	$\pm I_D = (24059 + 0) - 20212 = 44\,271$	$\pm I_D = (38482 + 0) - 17422 = 21\,060$	$\pm I_D = (80744 + 0) - 110955 = -30221$
$\pm I_K = (11340 + 0 + 225783) - 88259 = 148\,864$	$\pm I_K = (24059 + 0 + 179847) - 20212 = 203\,906$	$\pm I_K = (38482 + 0 + 207795) - 17422 = 228\,885$	$\pm I_K = (80744 + 0 + 344036) - 110955 = 313\,825$

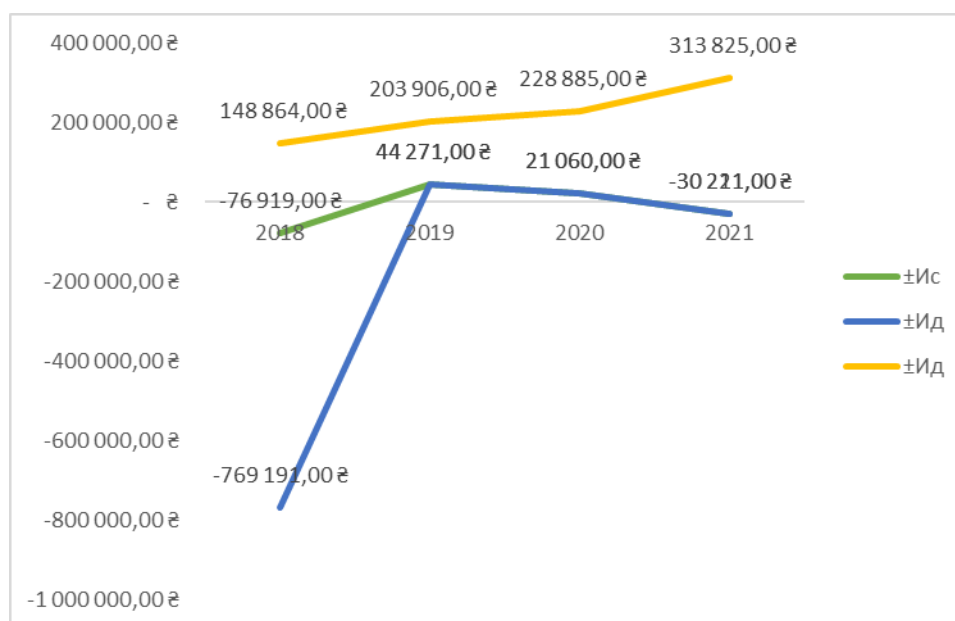


Рис. 2.8. Показники індикаторного метода підприємства.

Як ми можемо бачити з таблиці в 2018 р. – кризова ситуація, за якої більшість ключових індикаторів перевищують порогові значення, спад виробництва є

незворотнім, а потенціал частково втрачено через вичерпання технічних ресурсів у вигляді обладнання та площ, і вже помітні скорочення персоналу.

В 2019 та 2020 рр. – нормальна ситуація. Показники знаходяться в межах встановлених порогових значень, а ступінь використання наявного потенціалу близький до технічно обґрунтованих норм використання обладнання та площ.

А в 2021 р. знову кризова ситуація. Керівництву компанії необхідно терміново визначити причини такої ситуації та розробити заходи для відновлення фінансової стабільності. Необхідно вжити заходів для обґрунтування скорочення запасів і накладних витрат, поповнення власного оборотного капіталу та прискорення оборотності оборотних активів.

ВИСНОВОК ДО РОЗДІЛУ II

ТОВ «Вент – Сервіс» - є українською компанією, яка спеціалізується на проектуванні, монтажі та обслуговування систем вентиляції, кондиціонування та опалення для промислових, комерційних житлових будівель.

Розраховуючи показники майнового стану звернули увагу на те, що коефіцієнт оновлення станом на 2021 рік є 0,54 – що є негативним явищем та свідчить про недостатній рівень оновлення матеріально – технічної бази підприємства в 2021 році і є максимальним показником. Відповідність основних засобів науково – технічним досягненням формується у процесі їх оновлення. Коефіцієнт оновлення на кінець 2021 р. - -0,07, зменшився порівняно з 2018-2020 р., а це свідчить про вищий рівень зносу засобів і про їх гірший технічний стан, що є одним з проявів виробничого ризику.

Отже, для збільшення ефективності використання основних засобів підприємства необхідно постійно здійснювати реставрацію застарілих засобів, обладнання, закуповувати нові машини. Та засоби праці, які значно покращують ефективність праці, умови праці, та, як наслідок, обумовлюють значні позитивні зрушення в господарській діяльності підприємства .

Розраховуючи показники ліквідності коефіцієнт покриття протягом звітного періоду є вищим за його нормативне значення, тобто у підприємства є реальна можливість покриття поточних зобов'язань за рахунок його оборотних засобів.

На кінець періоду значення коефіцієнта ліквідності швидкої становить – 1,18. Це означає, що підприємство має достатній обсяг власних оборотних засобів для покриття поточних зобов'язань, але їх обсяг дещо занизився.

А ось показники фінансової стійкості підприємства досить задовільні. Якщо показники фінансової стійкості підприємства є задовільними, це може означати, що підприємство має достатні ресурси та здатність впоратися з фінансовими викликами та несприятливими ситуаціями. Задовільні показники фінансової стійкості свідчать про те, що підприємство має достатній рівень ліквідності, платоспроможності та рентабельності, що дозволяє йому забезпечувати свою діяльність, виконувати фінансові зобов'язання та здійснювати інвестиційні проекти. Задовільні показники фінансової стійкості також можуть свідчити про ефективне управління ризиками та здатність підприємства адаптуватися до змін у зовнішньому середовищі. Вони можуть бути результатом правильного фінансового планування, контролю над витратами та оптимізації фінансових процесів.

Задовільні показники фінансової стійкості створюють сприятливі умови для подальшого розвитку підприємства, залучення фінансових ресурсів та розширення його діяльності. Вони можуть сприяти покращенню іміджу підприємства в очах інвесторів, партнерів та кредиторів.

Проте варто зазначити, що задовільні показники фінансової стійкості не гарантують безперервного функціонування підприємства. В умовах постійно змінюючогося бізнес-середовища важливо постійно вдосконалювати фінансові стратегії, виявляти та управляти ризиками, забезпечувати сталу фінансову діяльність та забезпечувати конкурентоспроможність підприємства на ринку.

Розраховуючи рівень фінансової безпеки, прийшли до того, що підприємство в 2021 році виявилось у кризовій ситуації. Керівництву компанії необхідно

терміново визначити причини такої ситуації та розробити заходи для відновлення фінансової стабільності. Необхідно вжити заходів для обґрунтування скорочення запасів і накладних витрат, поповнення власного оборотного капіталу та прискорення оборотності оборотних активів.

РОЗДІЛ III. УПРАВЛІННЯ РИЗИКАМИ В СИСТЕМІ ФІНАНСОВО-ЕКОНОМІЧНОЇ БЕЗПЕКИ ПІДПРИЄМСТВА

3.1. Фактори, що визначають рівень ризиків

В економічній літературі відомо багато спроб сформулювати теоретичні визначення поняття ризику. Найбільш послідовним з них є твердження про те, що ризик — це, по суті, невизначеність.

Невизначеність може виникнути в будь-якій соціально-економічній ситуації, якщо причинно-наслідковий зв'язок між ключовими елементами економічної діяльності чи соціального існування неможливо визначити заздалегідь. Невизначеність породжується непередбачуваністю кінцевого результату, який може збігатися з очікуваним результатом або бути кращим чи гіршим за нього. За невизначених умов кінцевий результат можна лише приблизно визначити, взявши одне з можливих значень. Така невизначеність зумовлена, як правило, суб'єктивним сприйняттям реальних явищ.

Поняття ризику, на відміну від поняття невизначеності, має практичне застосування, тому його зміст потребує об'єктивного визначення. Тому необхідний перехід від суб'єктивно сприйманої невизначеності, випадковості до заснованої на ній об'єктивної концепції ризику. Єдиний спосіб здійснити такий перехід – це оцінити невизначеність (випадковість) кількісними методами, надавши їй реальні числові значення. Відповідно, тільки така невизначеність, яку можна кількісно визначити, повинна вважатися ризиком. Найбільш точну кількісну оцінку невизначених значень можна зробити шляхом розрахунку ймовірності їх появи. Ця ймовірність характеризується одночасним врахуванням наступних додаткових небезпек як двох необхідних компонентів загальної оцінки: частота подій по відношенню до місця і часу; масштаб збитку, тобто абсолютне значення негативного відхилення фактичного результату від очікуваного. Таким чином, індекс ризику сам по собі є не тільки ймовірністю невизначеної (випадкової) події, а й ймовірністю негативного результату.[14]

Діяльність кожної підприємницької структури здійснюється в умовах варіативності протікання реальних соціально – економічних процесів. В момент прийняття рішень менеджерам невідомий достовірний результат, адже існує значна кількість факторів, які впливатимуть на його. Невизначеність може стати недосягненням бажаних результатів, зміна їх змісту чи кількісного вираження, розвиток небажаних подій. Процес управління механізмом фінансово-економічної безпеки підприємництва, на початковому етапі, повинен передбачати визначення та ідентифікацію факторів, що мають вплив на попередження, мінімізацію або ліквідацію негативних наслідків реалізації дестабілізуючих чинників.

Існуючі «небезпеки» для діяльності підприємницьких структур класифікуються:

- виклики – сукупність обставин, необов'язково негативного впливу, на які необхідно відреагувати, при цьому їх ігнорування може спричинити позитивні та негативні наслідки для діяльності;

- загрози – вплив зовнішнього середовища, його суб'єкти чи внутрішні елементи системи, що може призвести до втрат;

- ризик – настання суб'єктивних чи об'єктивних подій у кожній зі сфер діяльності у зв'язку із актуалізацією загрози, що здатні призвести до позитивних чи негативних наслідків для нього і спричинити відхилення від запланованих параметрів;

- небезпека – форма прояву загрози, що призводить до реальних втрат. Для функціонування підприємницьких структур і безпосередньо для них Важливим процесом фінансово-економічної безпеки є ідентифікація ризиків, загрози та небезпеки, щоб запобігти їм, зменшити їхній вплив або нейтральний. [24]

Зовнішні фактори – це умови, які суб'єкти ризику зазвичай не можуть змінити, але повинні брати до уваги, оскільки вони впливають на діяльність компанії та її успіх на ринку. Зовнішні фактори ризику можна розділити на фактори прямого і

непрямого впливу. Фактори прямого впливу безпосередньо впливають на рівень ризику.

До факторів прямого впливу відносяться:

- Закони, що регулюють діяльність підприємства;
- Неочікувані дії державних та місцевих органів влади;
- система оподаткування;
- Відносини з партнерами;
- Конкуренція;
- Корупція та шахрайство;

Закони, що реалізуються через відповідні підзаконні акти, визначають порядок здійснення управлінських дій щодо різних аспектів господарської діяльності та мають сприяти сталому економічному розвитку як окремих підприємств, так і національної економіки в цілому. Наявність неоднозначних, а іноді й суперечливих положень в окремих нормативно-правових актах, їх тлумачення та застосування, часті зміни та доповнення до нормативно-правових актів створюють невизначеність у бізнес-процесах, що призводить до підвищення ризиків, зниження прибутковості підприємств, скорочення штатів та переходу в тіньову економіку.

У контексті партнерських відносин факторами ризику є потенційні порушення зобов'язань (наприклад, затримки у постачанні сировини, низька якість, несвоєчасні розрахунки за готову продукцію). Ці порушення можуть бути навмисними або ненавмисними, спричиненими неможливістю виконання зобов'язань через поганий фінансовий стан, невиконання зобов'язань діловими партнерами, невиконання зобов'язань або очікувань щодо зміни власника підприємства, відсутність безперервності виконання зобов'язань, взятих на себе після конверсії, тощо.

Конкуренція є невід'ємною рисою ринкових відносин та основною рушійною силою їх розвитку. Посилення конкуренції спонукає керівництво підприємств до постійного вдосконалення всіх аспектів своєї діяльності, впровадження нових і вдосконалених товарів і послуг та технологій їх виробництва, розширення ринків збуту тощо. Однак впровадження нового завжди пов'язане з підвищеними ризиками. Основні фактори ризику, пов'язані з конкуренцією, включають необхідність

подолання бар'єрів для входження в нові галузі, несподівану появу аналогічних продуктів або нових продуктів, які планується впровадити, появу нових конкурентів і витрати на вихід з бізнесу. Недобросовісна конкуренція також може мати негативний вплив на діяльність компанії і може набувати різних, іноді хитро замаскованих форм, незважаючи на сувору відповідальність, передбачену законодавством.

Корупція, рекет та рейдерство, на жаль, є явищами, які ще не подолані повністю і продовжують завдавати значної шкоди вітчизняним та іноземним підприємцям, які працюють в Україні, знижуючи їх інвестиційну привабливість.

Непрямі фактори не мають прямого безпосереднього впливу на рівень ризику, але сприяють його зміні.

До непрямих факторів відносяться:

- політична ситуація в країнах, в яких вони здійснюють свою діяльність;
- Економічні умови в країнах та галузях, в яких вони працюють;
- науково-технічний прогрес;
- міжнародні події;
- природні катаклізми тощо.

Політичне середовище має значний вплив на економічну ситуацію в країні або конкретній галузі. Тому нестабільність політичної ситуації та залежність від низки факторів, які важко передбачити, призводять до неможливості встановлення довгострокових партнерських відносин та невпевненості в результатах господарської діяльності.

Окремі країни та галузі також мають дуже різні економічні умови, які впливають на їхню інвестиційну привабливість. Економічне становище країни або окремого регіону визначається загальним рівнем економічного розвитку, рівнем розвитку інвестиційної інфраструктури, демографічними характеристиками, рівнем розвитку ринкових відносин та комерційної інфраструктури, рівнем злочинності, екологічними та іншими ризиками тощо. Економічне становище окремих галузей

визначається перспективами їх розвитку, прибутковістю інвестицій та рівнем галузевого інвестиційного ризику. [34]

3.2. Управління фінансово-економічною безпекою підприємства

Управління фінансовою та економічною безпекою компанії – це важливий процес, спрямований на забезпечення стійкості, життєздатності та захисту прибутку і фінансових ресурсів компанії.

Таблиця 3.1.

Основні методи та принципи управління фінансовою безпекою

<i>Аналіз та оцінка ризиків</i>	систематичний аналіз та оцінка ризиків, які можуть вплинути на фінансову стабільність компанії. Це включає виявлення потенційних ризиків, оцінку їхнього впливу та розроблення стратегій щодо пом'якшення або уникнення цих ризиків.
<i>Фінансове планування</i>	розроблення та реалізація фінансових планів, включно зі складанням бюджету, прогнозуванням доходів і витрат, управлінням ресурсами та фінансовими потоками. Це дає змогу підприємствам управляти фінансовими ресурсами, планувати витрати і доходи та реагувати на зміни в економічному середовищі.
<i>Управління ліквідністю</i>	забезпечення адекватного рівня ліквідності, тобто наявності достатньої кількості грошових коштів для виконання поточних зобов'язань компанії. Це охоплює ефективне управління запасами, кредиторською та дебіторською заборгованістю, а також розроблення стратегій із залучення коштів.
<i>Раціональне використання ресурсів</i>	оптимізація використання фінансових і матеріальних ресурсів компанії. Це включає в себе ефективне управління активами, зниження витрат, продуктивність праці та оптимізацію виробничих процесів.
<i>Управління фінансами:</i>	постійний моніторинг фінансової діяльності підприємства, перевірка виконання фінансових планів, аналіз

	фінансових результатів і виявлення відхилень. Це дає змогу виявляти проблеми і ризики на ранній стадії та вживати коригувальних заходів.
<i>Резерви:</i>	формування резервів або фінансових запасів для покриття непередбачених витрат або вразливостей. Це забезпечує фінансову стабільність компанії та її здатність реагувати на зміни та кризи.
<i>Страховання</i>	використання страхування для захисту від фінансових ризиків, таких як майно, відповідальність і співробітники. Це знижує вплив непередбачених подій на фінансову стійкість підприємства.

Управління фінансовою та економічною стабільністю підприємства вимагає системного підходу, використання аналітичних інструментів, контролю та планування. Також важливо забезпечити ефективну комунікацію та співробітництво між усіма рівнями управління для досягнення загальних цілей фінансової безпеки.

Управління фінансово-економічною безпекою має здійснюватися з дотриманням низки основних принципів управління корпоративною фінансово-економічною безпекою, таких як принцип законності, системності побудови, економічної доцільності, ефективності, оптимізації витрат; збалансованість, постійний контроль тощо. Суб'єктами управління фінансовою безпекою є власники, керівництво підприємства та фінансові менеджери, які, проводячи аналітичні дослідження як внутрішнього, так і зовнішнього середовища підприємства, розробляють відповідні пропозиції щодо запобігання фінансовим проблемам, а також визначають способи протидії актуальним і потенційним загрозам, небезпекам і ризикам у конкретних умовах, і забезпечують безпеку підприємства як об'єкта управлінського впливу, використовуючи конкретні методи управління, які відображають особливості його функціонування. [36]

Управління фінансово-економічною безпекою має здійснюватися з дотриманням низки основних принципів управління корпоративною фінансово-

економічною безпекою, таких як принцип законності, системності побудови, економічної доцільності, ефективності, оптимізації витрат;

збалансованість, постійний контроль тощо. Суб'єктами управління фінансовою безпекою є власники, керівництво підприємства та фінансові менеджери, які, проводячи аналітичні дослідження як внутрішнього, так і зовнішнього середовища підприємства, розробляють відповідні пропозиції щодо запобігання фінансовим проблемам, а також визначають способи протидії актуальним і потенційним загрозам, небезпекам і ризикам у конкретних умовах, і забезпечують безпеку підприємства як об'єкта управлінського впливу, використовуючи конкретні методи управління, які відображають особливості його функціонування. Управління фінансово-економічною безпекою підприємства можна розглядати з різних точок зору:

- Організаційний – з організаційного погляду, це вплив на економічну систему підприємства, його внутрішнє і безпосереднє зовнішнє середовище за допомогою відповідного уповноваженого персоналу і спеціально створених службових цілей для досягнення фінансової стійкості та захисту пріоритетних фінансових і економічних інтересів;

- Функціональний – безперервний процес виконання функцій управління, включно з організацією, плануванням, аналізом, мотивацією і контролем для досягнення фінансової стійкості та стабільності підприємства і захисту його пріоритетних фінансово-економічних інтересів;

- Менеджмент – система принципів і методів формулювання та реалізації управлінських рішень, пов'язаних із досягненням фінансової стійкості підприємства та захистом пріоритетних фінансово-економічних інтересів.

Функціонування механізмів фінансово-економічної безпеки підприємств у невизначених ситуаціях тісно пов'язане з виконанням двох специфічних функцій: адаптації та стабілізації. Суть функції адаптації полягає у створенні системи, яка гнучко і швидко реагує на невеликі коливання зовнішнього економічного середовища.

При виконанні цієї функції суб'єкт загалом, як система, реагує в результаті взаємодії структурних елементів механізму. Система функціональних принципів механізму фінансово-економічної безпеки суб'єкта зазнає постійної трансформації в умовах невизначеності Рис. 3.1.[24]

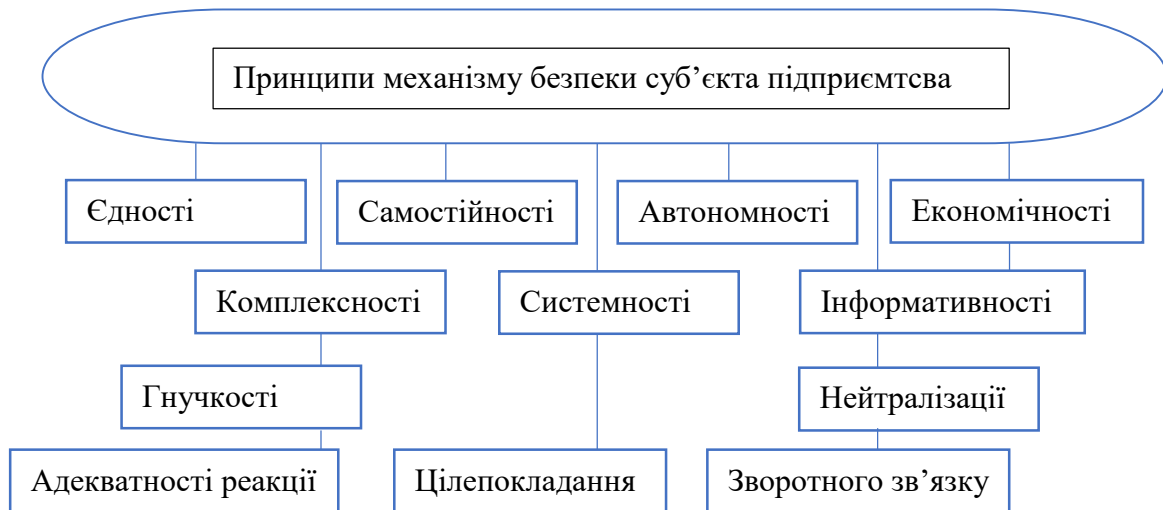


Рис. 3.1. Система принципів механізму безпеки суб'єкта підприємницької діяльності в умовах невизначеності

Основні фільтри управлінських дій можна поділити:

- за спрямованістю на певні суб'єкт-суб'єктні та суб'єкт-об'єктні опозиції на: спрямовані зовнішні складові фінансової безпеки; спрямовані на внутрішні складові безпеки;
- за можливістю здійснити кількісну оцінку міри порушення фільтра: на. Якісні фільтри та кількісні фільтри.

Порушення фільтрів означає існування окремого виду невизначеності, джерелом якої є відповідний фактор та існування конкретного переліку. Небезпек та загроз. Адаптація функціонування механізму фінансово-економічної безпеки суб'єктів підприємництва ґрунтується на розумінні такого механізму як складноорганізованої системи та передбачає необхідність розширення системи його принципів функціонування із врахуванням особливостей розуміння сутності невизначеності. При цьому, доцільною є фільтрація управлінських дій в межах

механізму з урахуванням джерел виникнення невизначеності, відповідно до їх спрямованості (на внутрішні та зовнішні загрози фінансовій безпеці). Адаптація до умов невизначеності окрім

реалізації адаптаційної функції потребує реалізації функції стабілізаційної, сутність якої полягає у створенні рівноважного стану фінансів суб'єкта підприємництва, за якого коливання фінансових потоків не призводять до порушення закономірностей функціонування суб'єктів підприємництва.

ВИСНОВОК ДО РОЗДІЛУ III

Управління ризиками в системі корпоративної фінансово-економічної безпеки є невід'ємною частиною успішної та стійкої діяльності організації. Під час дослідження було встановлено, що ризик є невід'ємною характеристикою ділової ситуації та впливає на фінансово-економічну безпеку підприємства.

Управління ризиками охоплює виявлення, аналіз та оцінювання потенційних ризиків, розроблення стратегій і планів з їх управління та реалізацію відповідних заходів щодо зниження і контролю ризиків. Ефективне управління ризиками дає змогу компаніям пом'якшити наслідки негативних подій і максимально використовувати можливості для досягнення своїх цілей.

Одним із ключових аспектів управління ризиками є створення систем внутрішнього контролю та моніторингу, які дають змогу вчасно виявляти та усувати потенційні ризики. Також важливо формувати культуру управління ризиками в організації, щоб кожен співробітник розумів свою роль в управлінні ризиками та брав активну участь у цьому процесі. Управління ризиками має бути систематичним і цілеспрямованим процесом, що включає оцінку ризиків, розробку плану управління ризиками, реалізацію контрзаходів і моніторинг ефективності. При цьому важливо враховувати специфіку компанії та її галузі.

ВИСНОВОК

На підставі проведеного дослідження ми робимо такі висновки.

Вивчивши теоретичні основи систем управління ризиками підприємства, ми дійшли висновку, що управління ризиками є важливим елементом організаційної ефективності, оскільки без нього неможливо визначити майбутні цілі. Якщо компанії не враховують ризик при визначенні своїх цілей, то велика ймовірність того, що вони зазнають збитків.

Ця система цілеспрямованого впливу на різні види ризику, що дає змогу уникнути, мінімізувати або значно знизити несприятливі наслідки суб'єктивного та об'єктивного характеру економічного середовища, називається процесом управління ризиками на підприємстві.

Існують різні класифікації ризиків, залежно від характеру діяльності підприємства, які дають змогу ефективно управляти ризиками. Перш ніж розпочати управління, необхідно знати перелік можливих невдач, які можуть статися, і причини, через які вжиті заходи виявляються неефективними. Для того щоб отримати найточніше уявлення про бізнес-ризик, що виникають у тій чи іншій сфері діяльності компанії, необхідна класифікація ризиків. Така класифікація дає змогу ефективно управляти ризиками.

ТОВ «Вент – Сервіс» є українською компанією, яка спеціалізується на проектуванні, монтажі та обслуговування систем вентиляції, кондиціонування та опалення для промислових, комерційних житлових будівель.

Основна діяльність компанії полягає в наступному:

- проектування та розробка індивідуальних проектів систем вентиляції, кондиціонування та опалення для різних типів будівель.
- постачання та монтаж обладнання.
- сервісне обслуговування.
- проведення ремонтних робіт та модернізація існуючих систем.

Компанія має висококваліфікованих спеціалістів досвідом у розробці та монтажі систем вентиляції та кондиціонування ефективної та надійної робочої систем.

У роботі дослідження ми виявили кризовий стан підприємства, тому важливо вжити невідкладних заходів для забезпечення його виживання та подолання складностей. Ось декілька кроків, які можна взяти:

Аналіз ситуації: Потрібно ретельно проаналізувати причини, які призвели до кризи. Визначити ключові проблеми та слабкі місця у фінансовій та економічній діяльності підприємства.

Розробка плану виходу з кризи: Створити детальний план дій для подолання кризи. Він повинен включати конкретні заходи зі зменшення витрат, покращення ліквідності, залучення фінансування.

Залучення фінансування: Розглянути можливість залучення додаткового фінансування, наприклад, через кредити, інвестиції або співпрацю з іншими компаніями. Важливо зберегти достатню ліквідність для функціонування підприємства.

Прийняття твердих управлінських рішень: Здійснити необхідні корективи в управлінських процесах, включаючи перегляд бізнес-стратегії, зниження витрат, оптимізацію процесів та переорієнтацію на більш прибуткові напрямки діяльності.

Залучення фахівців: Розглянути можливість залучення консультантів або експертів з фінансового та кризового управління. Вони можуть надати необхідні знання та досвід для ефективного виходу з кризи.

Комунікація зі зацікавленими сторонами: Важливо підтримувати відкритий та чесний діалог зі своїми клієнтами, постачальниками, банками та іншими зацікавленими сторонами. Пояснюйте їм вжиті заходи та плани по подоланню кризи.

Моніторинг та корекція: Постійно відстежувати результати виконання плану виходу з кризи. Якщо необхідно, потрібно вносити корективи та адаптувати стратегію управління залежно від змін у ситуації.

Важливо пам'ятати, що кризова ситуація може бути складною, але вона також може стати можливістю для перетворення та покращення підприємства..

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Фролов С.М., Козьменко О.В. Управління фінансово-економічною безпекою підприємства: сутність і механізм забезпечення. Державний вищий навчальний заклад “Українська академія банківської справи Національного банку України” ; за заг. ред. д-ра екон. наук, проф. С. М. Фролова ; [С. М. Фролов, О. В. Козьменко, А. О. Бойко та ін.]. – Суми : ДВНЗ “УАБС НБУ”, 2015. – 332 с. URL: https://pidru4niki.com/78204/finans/finansova_bezpeka_pidpriyemstv
2. Фурса В.А. Поняття та визначення економічної безпеки підприємства URL: https://www.google.com/url?sa=t&rct=j&q=&esrc=s&source=web&cd=&ved=2ahUKEwiJmOiY67_AhUD-yoKHa7mC6UQFnoECBwQAQ&url=https%3A%2F%2Funi.vd.edu.ua%2Fscience-issue%2Fissue%2F1041&usg=AOvVaw0hYYyJqgXo_vcG3UP233v9
3. Бондарчук Н.В., Гуменчук М. Сутність фінансово-економічної безпеки підприємства та необхідність її забезпечення. Ефективна економіка № 11, 2016. URL: <http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=5409>
4. Керування ризиком URL: https://uk.wikipedia.org/wiki/Керування_ризиком
5. Масло А.І. Економічна сутність, класифікація ризиків як об'єкту управління на біржовому товарному ринку. – Ефективна економіка № 1, 2016. URL: <http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=4749>
6. Теоретичні основи управління фінансовими ризиками URL: https://nmetau.edu.ua/file/konspekt_lektsiy_upravlinnya_finansovimi_rizikami.pdf
7. Керування ризиком URL: https://uk.wikipedia.org/wiki/Керування_ризиком#:~:text=Керування%20ризиком%20—%20процес%20прийняття%20рішень,заходів%20спрямованих%20на%20зміну%20ризиків
8. Управління економічними ризиками підприємства URL: https://pidru4niki.com/15950210/ekonomika/upravlinnya_ekonomichnimi_rizikami_pidpriyemstva
9. Управління економічними ризиками URL: <https://studfile.net/preview/5226670/page:12/>
10. Управління економічними ризиками підприємства URL: https://pidru4niki.com/15950210/ekonomika/upravlinnya_ekonomichnimi_rizikami_pidpriyemstva
11. Сидорук Н.Л., доц. Балдинюк А.Г. Система управління економічними ризиками господарської діяльності підприємства URL: http://www.rusnauka.com/17_AND_2010/Economics/69266.doc.htm
12. ВЕНТ-СЕРВИС URL: https://youcontrol.com.ua/ru/catalog/company_details/35851853/
13. ТОВ «ВЕНТ-СЕРВИС» URL: <https://opendatabot.ua/c/35851853>

14. Особливості економічного ризику URL:
<https://osvita.ua/vnz/reports/management/13809/>
15. Важицький Ф. Управління в умовах стратегічних невизначеностей: основні методи і засоби // Регіональна економіка. 2001.
16. Груб'як С.В. Аналіз фінансово-економічного стану промислового підприємства. Глобальні та національні проблеми економіки. Випуск 3, 2015. С. 268-271. URL: <http://global-national.in.ua/archive/3-2015/56.pdf>
17. Ларка М.І. Аналіз фінансового стану підприємства як засіб підвищення ефективності його діяльності / М.І. Ларка, Г.О. Лісовські // Вісник НТУ «ХП». Серія «Технічний прогрес і ефективність виробництва». – Х. : НТУ «ХП». – 2013
18. <https://neuralwriter.com/uk/>
19. Семенов Г., Єропутова О. Оцінка та аналіз фінансового стану акціонерного товариства. Вісник економічної науки України, 2013, №2. С 144-153. URL:<http://dspace.nbu.gov.ua/bitstream/handle/123456789/93134/35-Semenov.pdf?sequence=1>
20. [https://buklib.net/books/35661/#:~:text=18.3.4.-,Оцінка%20ліквідності%20\(платоспроможності\)%20підприємства,покриття%20та%20загальний%20коефіцієнт%20покриття.](https://buklib.net/books/35661/#:~:text=18.3.4.-,Оцінка%20ліквідності%20(платоспроможності)%20підприємства,покриття%20та%20загальний%20коефіцієнт%20покриття.)
21. Савицька Г.В. Економічний аналіз діяльності підприємства: Навч. посіб. 3-тє вид., випр. і доп. К.: Знання, 2017.
22. Савицька Г.В. Економічний аналіз діяльності підприємства: Навч. посіб. 3-тє вид., випр. і доп. К.: Знання, 2017.
23. Вергун А.М., Стріжко К.В. сучасні підходи до оцінки рівня фінансової безпеки підприємства. – Ефективна економіка № 6, 2015. URL: <http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=4142>
24. Забезпечення фінансово – економічної безпеки підприємництва: навчальний посібник/ Г.В.Соломіна. - Дніпро: Дніпропетровський державний університет внутрішніх справ, 2018. - 234 с.
25. Формування фінансового механізму стабілізації економіки України: звіт про НДР (заключний) / Кер. Н.А. Антонюк. - Суми : СумДУ, 2014. - 60 с. URL: <https://essuir.sumdu.edu.ua/handle/123456789/39378>
26. Горячова К. С. Фінансова безпека підприємства. Сутність та місце у системі економічної безпеки. Економіст. – 2003, №8. С. 65-67.
27. Бланк І.А. Управління фінансовою безпекою підприємства . – К. : Ельга, Ніка- Центр, 2004.– 784 с.
28. Вегнер-Козлова Є. О. Економіко-правові засади безпеки підприємства: Навчальний посібник. 2015. 209с.
29. Бриндзя О. З. Врахування економічного ризику в управлінні підприємством. – Ефективна економіка № 1, 2014. URL: <http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=2694>
30. Методи управління ризиками URL:
https://stud.com.ua/66777/ekonomika/metodi_upravlinnya_rizikami
31. Рентабельність активів URL:
https://uk.wikipedia.org/wiki/Рентабельність_активів

32. https://uk.wikipedia.org/wiki/Рентабельність_активів
33. Рентабельність виробничих фондів комерційних організацій URL: https://stud.com.ua/87120/ekonomika/rentabelnist_virobnichih_fondiv_komertsiynih_organizatsiy
34. Логвінова О.П., Семененко І. М. Обґрунтування господарських рішень і оцінювання ризиків [Текст] : навч. посіб. / О. П. Логвінова, І. М. Семененко ; Східноукр. нац. ун-т ім. Володимира Даля. - Харків : Лідер, 2015. - 368 с. URL: https://pidru4niki.com/86382/ekonomika/chinniki_viznachayut_riven_riziku
35. Мойсеєнко, І.П. Управління фінансово-економічною безпекою підприємства / І.П. Мойсеєнко, О.М. Марченко. – Львів : ЛьвДУВС, 2011.
36. Гончарук В.М., Гаєвська Л.М. Механізм управління фінансово-економічною безпекою підприємства та його основні складові. Розвиток фінансових відносин суб'єктів господарювання в умовах динамічного зовнішнього середовища. Матеріали інтернет-конференції (15 листопада 2018р.) – Житомир, 2018. С. 17-19. <https://conf.ztu.edu.ua/wp-content/uploads/2019/01/17.pdf>

ДОДАТКИ

Додаток 1

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство **ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "ВЕНТ-СЕРВІС"** Дата (рік, місяць, день) **2018 12 31**

Територія **Солом'янський р-н** за ЄДРПОУ **35851853**

Організаційно-правова форма господарювання **Товариство з обмеженою відповідальністю** за КОАТУУ **8038900000**

Вид економічної діяльності **Виробництво промислового холодильного та вентиляційного устаткування** за КОПФГ **240**

Середня кількість працівників **489** за КВЕД **28.25**

Адреса, телефон **проспект Відрадний, буд. 93 (літ. А2), оф. 230, 03061** **5947108**

Одиниця виміру: тис. грн. без десятичного знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (сроботи позначку "х" у відповідній клітинці):
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку
за міжнародними стандартами фінансової звітності

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на **31 грудня 2018** р.

Форми №1 Код за ДКУД **1801001**

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	160	575
первісна вартість	1001	✓ 432	869
накопичена амортизація	1002	✓ 292	294
Незавершені капітальні інвестиції	1005	9 956	8 825
Основні засоби	1010	8 181	34 899
первісна вартість	1011	16 622	49 894
знос	1012	8 441	14 995
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	3	3
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	18 300	36 302
II. Оборотні активи			
Засади	1100	76 936	88 259
Виробничі засади	1101	43 014	48 890
Незавершене виробництво	1102	-	11
Готова продукція	1103	23 093	19 225
Товари	1104	8 829	20 133
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	27 352	51 747
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	-	37 461
з бюджетом	1135	2 395	4 041
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1150	42 381	19 920
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Троші та їх еквіваленти	1165	6 422	12 148
Готівка	1166	-	-
Рахунки в банках	1167	5 825	10 651
Витрати майбутніх періодів	1170	95	-
Частки перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-

Підприємство **ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "ВЕНТ -СЕРВІС"** (найменування) Дата (рік, місяць, число) **2019 01 01** за ЄДРПОУ **39100000**
КОДИ
2019 01 01
ДОКУМЕНТ ПІДПИСАНО

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за **Рік 2018** р.

Форма №2 Код за ДКУД **1801003**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	531 215	334 847
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестрахування	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(511 040)	(336 022)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	20 175	-
збиток	2095	(-)	(1 175)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	23 039	21 935
у тому числі:			
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	-	-
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, звільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(13 003)	(8 076)
Витрати на збут	2150	(14 906)	(11 472)
Інші операційні витрати	2180	(14 995)	(23 197)
у тому числі:			
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	-	-
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	310	-
збиток	2195	(-)	(21 985)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	302	30
Інші доходи	2240	535	23 529
у тому числі:			
дохід від благодійної допомоги	2241	-	-
Фінансові витрати	2250	(-)	(-)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(138)	(16)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

рік 2018

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	1 009	1 558
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(201)	(200)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	808	1 358
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	808	1 358

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	478 787	395 174
Витрати на оплату праці	2505	27 933	17 379
Відрахування на соціальні заходи	2510	6 178	3 789
Амортизація	2515	6 554	2 352
Інші операційні витрати	2520	31 769	21 015
Разом	2550	551 221	439 709

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-



ЕП Анцупов С.М.

Анцупов Сергій Миколайович

ЕП Уварова К.В.

Уварова Катерина Вадимівна

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство **ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "ВЕНТ-СЕРВІС"**

Територія **Сономіяньський р-н**

Організаційно-правова форма господарювання **Товариство з обмеженою відповідальністю**

Вид економічної діяльності **Виробництво промислового холодильного та вентиляційного устаткування**

Середня кількість працівників **1 442**

Адреса, телефон **проспект Відрадий, буд. 95 (літ. А2), оф. 230, 03061**

Дата (рік, місяць, день) **2020 10 01**

за ЄДРПОУ **35851853**

за КОАТУУ **8038900000**

за КОПФГ **240**

за КВЕД **28.25**

Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку

за міжнародними стандартами фінансової звітності

V

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на **31 грудня 2019** р.

Форма №1 Код за ДКУД | 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	575	1 199
первісна вартість	1001	869	2 696
накопичена амортизація	1002	294	1 497
Незавершені капітальні інвестиції	1005	825	664
Основні засоби	1010	34 899	22 027
первісна вартість	1011	49 894	37 505
знос	1012	14 995	15 478
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	3	3
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відітрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відітрочені аквізційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	36 302	23 893
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	88 259	29 212
Виробничі запаси	1101	48 890	19 101
Незавершене виробництво	1102	11	-
Готова продукція	1103	19 225	8 538
Товари	1104	20 133	1 573
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестраховування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, роботи, послуги	1125	51 747	50 598
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	37 461	43 556
з бюджетом	1135	4 041	2 008
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	19 920	10 084
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	12 148	55 281
Готівка	1166	-	-
Рахунки в банках	1167	10 651	55 281
Витрати майбутніх періодів	1170	-	81
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-

інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	23 547	13 086
Усього за розділом II	1195	237 123	203 906
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	273 425	227 799

Пасив	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
I	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	30 000	30 000
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	630	-
Емсійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Перезоділений прибуток (непокритий збиток)	1420	17 012	17 952
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	47 642	47 952
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:			
резерв довгострокових зобов'язань	1531	-	-
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	2 000
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	83 179	78 991
розрахунками з бюджетом	1620	42	421
у тому числі з податку на прибуток	1621	42	250
розрахунками зі страхування	1625	-	293
розрахунками з оплати праці	1630	-91	979
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	128 460	82 404
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	95	95
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	14 098	14 664
Усього за розділом III	1695	225 783	179 847
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття			
Баланс	1800	-	-
Усього за розділом IV	1900	273 425	227 799



Керівник

Головний бухгалтер

ЕП Андрусов
Сергій
Миколайович
ЕП Уварова
Катерина
Вадимівна

Андрусов Сергій Миколайович

Уварова Катерина Вадимівна

1 Вважається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Підприємство **ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "ВЕНТ -СЕРВІС"** (найменування)
 Дата (рік, місяць, число) **2020 01 01** за СДРГСУ
ДОКУМЕНТ ПРИЙНЯТО
Коди
 Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
 за **Рік 2019** р.
 Форма N2 Код за ДКУД **1801003**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	600 277	531 215
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестраховування	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(544 595)	(511 040)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	55 682	20 175
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	29 921	23 039
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2122	-	-
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2123	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(30 043)	(13 003)
Витрати на збут	2150	(28 022)	(14 906)
Інші операційні витрати	2180	(25 178)	(14 995)
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2182	-	-
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	2 360	310
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	1 442	302
Інші доходи	2240	17	535
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги	2241	-	-
Фінансові витрати	2250	(-)	(-)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(14)	(138)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	3 805	1 009
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(699)	(201)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	3 106	808
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	3 106	808

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	556 978	478 787
Витрати на оплату праці	2505	33 083	27 933
Відрахування на соціальні заходи	2510	7 323	6 178
Амортизація	2515	7 055	6 554
Інші операційні витрати	2520	81 016	31 769
Разом	2550	685 455	551 221

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-



Сергій
Миколайович
ЕП Уварова
Катерина
Вадимівна

Анцупов Сергій Миколайович

Уварова Катерина Вадимівна

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство **ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "ВЕНТ-СЕРВІС"** Дата (рік, місяць, день) 2021-10-01
Територія **Солом'янський р-н** за ЄДРПОУ 35851853
Організаційно-правова форма господарювання **Товариство з обмеженою відповідальністю** за КОАТУУ 8038900000
Вид економічної діяльності **Виробництво промислового холодильного та вентиляційного устаткування** за КОЛФГ 240
Середня кількість працівників **1 445** за КВЕД 28.25
Адреса, телефон **проспект Відрадиний, буд. 95 (літ. А2), оф. 230, 03061** 5947108
Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про суцільний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)
Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку
за міжнародними стандартами фінансової звітності

ДОКУМЕНТ КРИМІНАЛЬНИЙ

35851853
8038900000
240
28.25

v

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на **31 грудня 2020** р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	1 199	890
первісна вартість	1001	2 696	3 217
накопичена амортизація	1002	1 497	2 327
Незавершені капітальні інвестиції	1005	664	592
Основні засоби	1010	22 025	15 818
первісна вартість	1011	37 505	34 423
знос	1012	15 480	18 605
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	3	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	23 891	17 300
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	29 212	17 422
Виробничі запаси	1101	19 101	11 580
Незавершене виробництво	1102	-	35
Готова продукція	1103	8 538	4 312
Товари	1104	1 573	1 495
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестрахування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	50 598	121 020
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	43 556	29 783
з бюджетом	1135	2 008	626
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	10 084	12 563
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	55 281	54 759
Готівка	1166	-	-
Рахунки в банках	1167	55 281	54 759
Витрати майбутніх періодів	1170	81	53
Частка перестрахування у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-

інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	13 088	10 051
Усього за розділом II	1195	203 908	246 277
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	227 799	263 577

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	30 000	30 000
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	17 952	25 782
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	47 952	55 782
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	2 000	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	78 991	139 858
розрахунками з бюджетом	1620	421	1 251
у тому числі з податку на прибуток	1621	250	1 216
розрахунками зі страхування	1625	293	268
розрахунками з оплати праці	1630	979	1 148
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	82 404	59 092
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	95	95
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	14 664	6 083
Усього за розділом III	1695	179 847	207 795
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття			
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	227 799	263 577

Керівник

Головний бухгалтер

ЕП Андупов
 Сергій
 Михайлович
 ЕП Уварова
 Катерина
 Вадимівна

Андупов Сергій Миколайович

Уварова Катерина Вадимівна

¹ Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Підприємство **ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "ВЕНТ -СЕРВІС"** (найменування)
 Дата (рік, місяць, число) **2021 01 01** за ЄДРПОУ **30854491**
ДОКУМЕНТ ПРИЙНЯТО

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
 за Рік 2020 р.

Форма №2 Код за ДКУД **1801003**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	717 011	600 277
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестраховання	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(646 907)	(544 595)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	70 104	55 682
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	35 336	29 921
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(23 816)	(30 043)
Витрати на збут	2150	(42 783)	(28 022)
Інші операційні витрати	2180	(22 074)	(25 178)
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	16 767	2 360
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	1 309	1 442
Інші доходи	2240	331	17
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	(11)	(-)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(14)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	18 396	3 805
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(3 319)	(699)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	15 077	3 106
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	15 077	3 106

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	682 168	556 978
Витрати на оплату праці	2505	38 949	33 083
Відрахування на соціальні заходи	2510	8 394	7 323
Амортизація	2515	6 268	7 055
Інші операційні витрати	2520	134 250	81 016
Разом	2550	870 029	685 455

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію / Анцупов	2650	-	-



Сергій
Миколайович
ЕП Уварова
Катерина
Вадимівна

Анцупов Сергій Миколайович

Уварова Катерина Вадимівна

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство **ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "ВЕНТ-СЕРВІС"**

Дата (рік, місяць, число) 2022 01 01

Територія **соломянський р-н**

за ЄДРПОУ 35851853

Організаційно-правова форма господарювання **товариство з обмеженою відповідальністю**

за КАТОГПТ 1 UA80000000000980793

Вид економічної діяльності **Виробництво промислового холодильного та вентиляційного устаткування**

за КОПФГ 240

Середня кількість працівників 2 493

за КВЕД 28.25

Адреса, телефон **проспект Відродний, буд. 95 (літ. А2), оф. 230, 03061**

5947108

Одиниця виміру: тис. грн. без десятикового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):

за національними положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку
за міжнародними стандартами фінансової звітності

V

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на **31 грудня 2021** р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	890	1 504
первісна вартість	1001	3 217	5 137
накопичена амортизація	1002	2 327	3 633
Незавершені капітальні інвестиції	1005	592	5 985
Основні засоби	1010	15 818	15 857
первісна вартість	1011	34 423	36 939
знос	1012	18 605	21 082
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відітрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відітрочені аквізичні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	17 300	23 346
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	17 422	110 955
виробничі запаси	1101	11 580	77 175
незавершене виробництво	1102	35	17
готова продукція	1103	4 312	32 886
товари	1104	1 495	876
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестраховування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	121 020	146 089
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	29 783	29 813
з бюджетом	1135	626	12 473
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	12 563	33 429
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	54 759	64 006
готівка	1166	-	-
рахунки в банках	1167	54 759	64 006
Витрати майбутніх періодів	1170	53	37
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-

інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	10 051	27 978
Усього за розділом II	1195	246 277	424 780
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	263 577	448 126

Пасив	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
I	2	3	4
I. Власний капітал			
Зарєстрований (пайовий) капітал	1400	30 000	60 000
Внески до незарєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
смісійний дохід	1411	-	-
накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	25 782	47 010
Неоплачений капітал	1425	(-)	(2 920)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	55 782	104 090
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань	1532	-	-
резерв збитків або резерв належних виплат	1533	-	-
резерв незароблених премій	1534	-	-
інші страхові резерви	1535	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	139 858	155 720
розрахунками з бюджетом	1620	1 251	1 422
у тому числі з податку на прибуток	1621	1 216	1 422
розрахунками зі страхування	1625	268	586
розрахунками з оплати праці	1630	1 148	2 240
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	59 092	164 779
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страхового діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	95	95
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	6 083	19 194
Усього за розділом III	1695	207 795	344 036
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
Чиста вартість активів державного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	263 577	448 126

Керівник

Головний бухгалтер

ЕП Анципов
Сергій
Миколайович
ЕП Уварова
Катерина
Вадимівна

Анципов Сергій Миколайович

Уварова Катерина Вадимівна

¹ Кодифікатор адміністративно-територіальних одиниць та територій територіальних громад.

² Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Підприємство **ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "ВЕНТ -СЕРВІС"** Дата (рік, місяць, число) 2022 01 01

КОДИ		
2022	01	01

(найменування)
Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2021 р.

Форма № 2 Код за ДКУД 1801003

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	1 010 627	717 011
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестраховання	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(908 536)	(646 907)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	102 091	70 104
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	10 936	35 336
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(22 135)	(23 816)
Витрати на збут	2150	(44 040)	(42 783)
Інші операційні витрати	2180	(16 298)	(22 074)
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	30 554	16 767
збиток	2195	(-)	(-)
Дохід від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	785	1 309
Інші доходи	2240	80	331
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	(-)	(11)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	31 419	18 396
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(5 664)	(3 319)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	25 755	15 077
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	25 755	15 077

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	1 111 150	682 168
Витрати на оплату праці	2505	56 615	38 949
Відрахування на соціальні заходи	2510	12 206	8 394
Амортизація	2515	6 660	6 268
Інші операційні витрати	2520	82 104	134 250
Разом	2550	1 268 735	870 029

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-



Сергій
Миколайович
ЕП Уварова
Катерина
Вадимівна

Анцупов Сергій Миколайович

Уварова Катерина Вадимівна